

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

TN/C/W/2
29 de enero de 2002

(02-0447)

Comité de Negociaciones Comerciales

Original: inglés

ORGANIZACIÓN DE LAS NEGOCIACIONES PREVISTAS EN LA DECLARACIÓN MINISTERIAL DE DOHA

Comunicación de Cuba, Honduras, la India, Indonesia, la República Dominicana, Jamaica, Kenya, Malasia, el Pakistán, Sri Lanka, Tanzania, Uganda y Zimbabwe¹

Se ha recibido de la Misión Permanente de la India la siguiente comunicación, de fecha 28 de enero de 2002.

1. La Declaración Ministerial de Doha (DMD) dispone que un Comité de Negociaciones Comerciales (CNC), bajo la autoridad del Consejo General, supervisará el desarrollo general de las negociaciones. El CNC establecerá los mecanismos de negociación apropiados y supervisará la marcha de las negociaciones (párrafo 46). La DMD también dispone que las negociaciones se desarrollarán de manera transparente entre los participantes, con objeto de facilitar la participación efectiva de todos (párrafo 49).

2. La organización de las negociaciones, incluida la estructura y el proceso, debería reflejar plenamente el carácter intergubernamental de la OMC y su condición de organización dirigida por sus Miembros. Debería organizarse el programa de trabajo de modo que facilitase y promoviese una participación efectiva de todos los Miembros en las negociaciones. El proceso debería generar transparencia y una adopción de decisiones basada en el consenso.

a) Función del CNC

- como se preveía en la DMD, el Consejo General debería ejercer una supervisión general del funcionamiento del CNC;
- el Consejo General debería aprobar los procedimientos y estructuras de negociación del CNC;
- los presidentes tanto del CNC como de los grupos de negociación que puedan establecerse en el marco del CNC deberían obtener la aprobación del Consejo General;
- el CNC realizará sus trabajos de conformidad con las instrucciones del Consejo General;
- el CNC informará al Consejo General sobre los avances de los trabajos en los diversos grupos de negociación después de cada una de sus reuniones. Si fuera necesario, se organizaría una reunión extraordinaria del Consejo General con este fin;
- todas las negociaciones deberían realizarse, en la medida de lo posible, en las reuniones extraordinarias de los órganos existentes. Sólo consideramos la creación de dos nuevos

¹ La presente comunicación se formula sin perjuicio de las posiciones que sostengan estos países a título individual sobre la presidencia del Comité de Negociaciones Comerciales.

grupos de negociación, a saber, i) normas y ii) acceso a los mercados de los productos distintos de los productos agropecuarios.

b) Proceso de negociación

- todas las negociaciones, sean estas informales o formales, deberían llevarse a cabo únicamente en reuniones en las que puedan participar todos los Miembros;
- deberían facilitarse actas de todas las reuniones con la mayor prontitud posible y en cualquier caso con anticipación suficiente con respecto a la próxima reunión del grupo, en todos los idiomas oficiales. Ello resultaría esencial para que las misiones no residentes en Ginebra pudieran mantenerse al corriente de las negociaciones. Ello facilitaría igualmente la labor de las delegaciones residentes en Ginebra que no puedan participar en reuniones determinadas por una u otra razón;
- el Presidente de los grupos de negociación presentará únicamente textos de negociación, que cuenten con el consenso del grupo y no textos preparados bajo su propia autoridad. Deberían facilitarse los textos de negociación a todos los participantes, en todos los idiomas oficiales, con anticipación suficiente con respecto a la próxima fecha de la reunión en que haya de examinarse el texto. Ello permitiría un examen adecuado de las cuestiones por parte de los Miembros y daría tiempo suficiente a las delegaciones para que consultasen con sus capitales;
- a medida que avancen las negociaciones, cada grupo de negociación se hará responsable, si es necesario con la ayuda de un grupo de redacción, cuya composición será abierta, de la redacción de estas propuestas para su consideración ulterior;
- los informes y los proyectos de decisiones de los grupos de negociación que se sometan a órganos superiores, deberán ser objeto de acuerdo por consenso en el órgano de negociación de que se trate. En el caso de que no se produzca un consenso sobre alguna cuestión, deberían reflejarse los puntos de vista distintos de los Miembros, con propuestas alternativas de decisión, en los proyectos sometidos a los órganos superiores con vistas a la adopción de una decisión.

c) Función del presidente del CNC y de los órganos de negociación

- los presidentes de los grupos de negociación serán elegidos por consenso por los embajadores residentes en Ginebra;
 - el presidente garantizará que las reuniones de los grupos se convocan de conformidad con las normas, procedimientos y directrices establecidos a este respecto;
 - deberán supervisar el desenvolvimiento ordenado de la reunión. Al concluir la reunión los presidentes garantizarán que, en el plazo de 15 días, se distribuirán las actas de las reuniones a todos los Miembros en todos los idiomas;
 - el presidente presentará el resultado de los trabajos del grupo de redacción, con inclusión de todos los proyectos de decisión y documentos pertinentes, para que el grupo de negociación proceda a su examen y, en una fase ulterior, el resultado del examen del grupo de negociación al órgano superior;
 - el presidente del CNC presentará informes que reflejen con exactitud las deliberaciones en el grupo de negociación.
-