

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

TN/MA/13
19 de abril de 2004

(04-1745)

Grupo de Negociación sobre el Acceso a los Mercados

GRUPO DE NEGOCIACIÓN SOBRE EL ACCESO A LOS MERCADOS

Informe del Presidente al Comité de Negociaciones Comerciales

I. SITUACIÓN DE LOS TRABAJOS

1. Después de la Conferencia Ministerial de Cancún, el Grupo de Negociación sobre el Acceso a los Mercados se reunió por primera vez los días 29 a 31 de marzo de 2004 y examinó los siguientes puntos del orden del día: elección del Presidente; organización de los trabajos; y fecha de la próxima reunión. Aparte de una breve reunión formal celebrada el 29 de marzo y otra que tuvo lugar el 31 de marzo, el período de tiempo intermedio quedó a disposición de las delegaciones para que pudieran celebrar consultas entre sí.

2. En cuanto a los debates sobre los distintos puntos del orden del día:

- a) En el punto "Elección del Presidente", el Grupo de Negociación confirmó el entendimiento al que había llegado el Consejo General en su reunión de 11 de febrero de 2004 y me eligió a mí, Stefán H. Jóhannesson, Embajador de Islandia, Presidente del Grupo de Negociación sobre el Acceso a los Mercados.
- b) En el punto "Organización de los trabajos", informé sobre las consultas que había celebrado sobre la mejor forma de reanudar la labor del Grupo de Negociación. En el curso del debate se puso de manifiesto que las delegaciones estaban deseosas de reemprender los trabajos. Además, parecía que en general se estaba de acuerdo en cuanto a que el Grupo debía tratar de establecer un marco sobre las modalidades antes de finales de julio de 2004. Era asimismo evidente que toda la labor sobre el acceso a los mercados para los productos no agrícolas realizada antes y después de Cancún debía utilizarse con ese fin. Por lo que se refiere a los aspectos prácticos de la organización de esa reunión, en la que se reservó la mayor parte de los tres días a los contactos directos entre las delegaciones, expliqué que, a mi juicio, era necesario un diálogo más activo entre las delegaciones para llegar a un entendimiento común sobre los distintos elementos de las modalidades relativas al acceso a los mercados para los productos no agrícolas en los que había divergencias.

3. Después de mi informe se suspendió la reunión y se concedió tiempo a las delegaciones para que se reunieran y consultaran entre sí.

4. Tengo entendido que esos contactos fueron bilaterales y plurilaterales. Además, algunos Miembros organizaron y presidieron consultas informales abiertas sobre los siguientes temas:

- 1) Objetivos generales
- 2) La fórmula y elementos técnicos conexos

./.

- 3) Componente arancelario sectorial
- 4) Obstáculos no arancelarios
- 5) Flexibilidad (trato especial y diferenciado)
- 6) Preocupaciones específicas de los Miembros relacionadas con los textos que se están examinando actualmente

5. Cuando el Grupo de Negociación volvió a reunirse el 31 de marzo, se ofreció a las delegaciones la oportunidad de informar sobre las consultas celebradas. Esto se hizo con el fin de garantizar la transparencia del proceso. Después de este balance, el representante de Trinidad y Tabago hizo una declaración en nombre del Grupo de Estados ACP, en la que presentó una comunicación de esos países distribuida con la signatura TN/MA/W/47.

6. Antes de dar por concluida la reunión, señalé a la atención de los Miembros el documento TN/MA/W/46 y Add.1, que contenía una recopilación de notificaciones de obstáculos no arancelarios presentadas siguiendo el nuevo modelo enviado por fax a las delegaciones el 8 de septiembre de 2003. Exhorté a todos los Miembros a que presentasen su notificación de obstáculos no arancelarios y en particular a que indicaran cómo deseaban abordar esos obstáculos en el contexto de las negociaciones.

7. Por lo que se refiere a las futuras reuniones del Grupo, informé a los Miembros de que se habían programado reuniones para los días 10-12 de mayo y 9-11 de junio. También estaba prevista una reunión en julio, pero la fecha todavía no se había concretado.

II. CUESTIONES PENDIENTES

8. La principal cuestión pendiente sigue siendo el equilibrio entre el nivel de ambición y la flexibilidad en las modalidades de negociación en materia de aranceles. En la esfera de los obstáculos no arancelarios, el Grupo se encuentra aún en las etapas iniciales de su labor.

III. LABOR FUTURA

9. El Grupo se esforzará por establecer un marco sobre las modalidades antes de finales de julio de 2004.
