

ORGANISATION MONDIALE DU COMMERCE

RESTRICTED

WT/WGTI/W/6

29 août 1997

(97-3483)

**Groupe de travail des liens entre
commerce et investissement**

Original: anglais

COMMUNICATION DE LA CNUCED

On trouvera ci-joint l'exposé que le représentant de la CNUCED a présenté au Groupe de travail à sa réunion des 2 et 3 juin 1997 au titre du point de l'ordre du jour intitulé "Activités et initiatives actuelles au plan international", ainsi que des renseignements d'accompagnement communiqués par la CNUCED.

Depuis 1993, la Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement a servi de pivot dans le Système des Nations Unies pour toutes les questions relatives à l'investissement étranger direct (IED) et aux sociétés transnationales (STN). La CNUCED a hérité cette responsabilité de l'ancien Centre des Nations Unies sur les sociétés transnationales, établi en 1974 pour faire fonction de secrétariat de ce qui était alors la Commission des Nations Unies sur les sociétés transnationales, et qui était chargée de surveiller et d'analyser les tendances économiques et réglementaires mondiales en ce qui concerne l'IED et l'activité des STN et leur incidence sur les pays en développement.

La CNUCED fait à présent fonction de secrétariat de la Commission de l'investissement, de la technologie et des questions financières connexes (l'une des trois commissions du Conseil du commerce et du développement), ainsi que pour les réunions d'experts de la Commission. Celle-ci tient une réunion annuelle, ouverte à tous les pays membres, afin d'échanger des vues sur les questions relatives à l'IED et à l'activité des STN. Elle sert également de forum pour l'échange d'expériences, et ses débats sont enrichis par les contributions des représentants de la société civile, notamment des entreprises, des syndicats, des universités et d'autres organisations non gouvernementales.

Au sein de la CNUCED, la Division de l'investissement, de la technologie et du développement des entreprises est chargée de traiter toutes les questions liées à l'investissement, à la technologie et au développement des entreprises.

* * *

Si l'on analyse les tendances des agrégats mondiaux au cours des dernières décennies, on constate avec intérêt que les flux mondiaux d'IED se sont accrus à un rythme plus rapide que la production mondiale et que le commerce mondial depuis le début des années 80. Les flux sortants mondiaux d'IED ont augmenté d'environ 30 pour cent par an, c'est-à-dire beaucoup plus vite que les exportations et la production mondiales. Le stock total d'IED était d'environ 500 milliards de dollars en 1980; en 1990, il avait triplé pour s'élever à 1 500 milliards de dollars, et en 1996, il avait atteint 3 000 milliards de dollars (à la valeur comptable). Ce stock génère des ventes par les sociétés étrangères affiliées qui étaient estimées en 1993 à environ 6 000 milliards de dollars, chiffre à rapprocher des 5 000 milliards de dollars qu'ont atteint les exportations mondiales cette année-là (dont environ le tiers était constitué d'exportations entre sociétés d'un même groupe). Or si, au début des années 80, ce stock était concentré surtout dans les pays développés, dans les années 90 les pays en développement sont devenus des sites

d'accueil de première importance pour l'investissement étranger. De fait, alors que les flux mondiaux d'IED avaient été d'environ 50 à 60 milliards de dollars au début des années 80, les flux en direction des seuls pays en développement s'élevaient à 100 milliards de dollars en 1995 (voir les tableaux et les figures ci-joints). En vérité, pour une grande majorité de pays, l'IED a pris, au cours de la décennie passée, une importance considérable dans leurs économies nationales: évaluée par rapport à la formation intérieure brute de capital, la part de l'IED est passée d'une moyenne de 2 pour cent en 1985 à 5 pour cent en 1995 pour tous les pays; dans le cas des pays en développement, elle est passée de 3 pour cent en 1985 à 8 pour cent en 1995. Il en est résulté que l'IED est devenu un moteur de l'économie mondiale, contribuant non seulement à l'intégration des marchés, mais aussi, de plus en plus, à l'intégration des systèmes de productions nationaux. Le système de production internationale intégrée naissant est d'une certaine façon le noyau productif de l'économie mondiale en voie de globalisation.

Etablir des rapports sur ces tendances et évaluer leur importance pour l'économie mondiale en général et les pays en développement en particulier est une part essentielle des travaux d'analyse de la CNUCED dans le domaine de l'IED. La publication principale à cet égard est le *Rapport sur l'investissement dans le monde*, qui est publié annuellement (et qui, d'ailleurs, a reçu le soutien financier de plusieurs pays, dont tout récemment, Hong Kong, la Norvège, les Pays-Bas, la Suède et le Danemark).

Les *Rapports sur l'investissement dans le monde* exposent, dans leur première partie, les tendances mondiales et régionales de l'IED. Avec l'annexe statistique, cette partie reproduit l'ensemble de données et de travaux d'analyse des tendances les plus complets dont on dispose sur l'IED et les STN, ainsi qu'un classement des plus grandes STN du monde et des principales STN des pays en développement, respectivement. La deuxième partie de cette publication est consacrée à un thème particulier qui change d'année en année. Jusqu'à présent, les sujets suivants ont été traités: *La Trilatérale dans l'investissement étranger direct* (1991); *Les sociétés transnationales en tant que moteurs de la croissance* (1992); *Les sociétés transnationales et la production internationale intégrée* (1993); *Les sociétés transnationales, l'emploi et le lieu de travail* (1994); et *Les sociétés transnationales et la compétitivité* (1995). Le rapport de 1997, encore en préparation, traite du thème suivant: *Sociétés transnationales, structure de marché, concurrence et politique de la concurrence*.

L'année dernière (1996), le thème du *Rapport sur l'investissement dans le monde*, traité dans le cadre d'une analyse des rapports entre le commerce et l'IED, a été *L'investissement, le commerce et les instruments internationaux*. Il y est indiqué en conclusion que l'abaissement des obstacles physiques et technologiques, ainsi que de ceux qui sont liés aux orientations de politique générale, a offert aux STN actuelles une gamme d'options plus vaste que jamais lorsqu'il s'agit de décider de la façon de desservir les marchés et d'accéder aux ressources, que ce soit par le biais du commerce, de l'investissement ou de toute autre forme de transactions économiques internationales. De fait, les STN intègrent de plus en plus leurs sociétés affiliées dans le monde dans des systèmes d'entreprises transnationales qui s'étendent souvent sur de nombreux pays et dans lesquels production et échanges sont étroitement imbriqués. En conséquence, il ne s'agit plus de savoir si les échanges commerciaux débouchent sur l'IED, ou si c'est l'inverse, ni si l'IED se substitue aux échanges, ou inversement, ni encore s'ils se complètent mutuellement. La question est plutôt la suivante: comment les sociétés ont-elles accès aux ressources - où qu'elles se situent - afin d'organiser la production d'une manière aussi rentable que possible pour les marchés nationaux, régionaux ou mondiaux qu'elles souhaitent desservir? En d'autres termes, la question devient la suivante: où les entreprises implantent-elles leurs activités à valeur ajoutée? Dans ces conditions, le choix du lieu d'implantation revient à décider où investir et où entreprendre une activité commerciale. Et il s'agit d'une décision d'IED si l'implantation choisie est à l'étranger. Ce qui revient à dire qu'IED et courants d'échanges sont déterminés simultanément. Il s'ensuit que, de plus en plus, ce qui importe, ce sont les facteurs qui rendent telle ou telle implantation avantageuse pour telle ou telle activité, à la fois pour les investisseurs locaux *et* pour les investisseurs étrangers. Cette imbrication plus poussée de l'IED et des échanges lance de nouveaux défis aux gouvernants.

Les questions de politique générale, et notamment leurs implications en matière de développement, que soulève le thème choisi sont traitées dans la troisième partie du *Rapport sur l'investissement dans le monde*. Dans celui de 1996, il est indiqué en conclusion que le temps est venu de considérer l'investissement comme le partenaire à part entière du commerce dans les politiques économiques internationales. De ce fait, ce *rapport* examinait non seulement la mesure dans laquelle les questions relatives à l'IED figuraient dans les arrangements bilatéraux, régionaux et multilatéraux, mais il présentait également diverses lignes d'action visant à faire évoluer davantage ces arrangements, recensait et analysait les questions-clés à cet égard et évoquait la question du choix du ou des forums appropriés.

