

26 de abril de 2023

(23-2941)

Página: 1/4

Comité de Valoración en Aduana

Original: inglés

**NOTIFICACIÓN DE CONFORMIDAD CON EL ARTÍCULO 22 DEL  
ACUERDO RELATIVO A LA APLICACIÓN DEL ARTÍCULO VII  
DEL ACUERDO GENERAL SOBRE ARANCELES  
ADUANEROS Y COMERCIO DE 1994**

RESPUESTAS DEL REINO UNIDO A LAS PREGUNTAS FORMULADAS POR CHINA  
EN RELACIÓN CON LOS DOCUMENTOS G/VAL/N/1/GBR/1 Y G/VAL/N/2/GBR/1

REINO UNIDO

La siguiente comunicación, de fecha 19 de abril de 2023, se distribuye a petición de la delegación del Reino Unido.

El Reino Unido agradece a China sus preguntas sobre la notificación del Reino Unido de su legislación en materia de valoración en aduana, que figura en el documento G/VAL/N/1/GBR/1.

**PREGUNTA 1**

En el Capítulo 5, 124 2), de la Parte 12 del Reglamento de Aduanas (Derechos de Importación) (Salida de la UE) de 2018 se estipula lo siguiente: "La valoración de las mercancías se determinará en relación con el precio al por mayor de las mercancías en la fecha de importación, que será el precio establecido en un aviso publicado por la HMRC".

Sin embargo, de conformidad con el Acuerdo sobre Valoración en Aduana (AVA), la primera base para la determinación del valor en aduana debe ser el "valor de transacción"; los métodos alternativos deben utilizarse en orden cuando no pueda aplicarse el método del valor de transacción; debe excluirse la utilización de valores en aduana arbitrarios o ficticios.

¿Podría el Reino Unido explicar o aclarar lo siguiente?:

**Pregunta 1.1**

Si el método 4 expuesto en la regla 124 está en conformidad con los principios del AVA;

**Respuesta**

El método 4 expuesto en la regla 124 está en conformidad con los principios del AVA, ya que no se ha producido ninguna venta para la exportación al Reino Unido y, por lo tanto, las frutas y verduras se importan en consignación.

**Pregunta 1.2**

Si mediante la regla 124 se aplica alguna disposición del AVA;

**Respuesta**

Mediante la regla 124 se aplica el artículo 5 del AVA. La mayoría de las importaciones de frutas y verduras se valoran según el método de transacción (método 1) cuando se produce una venta para la exportación de las mercancías al Reino Unido. Si no se produce ninguna venta, las mercancías se importan en consignación y no puede utilizarse el método 1.

En el caso de las mercancías importadas en consignación, el importador puede valorar sus mercancías de dos maneras con arreglo al método 4.

Opción 1: Mediante el procedimiento de contabilización de las ventas

Consiste en introducir las mercancías a cambio de un depósito y, en un plazo de 90 días, facilitar a las Aduanas los datos de las facturas de venta para ajustar el depósito pagado.

Opción 2: Mediante un valor de procedimiento simplificado

Se trata de valores en aduana basados en los precios de venta registrados en determinados centros de comercialización del Reino Unido. A estos precios se les aplican diversas deducciones para obtener un valor promedio en libras esterlinas correspondiente a 100 kilogramos netos de cada producto incluido en el régimen.

**Pregunta 1.3**

Cómo se formulan los precios al por mayor de las frutas y verduras frescas (publicados por la HMRC).

**Respuesta**

La fórmula que utilizamos para estas deducciones es la siguiente: un margen de beneficio del 15%, 6 £ por cada 100 kg de peso en concepto de costos de flete y seguro en el Reino Unido, y el porcentaje de derechos de aduana incluidos.

Los valores cambian cada quince días y se publican en nuestro sitio web:

<https://www.gov.uk/guidance/check-simplified-procedure-value-rates-for-fresh-fruit-and-vegetables>

**PREGUNTA 2**

En el artículo 8.1 c) del AVA se establece que los cánones y derechos de licencia que se añadan al precio pagado o por pagar por las mercancías deberán estar relacionados con las mercancías en cuestión y constituir una condición de la venta de las mercancías importadas. En otras palabras, hay dos condiciones para la inclusión de cánones en el valor en aduana: que "guarden relación con las mercancías importadas" y que "constituyan una condición de la venta". ¿Podría el Reino Unido aclarar si mediante su legislación sobre valoración en aduana se aplica el artículo 8.1 c) del AVA?