* * *

Les *Rapports sur l'investissement dans le monde* sont le fruit d'un travail de recherche portant sur des sujets et questions spécifiques liés à l'IED (voir la liste des publications en annexe).

- Un ensemble de questions a trait aux faits nouveaux sur le plan régional. La CNUCED a accordé une attention particulière à l'Afrique, continent qui compte aussi le plus grand nombre de pays les moins avancés, qui reçoivent à eux tous moins d'un demi pour cent des flux mondiaux d'IED. Dans la première étude jamais publiée sur *L'IED en Afrique*, la CNUCED a analysé la situation de l'IED dans le continent africain. Cette analyse était complétée par un répertoire de statistiques relatives à l'IED pour tous les pays africains, publié il y a seulement quelques semaines. De tels répertoires ont également été publiés pour l'Amérique latine et les Caraïbes, l'Asie et le Pacifique, l'Europe centrale et orientale, et les pays développés. Celui qui concerne l'Asie occidentale sera très prochainement publié. Chacun de ces répertoires comporte également une analyse des tendances relatives à l'IED et aux réglementations au niveau régional.
- Ces dix dernières années ont été marquées notamment par l'importance croissante des pays en développement en tant que pays d'accueil, comme en témoigne leur part dans les flux sortants mondiaux d'IED, qui est passée de 1 pour cent dans les années 70 à 15 pour cent en 1995. La plupart de ces flux se situent dans le cadre régional du pays d'accueil (en développement). Dans les pays en développement d'Asie, ils ont pris des proportions considérables: quelque 40 pour cent des flux entrants d'IED des pays en développement de cette région sont constitués d'investissement extérieurs en provenance d'autres pays en développement d'Asie. Afin d'étudier de plus près cette tendance naissante, la CNUCED a récemment publié un rapport sur *L'investissement direct asiatique dans l'UE*, étude commandée par le gouvernement thaïlandais, qui complète un rapport sur *L'investissement direct de l'Union européenne en Asie* réalisé conjointement avec la Commission européenne.
- En grande partie grâce aux débats et aux négociations qui ont eu lieu au GATT, le rôle des services dans le développement national et dans les transactions économiques internationales a maintenant reçu l'attention qu'il mérite. Plusieurs études de la CNUCED ont porté sur la question des services. Le *Rapport sur le commerce et le développement* de 1988, de même que d'autres études dans le domaine des services, a introduit l'idée de "modes de fourniture" et ouvert la voie à l'insertion de l'investissement dans les travaux du GATT/de l'OMC. En outre, dans deux études réalisées conjointement avec la Banque mondiale, la CNUCED a examiné la libéralisation des transactions internationales dans le domaine des services du point de vue du développement. Une partie de ces travaux a débouché sur une assistance technique, dans le cadre d'un projet entrepris conjointement avec la Banque mondiale

et le PNUD traitant du développement de l'investissement étranger direct et du commerce des services (EFDITS). Un autre volet de ces travaux en cours a trait à l'échangeabilité des services; les possibilités d'accroître la participation des pays en développement aux transactions internationales de services dans la mesure où les systèmes modernes de télématique rendent ces derniers de plus en plus échangeables. Il convient de citer également à cet égard les travaux très poussés portant sur la comptabilité et l'établissement de rapports, y compris sur des questions comme la comptabilité environnementale et l'établissement de prix de cession interne.

- La technologie et les transferts de technologie, dont une grande partie s'effectue par le biais de l'IED et d'investissements immatériels sous la forme de partenariats stratégiques, jouent un rôle essentiel dans le développement. De tout temps, la CNUCED a accordé une grande attention à ces questions, de même qu'aux questions connexes, telles que la protection des droits de propriété intellectuelle dans une étude très récente réalisée pour le compte de l'OMPI et traitant de *L'Accord sur les ADPIC et les pays en développement*.
- L'attention se porte principalement, bien entendu, sur les grandes STN, mais il y a également beaucoup de petites et moyennes entreprises qui détiennent des actifs à l'étranger. En réalité, presque par définition, la plupart des 45 000 STN sont des petites ou moyennes entreprises, y compris un certain nombre d'entreprises des pays en développement et des pays d'Europe centrale et orientale. Les questions qu'elles soulèvent sont souvent différentes de celles qui ont trait aux grandes entreprises. Après avoir étudié, il y a quelques années, l'IED émanant des petites et moyennes entreprises, la CNUCED est en train de mettre la dernière main à un *Guide de l'investissement étranger direct à l'intention des petites et moyennes entreprises*.

Pivot de ces activités, la CNUCED gère la base de données mondiale la plus complète que l'on puisse trouver sur l'IED, plusieurs bases de données sur les STN, une base de données sur les accords bilatéraux d'investissement et une base de données sur les modifications apportées aux législations nationales relatives à l'IED. Les principales publications fondées sur ces bases de données sont les séries annuelles du *Rapport sur l'investissement dans le monde* et du *World Investment Directory* (Guide mondial de l'investissement) auxquelles j'ai déjà fait référence. On trouve dans les numéros de cette dernière publication des renseignements détaillés, sur une base régionale, par pays, sur les flux et les stocks d'IED, leur répartition géographique et sectorielle, les STN et sociétés affiliées étrangères les plus importantes et le cadre réglementaire concernant les activités des STN dans chaque pays.

Enfin, la revue *Transnational Corporations* sert de tribune pour échanger des vues sur les questions relatives à l'IED et aux STN du point de vue des grandes orientations. Cette revue est publiée trois fois par an et porte en particulier sur des questions relatives aux instruments internationaux. En outre, la lettre d'information bimensuelle *Transnationals* informe les lecteurs intéressés de l'évolution récente des travaux de la CNUCED dans le domaine de l'investissement, de la technologie et du développement des entreprises en général.

* * *

Comme l'indiquent les tendances mondiales de l'IED, les pays du monde entier s'efforcent de créer un climat favorable à l'investissement pour attirer l'IED. L'essentiel des efforts à cet égard se situe au niveau national, et porte principalement sur la libéralisation du cadre réglementaire concernant l'IED: pour la seule année 1995, sur les 112 modifications apportées au régime de l'IED de 64 pays, 106 allaient dans le sens d'une plus grande libéralisation (ou promotion). Si l'on prend la période 1991-1995 dans son ensemble, sur un total de 485 modifications apportées aux grandes orientations

en matière d'IED au cours de cette période, moins de 3 pour cent allaient dans le sens d'un contrôle plus strict. Ces efforts de libéralisation unilatéraux sur le plan national sont complétés par des efforts de facilitation et de protection au niveau bilatéral, où les principaux instruments sont les accords relatifs à la double imposition et les accords bilatéraux d'investissement (ABI). Le nombre de ces derniers a augmenté pour atteindre le chiffre de 1 310 au 1er janvier 1997, dont plus de la moitié ont été conclus durant les années 90. Quelque 161 pays y participent, y compris, de plus en plus, par la conclusion d'accords bilatéraux d'investissement entre pays en développement, entre pays en transition et entre pays en développement et pays en transition. De fait, sur les 168 accords en la matière conclus en 1996 (un tous les trois jours), un tiers l'ont été entre pays en développement (voir les tableaux et figures ci-joints).

Il n'est donc pas surprenant qu'une bonne partie des travaux de la CNUCED visent à aider les pays en développement dans le domaine de la politique d'investissement. La recherche, quant à elle, se fait par la mise à disposition d'analyses et de conseils sur les principes généraux, comme dans la série précitée des *Rapports sur l'investissement dans le monde*, et d'études sur des pays donnés (par exemple, sur les facteurs déterminants de l'IED au Brésil). La CNUCED réalise aussi des études sur des sujets spécialisés à cet égard. Par exemple, en 1996, elle a publié une étude sur *l'IED et les mesures d'incitation*, qui passe en revue les principaux types de mesures d'incitation en matière d'IED offertes par plus de 100 pays, étudie leur incidence et esquisse les grandes options à cet égard. Elle a également examiné les "Expériences acquises dans la coopération technique en ce qui concerne les mécanismes les plus performants en matière de promotion de l'investissement", étude qui a été présentée à la Commission en octobre 1996 et qui fait actuellement l'objet d'une mise à jour. La même année, la CNUCED a fait paraître une publication en trois volumes intitulée *Abrégé des instruments internationaux relatifs à l'investissement*, premier recueil jamais établi de plus de 80 instruments internationaux normatifs qui traitent de l'IED, avec en préface une analyse de l'état du cadre international relatif à l'investissement.

Tous ces travaux s'inscrivent dans le cadre des activités étendues de coopération technique de la CNUCED dans le domaine de l'IED et contribuent à ces activités. En l'occurrence, la CNUCED fournit une assistance à un grand nombre de pays pour analyser les dispositions législatives et institutionnelles relatives à l'IED, en vue de créer un cadre d'habilitation approprié à celui-ci. A ce titre, elle procède également à des examens de politiques de l'investissement, de même que de politiques de la science, de la technologie et de l'innovation; elle fournit une aide à la promotion de l'investissement, y compris par le biais de l'Association mondiale des organismes des promotions de l'investissement (World Association of Investment Promotion Agencies) et entreprend des travaux visant à la création de capacités, que ce soit dans le domaine de la technologie, de la comptabilité ou, plus généralement, du développement des entreprises.

La corrélation entre l'analyse des grandes orientations et la coopération technique fait la force des travaux de la CNUCED en général, car, de ce fait, ils demeurent à la fois utiles et d'actualité.

* * *

Les modifications des dispositions réglementaires relatives à l'IED ne se limitent pas aux niveaux national et bilatéral, mais sont également intervenues aux niveaux régional, plurilatéral et multilatéral. Les travaux de la CNUCED dans ce domaine accordent une attention particulière au développement. Son mandat procède de la Déclaration de Midrand, adoptée à sa 9ème session et intitulée "Un partenariat pour la croissance et le développement". Il stipule, entre autres choses, que notre mission dans ce domaine comprend les tâches suivantes:

"Définir et analyser les conséquences pour le développement de l'éventuelle élaboration d'un cadre multilatéral pour l'investissement, en commençant par l'examen des accords existants, compte tenu des intérêts des pays en développement et des travaux d'autres organisations" (paragraphe 89 b)).

La déclaration invite aussi la CNUCED à continuer de servir de tribune aux pays membres pour discuter ouvertement des questions qui en découlent, dans une perspective de développement (paragraphe 88).

En ce qui concerne un éventuel cadre multilatéral pour l'investissement, les travaux ont déjà commencé. Leur objectif premier est d'aider les pays en développement à participer de manière aussi effective que possible aux discussions et négociations internationales sur l'IED, que ce soit au niveau bilatéral, régional, plurilatéral ou multilatéral. En vue de dégager un consensus, ces travaux s'attachent à renforcer la compréhension des questions en jeu, à étudier l'éventail des questions à prendre en considération, à mettre en évidence les intérêts et, notamment, à veiller à ce que le volet développement soit compris et traité comme il convient.

Le programme de travail s'articule autour d'activités formelles et informelles et privilégie fortement la mise en valeur des ressources humaines dans les pays en développement.

Parmi les activités formelles, l'ordre du jour de la prochaine session de la Commission de l'investissement, de la technologie et des questions financières connexes, qui se tiendra du 29 septembre au 3 octobre de cette année, comprendra un point intitulé "Examen des accords existant en matière d'investissement et de leurs incidences sur le développement, conformément au paragraphe 89 b) du "Partenariat pour la croissance et le développement"". Les délibérations de la Commission se fonderont sur les constatations de deux réunions d'experts, l'une portant sur "Les accords existant en matière d'investissement et leurs incidences sur le développement" (28-30 mai 1997), et l'autre sur "La promotion de l'investissement et les objectifs de développement" (provisoirement prévue du 15 au 17 septembre 1997).

Soixante-treize pays, dont plus de 40 étaient représentés par des experts envoyés par les gouvernements, ont participé à la première de ces réunions d'experts, qui s'est tenue la semaine dernière. Les participants y ont examiné les accords bilatéraux d'investissement dans une perspective de développement en vue d'élaborer un éventuel cadre multilatéral pour l'investissement. Ses délibérations de fond sont reprises dans le résumé présenté par le Président (qui vous sera distribué par la suite aujourd'hui ou demain). Les conclusions concertées lors de cette réunion sont les suivantes:

La Réunion d'experts a examiné les accords bilatéraux d'investissement conformément au mandat énoncé au paragraphe 89 b) du "Partenariat pour la croissance et le développement", afin de définir et d'analyser les incidences sur le développement de questions intéressant l'élaboration éventuelle d'un cadre multilatéral sur l'investissement. Elle a concentré ses travaux sur cinq groupes de questions: raisons présidant à la conclusion d'accords bilatéraux d'investissement; questions traitées dans les accords bilatéraux d'investissement; expérience concernant l'application des accords bilatéraux d'investissement; rôle des accords bilatéraux d'investissement dans le développement du droit national et de normes de droit international; et incidences sur le développement. Les experts ont eu des discussions ouvertes et fructueuses, d'où il est ressorti que certaines questions méritaient d'être approfondies, telles que celle des dispositions de ces accords qui contribuent à attirer l'investissement étranger tout en répondant à des préoccupations relatives au développement. Il a été estimé qu'un travail analogue à celui qu'avait réalisé la Réunion d'experts, mais portant sur les accords régionaux et multilatéraux existant en matière d'investissement était nécessaire pour obtenir un tableau plus complet des accords en vigueur relatifs à l'investissement, conformément au mandat énoncé au paragraphe 89 b) du "Partenariat pour la croissance et le développement".

Parmi les activités informelles, le secrétariat en envisage un certain nombre:

- Pour commencer, la CNUCED espère organiser plusieurs séminaires de deux jours près de Genève à l'intention des délégués auprès de la CNUCED et de l'OMC que cela intéresse. Dans le droit-fil des séminaires que nous avons organisés à Divonne (que certains d'entre vous connaissent), l'idée est cette fois de donner aux délégués l'occasion, dans un cadre tout à fait informel, d'aller plus loin dans l'étude d'un certain nombre de questions relatives à l'IED. Plus précisément, il est envisagé de traiter, le premier jour, de questions économiques et de questions de développement et, le second jour, de questions relatives aux orientations de principe aux niveaux bilatéral, régional et multilatéral. Comme par le passé, la CNUCED invitera également des experts, ainsi que des représentants de la société civile, notamment des entreprises.
- Cette activité sera complétée par plusieurs colloques régionaux à l'intention des décideurs au niveau des gouvernements, qui traiteront des accords bilatéraux, régionaux et multilatéraux existants sur l'investissement et mettront l'accent sur les enseignements que nous pouvons en tirer du point de vue du développement. Le premier de ces colloques aura lieu au Maroc les 19 et 20 juin 1997, à l'invitation du gouvernement du Royaume du Maroc, à l'intention des décideurs des pays africains. Plus tard cette année, la CNUCED espère organiser des colloques analogues en Asie, ainsi qu'en Amérique latine et dans les Caraïbes.
- Une troisième activité que le secrétariat a entreprise concerne l'établissement d'une série de brefs *Documents techniques* portant sur une liste de questions et de concepts-clés utiles pour les débats internationaux relatifs à l'investissement, quel que soit le niveau auquel ils se déroulent. Cette liste commence par la question de la définition de l'investissement et se poursuit avec des questions comme le droit d'établissement, les pratiques commerciales restrictives, le traitement national et le transfert de technologie. Plus précisément, chaque *Document technique* traitera des questions suivantes: Comment une notion/question donnée est-elle définie? Comment a-t-elle été utilisée dans les instruments existant à ce jour? Que peut-on dire des corrélations entre chacune de ces notions/questions et d'autres notions/questions? Quelles sont les principales implications économiques d'une notion/question donnée, notamment pour ce qui est du développement et dans le cadre de la libéralisation? et comment les implications en matière de développement peuvent-elles être renforcées?