**Respuesta**

Sí, nuestra legislación sobre valoración en aduana aplica el artículo 8.1 c) del AVA. La regla 113 del Reglamento de Aduanas (Derechos de Importación) (Salida de la UE) de 2018 establece lo siguiente:

Entre los conceptos a que se hace referencia en la regla 108 7) a) como cuestiones especificadas que se deben incluir como elementos del valor de transacción figuran asimismo las regalías o derechos de licencia pagaderos por el comprador al vendedor en los siguientes casos:

a) cuando la regalía o el derecho de licencia sea pagadero en el momento en que el comprador vende las mercancías; y

b) cuando ese pago forme parte del acuerdo entre el comprador y el vendedor para la importación de las mercancías en el Reino Unido.

2) El valor de la regalía o el derecho de licencia es la cantidad pagadera, si se puede determinar fácilmente.

La regla 113 está respaldada por la sección 32 de nuestro Aviso Público 252 [Aviso Público 252](#).

### **PREGUNTA 3**

Según la información facilitada en el documento G/VAL/N/2/GBR/1 (lista de cuestiones), el Reino Unido ha respondido a las "1. Cuestiones concernientes al artículo 1: a) Ventas entre personas vinculadas". En particular, tomamos nota de lo siguiente:

- "ii) el Reino Unido examinará los detalles de la venta para decidir si ha habido influencia".
- "iv) el Reino Unido tendrá en cuenta los detalles de la venta para determinar si alguna vinculación entre el comprador y el vendedor ha influido en ese valor de transacción".

En el Capítulo 2, 108 9), de la Parte 12 del Reglamento de Aduanas (Derechos de Importación) (Salida de la UE) de 2018 se estipula lo siguiente: "La HMRC podrá considerar que, cuando el comprador y el vendedor de las mercancías imponibles son personas vinculadas, en aplicación de la valoración del método 1, el valor de transacción de las mercancías no es el valor completo, a menos que la HMRC quede convencida de lo contrario".

¿Podría el Reino Unido explicar o aclarar lo siguiente?:

#### **Pregunta 3.1**

Si las disposiciones relativas al "examen de las circunstancias de la venta" especificadas en el artículo 1.2 a) y los "valores que se señalan como criterios" en el artículo 1.2 b) se reflejan en la legislación del Reino Unido;

#### **Respuesta**

Confirmamos que en el artículo 108 9) del Reglamento de Aduanas (Derechos de Importación) (Salida de la UE) se establecen las disposiciones relativas al "examen de las circunstancias de la venta" especificadas en el artículo 1.2 a) y los "valores que se señalan como criterios" en el artículo 1.2 b), ya que esta legislación es de carácter general y, por lo tanto, prevé la posibilidad necesaria de impugnación en situaciones en las que no estamos convencidos de que pueda utilizarse el método 1. En tales circunstancias, corresponderá al declarante justificar el uso de la valoración del método 1 y, en caso de no quedar convencidos, proponer alternativas.

La aplicación del artículo 108 9) está contemplada en el sección 28 de nuestro Aviso 252 (enlace *supra*), que proporciona orientaciones sobre el examen de las circunstancias de la venta y los valores que se señalan como criterios en caso de que las Aduanas del Reino Unido consideren que la vinculación puede haber influido en el precio pagado o pagadero.

#### **Pregunta 3.2**

El proceso del "examen de las circunstancias de la venta";

#### **Respuesta**

En el proceso del examen de las circunstancias de la venta, las Aduanas del Reino Unido solicitarían documentos e información al importador/declarante en relación con la venta. Entre esta información y documentación figuran la política de fijación de precios, los contratos anuales, las órdenes de compra, las listas de precios, las facturas, los pagos monetarios, y los ajustes realizados durante y al cierre del ejercicio. También se podrían utilizar estudios comparativos para facilitar el acceso a las pruebas aportadas.

#### **Pregunta 3.3**

Los criterios para el "examen de las circunstancias de la venta".

**Respuesta**

Los criterios utilizados para examinar la venta serían los siguientes:

¿Vende el vendedor también las mismas mercancías a partes no vinculadas por el mismo precio? De ser así, ¿significa eso que el comprador vinculado no obtiene un precio ventajoso?

¿Ofrece el vendedor un precio especial a las partes vinculadas? Puede tratarse de un precio de transacción intragrupo (o de un descuento sobre el precio de venta estándar) que no esté disponible para compradores no vinculados.

¿Acuerda el vendedor con el comprador un precio que se corresponda, desde el punto de vista contractual, con el de un comprador tercero? Por ejemplo, mediante un contrato en el que un fabricante establece un precio equivalente al de las ventas a terceros, teniendo en cuenta los costos totales de producción, así como un nivel adecuado de beneficios.

---