La CNUCED espère être en mesure de remettre ces documents dès que possible à tous les délégués que ce domaine intéresse et qui veulent avoir un aperçu général des questions-clés qui importent dans les débats internationaux relatifs à l'investissement, quel que soit le lieu où ils se déroulent.

- Enfin, la CNUCED élabore actuellement un programme de formation à l'intention des diplomates subalternes des pays en développement et des pays en transition, afin de les former aux questions relatives à l'investissement international. De fait, une réunion interne informelle sur le contenu de ce programme - que nous prévoyons d'exécuter avec l'Ecole des cadres des Nations Unies à Turin - aura lieu à Genève cette semaine.

* * *

En conclusion, il convient de souligner de nouveau que dans le droit-fil de son objectif général dans ce domaine, qui est d'aider les pays en développement à participer de manière aussi effective que possible aux débats internationaux sur l'IED, la CNUCED est prête à travailler en relation étroite avec le présent Groupe de travail au cours des années à venir. La nature et la portée exactes de cette relation dépendra, bien entendu, de vous.

Tableau 1

Entrées et sorties d'investissement étranger direct, 1983-1995
(Milliards de dollars et pourcentage)

	Pays développés		Pays en développement		Europe centrale et orientale		Ensemble des pays	
Année	Entrées	Sorties	Entrées	Sorties	Entrées	Sorties	Entrées	Sorties
	Valeur (milliards de dollars)							
1983-1987	58,7	72,6	18,3	4,2	0,02	0,01	77,1	76,8
1988-1992	139,1	193,3	36,8	15,2	1,36	0,04	177,3	208,5
1990	169,8	222,5	33,7	17,8	0,30	0,04	203,8	204,3
1991	114,0	201,9	41,3	8,9	2,45	0,04	157,8	210,8
1992	114,0	181,4	50,4	21,0	3,77	0,10	168,1	203,1
1993	129,3	192,4	73,1	33,0	5,59	0,20	207,9	225,5
1994	132,8	190,9	87,0	38,6	5,89	0,55	225,7	230,0
1995	203,2	270,5	99,7	47,0	12,08	0,30	314,9	317,8
	Part du total (pourcentage)							
1983-1987	76	95	24	5	0,02	0,01	100	100
1988-1992	78	93	21	7	0,77	0,02	100	100
1993	62	85	35	15	2,70	0,09	100	100
1994	59	83	39	17	2,60	0,24	100	100
1995	65	85	32	15	3,80	0,09	100	100
	Taux de croissance (pourcentage)							
1983-1987	37	35	9	24	-7	68	29	35
1988-1992	-4	3	15	16	298	46	1	4
1993	13	6	45	52	46	99	24	11
1994	3	-1	19	17	7	179	9	2
1995	53	42	15	22	106	-45	40	38

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

Tableau 2

Evolution de plusieurs indicateurs de l'IED et de la production internationale, 1986-1995
(Milliards de dollars et pourcentage)

Indicateur	Valeur aux prix courants, 1995 ^a (Milliards de dollars)	Taux annuel de croissance (Pourcentage)	
		1986-1990	1991-1994
Entrées d'IED en termes de flux	315	24,7	12,7
Sorties d'IED en termes de stock	2 730	19,8	8,8
Ventes des sociétés étrangères affiliées	6 022 ^b	17,4	5,4 ^c
Recettes en royalties et redevances	41 ^d	21,8	10,1
PIB au coût des facteurs	24 948 ^d	10,8	4,3
Produit brut des sociétés étrangères affiliées	1 410 ^e	11,0 ^f	11,4 ^g
Formation brute de capital fixe	5 681 ^d	10,6	4,0
Exportations de biens et de services non facteurs	4 707 ^b	14,3	3,8 ^c

^aEstimations.^b1993.^c1991-1993.^d1994.^e1991.^f1982-1989^g1989-1991.

Note: Ne sont pas prises en compte dans ce tableau la valeur des ventes mondiales des sociétés étrangères affiliées liées à leurs sociétés mères par des relations autres qu'une participation au capital social, ni les ventes des sociétés mères elles-mêmes.

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

Tableau 3

Nombre de sociétés mères et leurs sociétés étrangères affiliées, par pays,
derniers chiffres disponibles
 (Nombre)

Région/pays	Année	Sociétés mères établies dans le pays	Sociétés étrangères affiliées implantées dans le pays ^a
Pays développés		34 199 ^b	90 786 ^b
Afrique du Sud	1978	..	1884
Allemagne	1993	7 003 ^e	11 396 ^f
Australie	1994	732	2 450
Autriche	1993	838	2 210
Belgique-Luxembourg	1978	96	1 121
Canada	1995	1 565	4 708
Danemark	1992	800	1 289 ^c
Espagne	1995	236	6 232 ^d
Etats-Unis	1993	3 013 ⁿ	16 543 ^o
Finlande	1995	1 200	1 150
France	1993	2 216	7 097 ^d
Grèce	1991	..	798
Irlande	1994	39	1 040
Islande	1995	50	40
Italie	1993	445 ^g	1 474 ^g
Japon	1995	3 967 ^h	3 290 ⁱ
Norvège	1994	1 000	3 000
Nouvelle-Zélande	1995	263	2 277
Pays-Bas	1993	1 608 ^j	2 259 ^j
Portugal	1993	1 165	7 602
Royaume-Uni ^k	1992	1 443 ^l	3 376 ^m
Suède	1995	3 520	5 550
Suisse	1985	3 000	4 000
Pays en développement		4 148 ^b	119 765
Arabie saoudite	1989	..	1 461
Bolivie	1990	..	298
Brésil	1994	797	9 698
Chili	1995	..	2 028 ^p
Chine	1993	379 ^q	45 000
Colombie	1995	305	2 220
El Salvador	1990	..	225
Ex-Yougoslavie	1991	112	3 900
Guatemala	1985	..	287
Hong Kong	1995	500 ^c	4 317
Inde	1991	187	926 ^r
Indonésie	1995	313 ^s	3 472 ^t
Mexique	1993	..	8 420
Oman	1995	92 ^t	351 ^t
Pakistan	1993	57	758
Paraguay	1988	..	208
Pérou	1990	..	905
Philippines	1995	..	14 802 ^u
Province chinoise de Taiwan	1990	..	5 733
République de Corée	1991	1 049	3 671

Région/pays	Année	Sociétés mères établies dans le pays	Sociétés étrangères affiliées implantées dans le pays ^a
Singapour	1986	..	10 709
Sri Lanka ^v	1995	..	139
Turquie	1995	357	136
Uruguay	1994	..	101
Europe centrale et orientale ^w		400	55 000
Albanie	1994	..	118
Bélarus	1994	..	393
Bulgarie	1994	26	918
Estonie	1994	..	1 856
Fédération de Russie	1994	..	7 793
Hongrie	1994	66	15 205
Pologne	1994	58	4 126
République fédérative tchèque et slovaque	1994	26	..
République tchèque	1995	..	20 337
Roumanie	1994	20	..
Ukraine	1994	..	2 514
Monde		38 747	265 551

^aReprésente le nombre de sociétés étrangères affiliées dans le pays indiqué. Toutefois, il est possible que les chiffres fournis par les gouvernements respectifs comprennent des sociétés qui ne sont pas normalement considérées comme des sociétés étrangères affiliées selon la définition classique des sociétés affiliées (voir en annexe la section sur les définitions et les sources).

^bLe total ne comprend pas les pays pour lesquels des données ne sont pas disponibles.

^c1991.

^d1992.

^eNe comprend pas les sociétés de participation établies à l'étranger dont le capital est contrôlé par des intérêts allemands et qui, à leur tour, détiennent une participation supérieure à 20 pour cent dans le capital de sociétés établies à l'étranger (participation indirecte d'intérêts allemands).

^fNe comprend pas le nombre de sociétés de participation détenues par des intérêts étrangers en Allemagne, qui, à leur tour, détiennent une part du capital de sociétés établies en Allemagne (participation indirecte d'intérêts étrangers)

^gNe comprend pas le secteur des services.

^hNombre des sociétés mères, à l'exclusion des secteurs de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, recensées en mars 1995 (3 695), et nombre des sociétés mères dans les secteurs de la finance, de l'assurance et de l'immobilier recensées en décembre 1992 (272).

ⁱNombre des sociétés étrangères affiliées, à l'exclusion des secteurs de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, recensées en mars 1994 (3 006), et nombre des sociétés étrangères affiliées dans les secteurs de la finance, de l'assurance et de l'immobilier recensées en novembre 1995 (284).

^jEn octobre 1993.

^kLes données sur le nombre des sociétés mères ayant leur siège au Royaume-Uni, et sur le nombre des sociétés étrangères affiliées implantées au Royaume-Uni sont établies sur la base du Registre des sociétés tenu par l'Office central de la statistique pour les demandes de renseignements concernant les sorties d'IED du Royaume-Uni vers l'étranger et les entrées d'IED au Royaume-Uni. Les chiffres obtenus sur cette base sont probablement en-deçà de la réalité en raison des décalages avec lesquels les investissements sur sites vierges sont répertoriés et parce que certaines sociétés dont la présence au Royaume-Uni et à l'étranger est limitée n'ont pas encore été recensées.

^lReprésente un total de 24 sociétés mères dans le secteur bancaire et de 1 443 sociétés mères hors secteur bancaire en 1991.

^mReprésente 518 sociétés étrangères affiliées dans le secteur bancaire en 1992 et 3 376 sociétés étrangères affiliées hors secteur bancaire en 1991.

ⁿReprésente un total de 2 201 sociétés mères hors secteur bancaire en 1993 et de 89 sociétés mères dans le secteur bancaire en 1989 possédant au moins une société étrangère affiliée dont les actifs, le chiffre d'affaires ou le revenu net étaient supérieurs à 3 millions de dollars, et de 723 sociétés mères hors secteur bancaire et dans le secteur bancaire en 1989 dont la ou les société(s) affiliée(s) avait(en)t des actifs, un chiffre d'affaires et un revenu net inférieurs à 3 millions de dollars.

^oReprésente un total de 12 207 sociétés affiliées du secteur bancaire et hors secteur bancaire en 1993 dont les actifs, le chiffre d'affaires et le revenu net étaient supérieurs à 1 million de dollars, et 4 336 sociétés affiliées du secteur bancaire

et hors secteur bancaire en 1987 dont les actifs, le chiffre d'affaires et le revenu net étaient inférieurs à 1 million de dollars. Chaque société affiliée représente une entreprise commerciale des Etats-Unis entièrement fusionnée, qui peut se composer de plusieurs sociétés séparées.

^pNombre de sociétés étrangères enregistrées en vertu de la Loi 600.

^q1989.

^rPour 1988.

^sPour 1993.

^tEn mai 1995.

^uCe nombre comprend toutes les sociétés dont une part du capital social est détenue par des intérêts étrangers, à savoir par des sociétés non résidentes et/ou des personnes physiques non résidentes, enregistrées à la Securities and Exchange Commission de 1989 à 1995.

^vDonnées concernant le nombre de projets d'investissement.

^wLes données concernant les sociétés mères et les sociétés étrangères affiliées sont des estimations.

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

Tableau 4
Les 100 premières STN classées d'après les actifs à l'étranger, 1994
(Milliards de dollars et effectifs)

Classement d'après:		Société	Pays	Branche d'activité ^a	Actifs		Ventes		Effectifs		Indice ^b
Actifs à l'étranger	Indice ^b				A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	
1	27	Royal Dutch Shell ^c	Royaume-Uni/Pays-Bas	Pétrole	63,7	102,0	51,1	94,8	79 000	106 000	63,6
2	80	Ford	Etats-Unis	Véhicules automobiles et leurs éléments	60,6	219,4	38,1	128,4	96 726	337 778	28,6
3	26	Exxon	Etats-Unis	Pétrole	56,2	87,9	72,3	113,9	55 000	86 000	63,8
4	85	General Motors	Etats-Unis	Véhicules automobiles et leurs éléments	.. ^d	198,6	44,0	152,2	177 730	692 800	25,7
5	38	IBM	Etats-Unis	Ordinateurs	43,9	81,1	39,9	64,1	115 555	219 839	56,4
6	30	Volkswagen	Allemagne	Véhicules automobiles et leurs éléments	.. ^d	52,4	29,0	49,3	96 545	242 318	60,4
7	97	General Electric	Etats-Unis	Electronique	33,9	251,5	11,9	59,3	36 169	216 000	16,7
8	82	Toyota	Japon	Véhicules automobiles et leurs éléments	.. ^d	116,8	37,2	91,3	27 567	172 675	28,1
9	59	Daimler-Benz	Allemagne	Transports et communications	27,9	66,5	46,3	74,0	79 297	330 551	42,8
10	37	Elf Aquitaine	France	Pétrole	.. ^d	48,9	26,2	38,9	43 950	89 500	56,7
11	32	Mobil	Etats-Unis	Pétrole	26,2	41,5	44,1	66,8	27 400	58 500	58,7
12	74	Mitsubishi	Japon	Activités diversifiées	.. ^d	109,3	67,0	175,8	11 146	36 000	31,0
13	8	Nestlé	Suisse	Produits alimentaires	25,4	38,7	47,3	48,7	206 125	212 687	86,5
14	72	Nissan Motor	Japon	Véhicules automobiles et leurs éléments	.. ^d	80,8	27,3	65,6	34 464	143 310	32,2
15	6	ABB Asea Brown Boveri Ltd ^e	Suisse	Equipement électrique	24,8	29,1	25,6	29,7	194 557	207 557	88,4
16	68	Matsushita Electric	Japon	Electronique	.. ^d	92,2	39,2	78,1	112 314	265 397	39,8
17	4	Roche Holdings	Suisse	Produits pharmaceutiques	23,4	25,9	10,3	10,5	50 869	61 381	90,5
18	31	Alcatel Alsthom	France	Electronique	23,1	51,2	21,9	30,2	117 000	197 000	58,9
19	33	Sony	Japon	Electronique	.. ^d	47,6	30,3	43,3	90 000	156 000	58,5
20	51	Fiat	Italie	Véhicules automobiles et leurs éléments	22,5	59,1	26,3	40,6	95 930	251 333	47,0
21	14	Bayer	Allemagne	Produits chimiques	22,4	27,4	21,9	26,8	78 300	146 700	72,5
22	83	Hitachi	Japon	Electronique	.. ^d	92,5	19,8	56,8	80 000	331 852	27,7

Classement d'après:		Société	Pays	Branche d'activité ^a	Actifs		Ventes		Effectifs		Indice ^b
Actifs à l'étranger	Indice ^b				A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	
23	10	Unilever ^f	Royaume-Uni/Pays-Bas	Produits alimentaires	22,0	28,4	39,1	45,4	276 000	307 000	84,5
24	9	Philips Electronics	Pays-Bas	Electronique	.. ^d	27,8	31,7	33,7	210 000	253 000	85,0
25	49	Siemens	Allemagne	Electronique	.. ^d	50,6	30,1	52,1	158 000	376 000	47,3
26	55	Renault	France	Véhicules automobiles et leurs éléments	.. ^d	41,2	16,7	32,5	39 982	138 279	43,7
27	18	British Petroleum	Royaume-Uni	Pétrole	19,5	28,8	30,8	50,7	48 650	66 550	67,2
28	67	Philip Morris	Etats-Unis	Produits alimentaires	18,0	52,6	24,2	65,1	85 000	165 000	41,0
29	28	Hanson	Royaume-Uni	Matériaux de construction	18,0	34,0	10,3	17,7	58 000	74 000	63,3
30	78	Mitsui	Japon	Activités diversifiées	.. ^d	82,5	64,5	171,5	23 560	80 000	29,5
31	62	Du Pont	Etats-Unis	Produits chimiques	.. ^d	36,9	18,6	39,3	35 000	107 000	42,0
32	79	Nissho Iwai	Japon	Négoce	.. ^d	55,5	34,3	118,4	2 101	7 245	29,0
33	20	B.A.T. Industries	Royaume-Uni	Tabac	15,8	48,5	25,0	32,8	158 205	173 475	66,7
34	24	Hoechst	Allemagne	Produits chimiques	15,7	26,2	23,9	30,6	92 333	165 671	64,6
35	29	Rhône-Poulenc	France	Produits chimiques	15,6	22,9	9,4	15,5	46 430	81 582	61,8
36	25	Ciba-Geigy	Suisse	Produits chimiques	15,5	31,8	15,4	22,0	63 095	83 980	64,6
37	81	ENI	Italie	Pétrole	.. ^d	54,3	10,9	31,1	19 527	91 544	28,1
38	87	Sumitomo	Japon	Négoce	.. ^d	59,0	48,5	167,7	.. ^g	22 000	24,2
39	21	Volvo	Suède	Véhicules automobiles et leurs éléments	14,2	18,6	16,7	20,2	30 664	75 549	66,6
40	76	Chevron	Etats-Unis	Pétrole	13,0	34,4	10,6	35,1	10 636	45 758	30,3
41	92	Toshiba	Japon	Electronique	.. ^d	63,2	11,4	56,6	38 000	190 000	20,0
42	5	Sandoz	Suisse	Produits pharmaceutiques	.. ^d	14,9	11,3	11,6	51 258	60 304	88,8
43	89	Itochu Corporation	Japon	Négoce	.. ^d	62,5	36,1	162,3	2 706	10 140	22,7
44	54	Texaco	Etats-Unis	Pétrole	11,7	25,5	16,6	32,5	10 640	29 713	44,2
45	41	BASF	Allemagne	Produits chimiques	11,3	25,7	19,6	27,0	40 297	106 266	51,5
46	48	VIAG AG	Allemagne	Activités diversifiées	11,2	23,3	8,6	17,8	41 288	86 018	48,0
47	95	Marubeni	Japon	Négoce	.. ^d	78,8	37,3	153,8	1 915	10 006	19,1
48	52	Dow Chemical	Etats-Unis	Produits chimiques	10,4	26,5	8,6	16,7	24 165	53 700	45,3
49	70	Xerox	Etats-Unis	Equipement scientifique et photographique	10,2	38,6	7,9	16,8	32 150	87 600	36,7

Classement d'après:			Société	Pays	Branche d'activité ^a	Actifs		Ventes		Effectifs		Indice ^b
Actifs à l'étranger	Indice ^b					A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	
50	3	RTZ	Royaume-Uni		Industrie extractive	.. ^d	11,7	5,6	6,1	43 112	44 499	91,4
51	66	Honda	Japon		Véhicules automobiles et leurs éléments	.. ^d	28,3	25,0	37,5	19 668	92 800	41,0
52	7	Electrolux	Suède		Electronique	.. ^d	11,3	12,9	14,0	94 469	114 103	87,3
53	91	ITT	Etats-Unis		Services diversifiés	.. ^d	100,8	7,8	23,8	23 366	110 000	21,2
54	23	Saint-Gobain	France		Matériaux de construction	.. ^d	16,5	8,7	13,4	58 364	80 909	65,2
55	43	Procter & Gamble	Etats-Unis		Savons et cosmétiques	9,6	25,5	16,1	30,3	57 500	96 500	50,0
56	100	AT & T	Etats-Unis		Electronique	9,4	79,3	7,3	75,1	32 820	304 500	10,8
57	94	NEC Corporation	Japon		Electronique	9,3	47,7	11,6	43,3	17 569	151 069	19,3
58	11	Glaxo Wellcome ^b	Royaume-Uni		Produits pharmaceutiques	9,1	12,1	7,7	8,5	35 523	47 378	80,2
59	65	Hewlett-Packard	Etats-Unis		Ordinateurs	9,0	19,6	9,5	25,0	39 435	98 400	41,4
60	1	The Thomson Corporation	Canada		Publication et imprimerie	9,0	9,4	5,9	6,4	43 100	48 600	92,3
61	13	Seagram	Canada		Boissons	9,0	11,7	6,5	6,8	.. ^g	15 805	78,6
62	19	News Corporation	Australie		Publication et imprimerie	9,0	19,4	7,3	8,4	.. ^g	25 844	66,8
63	86	Nippon Steel Corporations	Japon		Métaux	.. ^d	51,3	8,8	34,0	15 000	50 438	24,4
64	88	Amoco	Etats-Unis		Pétrole	8,5	29,3	7,1	30,3	7 541	43 205	23,3
65	50	Robert Bosch	Allemagne		Véhicules automobiles et leurs éléments	.. ^d	17,7	11,5	21,2	62 343	153 794	47,2
66	40	BMW AG	Allemagne		Véhicules automobiles et leurs éléments	8,2	17,1	17,9	25,9	50 474	109 362	54,4
67	16	Michelin	France		Caoutchouc et matières plastiques	8,0	13,1	9,9	12,2	.. ^g	117 776	72,0
68	71	Canon Inc.	Japon		Ordinateurs	8,0	23,9	14,1	21,0	35 101	72 280	33,5
69	64	Sharp Corporation	Japon		Electronique	.. ^d	109,9	7,3	14,6	29 000	42 853	41,6
70	90	Veba	Allemagne		Négoce	7,7	38,6	12,4	43,7	23 894	126 875	22,4
71	2	Solvay	Belgique		Produits chimiques	7,7	8,3	7,4	7,8	35 695	39 874	92,2
72	77	Pepsico	Etats-Unis		Produits alimentaires	7,6	24,8	8,2	28,5	140 170	471 000	29,8
73	17	Total	France		Pétrole	.. ^d	10,3	19,1	25,6	29 340	51 803	68,0
74	42	McDonald's	Etats-Unis		Restaurants	.. ^d	13,6	4,2	8,3	.. ^g	183 000	50,5

Classement d'après:		Société	Pays	Branche d'activité ^a	Actifs		Ventes		Effectifs		Indice ^b
Actifs à l'étranger	Indice ^b				A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	
75	98	Chrysler	Etats-Unis	Véhicules automobiles et leurs éléments	.. ^d	49,5	6,6	52,2	24 000	121 000	15,4
76	63	Grand Metropolitan	Royaume-Uni	Produits alimentaires	.. ^d	15,5	4,7	11,8	27 006	64 300	42,0
77	75	BHP	Australie	Métaux	6,6	20,5	4,3	12,6	12 000	48 000	30,3
78	47	Johnson & Johnson	Etats-Unis	Produits pharmaceutiques	6,6	15,7	7,9	15,7	42 374	81 537	48,1
79	45	Minnesota Mining	Etats-Unis	Industrie extractive	6,4	13,1	6,2	12,1	32 581	69 843	48,9
80	22	Cable and Wireless	Royaume-Uni	Télécommunications	.. ^d	11,1	4,8	7,1	31 128	41 348	65,9
81	36	Digital Equipment	Etats-Unis	Ordinateurs	6,0	10,6	8,3	13,5	43 598	82 800	57,2
82	69	Mannesmann	Allemagne	Equipement industriel et agricole	.. ^d	13,3	6,4	18,7	40 487	124 914	37,3
83	99	GTE	Etats-Unis	Télécommunications	5,8	42,5	2,6	19,9	14 793	111 000	13,3
84	44	Carrefour	France	Commerce	5,8	11,9	13,3	27,1	44 200	90 300	49,0
85	39	Thomson	France	Electronique	5,8	16,3	10,1	13,9	57 148	98 714	55,3
86	46	Sara Lee	Etats-Unis	Produits alimentaires	5,8	11,7	5,8	15,5	84 932	145 874	48,3
87	15	Alcan Aluminium	Canada	Ouvrages en métal	5,7	9,7	8,0	9,3	28 000	39 000	72,3
88	93	Atlantic Richfield	Etats-Unis	Raffinage du pétrole	5,6	24,6	2,6	15,0	4 631	23 200	20,0
89	56	Motorola Inc.	Etats-Unis	Electronique	5,2	17,5	12,6	22,3	58 900	132 500	43,6
90	84	International Paper	Etats-Unis	Papier	5,1	17,8	3,3	15,0	20 500	70 000	26,6
91	35	LVMH Moët-Hennessy	France	Boissons	.. ^d	12,0	3,4	5,0	11 737	18 779	57,4
92	53	Alcoa	Etats-Unis	Métaux	.. ^d	12,4	4,3	9,9	31 400	61 700	44,9
93	12	Akzo	Pays-Bas	Produits chimiques	4,9	6,9	11,2	12,0	51 700	70 400	79,3
94	34	Pechiney	France	Métaux	4,9	9,9	8,3	12,8	33 800	58 234	57,5
95	73	RJR Nabisco	Etats-Unis	Produits alimentaires et tabac	4,9	31,4	4,9	15,4	33 950	70 600	31,9
96	58	Eastman Kodak	Etats-Unis	Equipement scientifique et photographique	.. ^d	15,0	7,2	13,6	42 000	96 300	43,0
97	96	Kobe Steel, Ltd.	Japon	Métaux	.. ^d	28,3	2,5	14,8	5 522	32 485	17,0
98	61	United Technologies	Etats-Unis	Industrie aérospatiale	4,8	15,6	8,8	21,2	95 600	171 500	42,5
99	57	Norsk Hydro	Norvège	Produits chimiques	4,7	13,8	4,5	9,8	16 208	32 416	43,5
100	60	Bridgestone	Japon	Caoutchouc et matières plastiques	.. ^d	20,1	9,0	18,8	52 000	89 711	42,7

^aLe classement des sociétés par branche d'activité suit celui de la liste "Fortune Global 500" de la Revue *Fortune*, 25 juillet 1994, et de la liste "Fortune Global Service 500" de la Revue *Fortune*, 22 août 1994. *Fortune* classe les sociétés d'après la branche d'activité ou les services où elles réalisent leur plus gros chiffre d'affaires. Les groupes de branches d'activité sont établis d'après les catégories fixées par l'Office of Management and Budget des États-Unis. Plusieurs sociétés sont toutefois très diversifiées, notamment Asea Brown Boveri, General Electric, Grand Metropolitan, Hanson, Sandoz, Total et Vebe.

^bL'indice de transnationalité est la moyenne des rapports entre les actifs à l'étranger et le total des actifs, entre les ventes à l'étranger et le total des ventes et l'effectif total.

^cLes chiffres des ventes à l'étranger concernent les ventes effectuées hors d'Europe, alors que les chiffres des effectifs à l'étranger concernent les effectifs hors du Royaume-Uni et des Pays-Bas.

^dLes données relatives aux actifs à l'étranger sont omises pour éviter leur divulgation ou ne sont pas disponibles. Dans les cas où elles ne sont pas disponibles, elles sont calculées sur la base des rapports entre les effectifs à l'étranger et l'effectif total, entre les ventes à l'étranger et le total des ventes et autres ratios utilisés pour le calcul de l'indice de transnationalité.

^eLes activités de la société comprennent la production d'énergie électrique, son transport et sa distribution, et le transport ferroviaire. La société a été formée par la fusion d'une société suédoise et d'une société suisse. Les données sur les ventes et les actifs à l'étranger concernent les ventes et les actifs hors de Suisse.

^fLes chiffres relatifs aux ventes, aux actifs et aux effectifs à l'étranger s'entendent hors du Royaume-Uni et des Pays-Bas.

^gLes données relatives aux effectifs à l'étranger sont omises pour éviter leur divulgation.

^hLa raison sociale de Glaxo Wellcome était auparavant Glaxo Holdings, mais elle a changé après l'acquisition de Wellcome, Royaume-Uni. Les données fournies ne concernent que Glaxo Holdings jusqu'au 30 juin 1994.

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

Tableau 5
Les 50 premières STN des pays en développement, classées d'après leurs actifs à l'étranger, 1994
 (Millions de dollars et effectifs)

Classement d'après:		Société	Pays	Branche d'activité	Actifs		Ventes		Effectifs		Indice ^a
Actifs à l'étranger	Indice ^a				A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	
1	11	Daewoo	Corée, Rép. de ^b	Electronique	.. ^e	33 000	16 000	40 000	100 000	200 000	33,0
2	10	Hutchison Whampoa Limited	Hong Kong	Activités diversifiées	.. ^e	52 192	12 500	30 168	15 086	26 855	34,4
3	8	Cemex S.A.	Mexique	Ciment	2 847	7 893	744	2 101	8 073	20 997	36,6
4	5	Jardine Matheson Holdings Limited ^d	Hong Kong	Construction	2 539	6 350	6 463	9 559	50 000	220 000	43,4
5	..	China State Construction Engineering Corp.	Chine	Construction	2 189	.. ^e	1 010	.. ^e	.. ^e	.. ^e	..
6	..	China Chemicals Imports & Exports	Chine	Négoce	1 915	.. ^e	7 914	.. ^e	.. ^e	.. ^e	..
7	20	Samsung Co. Ltd.	Corée, Rép. de ^b	Electronique	.. ^e	38 000	21 440	67 000	42 235	195 429	19,5
8	17	LG Group	Corée, Rép. de ^b	Electronique	.. ^e	25 000	8 600	43 000	29 061	59 200	25,1
9	19	Grupo Televisa S.A. de C.V.	Mexique	Médias	1 371	3 260	286	1 288	.. ^f	21 600	22,2
10	34	Hyundai	Corée, Rép. de ^b	Activités diversifiées	1 293	9 657	1 610	13 081	814	44 835	9,2
11	15	Souza Cruz S.A.	Brésil	Tabac	935	1 246	316	3 784	63	11 387	28,0
12	23	Keppel Corporation Limited	Singapour	Activités diversifiées	817	9 118	248	1 377	2 847	12 113	16,8
13	25	San Miguel Corporation	Philippines	Produits alimentaires	806	2 939	252	2 599	2 702	30 965	15,3
14	14	Tatung Co. Ltd.	Province chinoise de Taiwan	Equipement électrique	805	3 983	1 200	3 621	9 777	27 769	29,5
15	7	Dong Ah Construction Industrial Co.	Corée, Rép. de ^b	Construction	734	3 431	1 134	2 547	6 828	12 630	40,0
16	41	Petroleo Brasileiro S.A. - Petrobras	Brésil	Raffinage du pétrole	715	30 162	2 316	26 396	24	50 295	3,7
17	..	China Metals and Minerals	Chine	Négoce	710	.. ^e	2 270	.. ^e	.. ^e	.. ^e	..
18	3	Acer	Province chinoise de Taiwan	Electronique	665	2 033	2 079	3 172	4 164	9 981	46,7

Classement d'après:		Société	Pays	Branche d'activité	Actifs		Ventes		Effectifs		Indice ^a
Actifs à l'étranger	Indice ^a				A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	
19	30	New World Development Co. Ltd.	Hong Kong	Activités diversifiées	624	6 944	316	1 721	2 520	28 000	12,1
20	2	Fraser & Neave Limited	Singapour	Activités diversifiées	590	2 728	839	1 491	6 547	8 365	52,1
21	39	Singapore Telecommunications LTD	Singapour	Télécommunications	577	4 811	50	2 490	411	11 279	5,9
22	..	China Harbours Engineering	Chine	Construction	559	.. ^e	409	.. ^e	.. ^e	.. ^e	..
23	6	Sime Darby Berhad	Malaisie	Produits alimentaires	557	1 189	1 857	3 159	7 500	32 000	43,0
24	21	Wing On International (Holdings) Ltd.	Hong Kong	Activités diversifiées	491	1 499	62	393	188	2 792	18,4
25	..	China Shougang Group	Chine	Métaux	445	.. ^e	980	.. ^e	.. ^e	.. ^e	..
26	..	China Cereals, Oil, Foodstuff Import Export	Chine	Négoce	440	.. ^e	6 200	.. ^e	.. ^e	.. ^e	..
27	18	CMPC Empresas S.A.	Chili	Papier	352	2 612	380	891	1 718	10 465	24,2
28	42	Chinese Petroleum	Province chinoise de Taïwan	Pétrole	349	14 148	157	10 748	19	21 231	1,3
29	31	Formosa Plastic	Province chinoise de Taïwan	Produits chimiques	327	1 906	233	1 491	60	3 645	11,5
30	35	Empresas Ica Societad Controladora S.A.	Mexique	Construction	321	3 264	95	1 386	2 136	25 267	8,4
31	26	Sadia Concordia S/A Industria e Comercio	Brésil	Produits alimentaires	313	1 405	567	2 784	57	32 357	14,3
32	22	Desc S.A. de C.V.	Mexique	Activités diversifiées	313	1 902	313	1 633	3 431	19 288	17,8
33	..	China Foreign Trade Transportation Corp.	Chine	Transports	300	.. ^e	300	.. ^e	.. ^e	.. ^e	..
34	16	Hong Kong and Shanghai Hotels Ltd.	Hong Kong	Hôtels	292	2 628	47	230	2 756	5 540	27,0
35	27	Grupo Industrial Bimbo S.A. de C.V.	Mexique	Produits alimentaires	.. ^e	1 221	252	1 252	.. ^f	42 463	13,3
36	1	Creative Technology	Singapour	Electronique	224	445	638	658	883	2 678	60,1
37	24	Amsteel Corporation Berhad	Malaisie	Activités diversifiées	209	1 459	80	1 066	7 800	28 200	16,5
38	..	China Iron and Steel Industrial and Trading Group	Chine	Métaux	188	.. ^e	257	.. ^e	.. ^e	.. ^e	..
39	36	Companhia Cervejaria Brahma	Brésil	Produits alimentaires	187	1 755	80	1 249	476	9 606	7,3

Classement d'après:		Société	Pays	Branche d'activité	Actifs		Ventes		Effectifs		Indice ^a
Actifs à l'étranger	Indice ^a				A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	A l'étranger	Total	
40	33	Sam Yang Co. Ltd.	Corée, Rép. de ^b	Activités diversifiées	170	1 964	115	1 487	864	5 795	10,4
41	37	China Steel Corporation	Province chinoise de Taïwan	Métaux	170	5 737	467	2 492	6	9 561	7,3
42	4	Hyosung Corporation	Corée, Rép. de	Négoce	117	553	2 206	2 812	470	1 460	43,9
43	38	Evergreen Marine	Province chinoise de Taïwan	Transports	117	1 678	80	1 152	91	1 298	7,0
44	9	Grupo Sidek	Mexique	Tourisme	114	2 831	25	575	10 438	10 774	35,1
45	40	Tong Yang Cement Mfg Co., Ltd.	Corée, Rép. de ^b	Ciment	91	1 733	39	736	116	2 208	5,3
46	29	Charoen Pokphand	Thaïlande	Produits alimentaires	82	642	109	857	1 077	8 440	12,8
47	12	Malaysian International Shipping Co., Ltd.	Malaisie	Transports	72	172	406	885	321	3 004	32,8
48	28	Usiminas - Usinas Siderurgicas de Minas GE	Brésil	Acier	63	3 949	564	2 280	1 375	10 448	13,2
49	32	Vitro Sociedad Anonima	Mexique	Produits non métalliques	52	4 338	800	2 872	1 000	36 694	10,6
50	13	Aracruz Celulose S/A	Brésil	Papier	.. ^e	2 593	482	529	.. ^f	3 378	31,1

^aL'indice de transnationalité est la moyenne des rapports entre les actifs à l'étranger et le total des actifs, entre les ventes à l'étranger et le total des ventes et entre les effectifs à l'étranger et l'effectif total.

^bLes normes comptables de la République de Corée n'exigent pas la publication d'états financiers consolidés englobant les sociétés affiliées sises dans le pays et à l'étranger. Les chiffres présentés ici sont des estimations d'états financiers consolidés fournis par les sociétés comme suite à une enquête de la CNUCED. Dans les cas où les données sur les éléments étrangers étaient disponibles, on a repris les chiffres représentant les totaux pour les groupes de sociétés.

^cLes données relatives aux actifs à l'étranger sont omises pour éviter leur divulgation ou ne sont pas disponibles. Dans les cas où elles ne sont pas disponibles, les chiffres sont calculés sur la base des rapports entre les effectifs à l'étranger et l'effectif total, entre les ventes à l'étranger et le total des ventes et autres ratios utilisés pour le calcul de l'indice de transnationalité.

^dFiliale de Jardine Matheson Holdings of Bermuda.

^eDonnées non disponibles.

^fLes données relatives aux effectifs à l'étranger sont omises pour éviter leur divulgation ou ne sont pas disponibles. Dans les cas où elles ne sont pas disponibles, les chiffres sont calculés sur la base d'autres ratios concernant les éléments étrangers utilisés pour le calcul de l'indice de transnationalité.

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

Tableau 6

Nombre de STN mères, par pays, 1968/69 et 1993

Pays	1968/69	1993
Etats-Unis	2 468	3 013
Royaume-Uni	1 692	1443 ^a
Allemagne	954	7 003
France	538	2 216
Suisse	447	3 000 ^b
Pays-Bas	268	1 608
Suède	255	3 520 ^c
Belgique-Luxembourg	253	96 ^d
Danemark	128	800 ^a
Italie	120	445
Norvège	94	1 000
Autriche	39	838
Espagne	15	744 ^a
Portugal	5	1 165
Total des pays ci-dessus	7 276	26 891
Monde	..	38 747

^aPour 1992.^bPour 1985.^cPour 1995.^dPour 1978.

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

Tableau 7

Echanges intragroupe et leur part du total des échanges, divers
pays et années^a
(Milliards de dollars et pourcentage)

Pays	Exportations intragroupe		Importations intragroupe	
	Valeur	Part des exportations du pays	Valeur	Part des importations du pays
France ^b				
1993	56	34	28	18
Japon ^c				
1983	33	22	17	15
1993	92	25	33	14
Suède ^b				
1986	11	38	1 ^d	3
1994	22	38	4 ^d	9
Etats-Unis				
1983	71 ^e	35	99 ^e	37
1993	169	36	259	43

^aLes exportations et les importations intragroupe comprennent les exportations et les importations, respectivement, des sociétés mères de transnationales originaires du pays et des sociétés affiliées de sociétés étrangères implantées dans le même pays.

^bLes données ne couvrent que les activités manufacturières.

^cLes données couvrent le secteur primaire et le secteur manufacturier et les "autres services", y compris les services fournis aux entreprises, les hôtels, les films, les services publics et autres services divers.

^dLes données relatives aux importations des sociétés affiliées de sociétés étrangères implantées en Suède ne sont pas disponibles.

^eEn 1983, les exportations et les importations intragroupe ne comprennent pas les échanges entre les sociétés étrangères affiliées implantées aux Etats-Unis et d'autres sociétés étrangères affiliées implantées à l'étranger.

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

Tableau 8

Modifications apportées aux régimes d'investissement, 1991-1995
(Nombre)

Rubrique	1991	1992	1993	1994	1995
Nombre de pays ayant modifié leurs régimes d'investissement	35	43	57	49	64
Nombre de modifications	82	79	102	110	112
Dont:					
Changements allant dans le sens de la libéralisation ou de la promotion ^a	80	79	101	108	106
Changements allant dans le sens de l'encadrement	2	-	1	2	6

^aY compris les mesures visant à renforcer la surveillance du marché et les mesures d'incitation.

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

Tableau 9

Principaux instruments internationaux traitant de l'IED, 1948-1996^a

Année ^b	Titre	Cadre	Niveau	Forme	Statut
1948	Charte de La Havane instituant une organisation internationale du commerce	Conférence internationale sur le commerce et l'emploi	Multilatéral	Contraignant	Non ratifié
1948	Draft Statutes of the Arbitral Tribunal for Foreign Investment and of the Foreign Investments Court	Association de droit international	Non gouvernemental	Non contraignant	Non adopté
1949	International Code of Fair Treatment for Foreign Investments (Code international de traitement équitable des placements à l'étranger)	Chambre de commerce internationale	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté
1957	Traité instituant la Communauté économique européenne	Communauté économique européenne	Régional	Contraignant	Adopté
1957	Accord d'union économique des Etats de la Ligue arabe	Accord d'union économique des Etats de la Ligue arabe	Régional	Contraignant	Adopté
1958	Convention des Nations Unies pour la reconnaissance et l'exécution des sentences arbitrales étrangères	Nations Unies	Multilatéral	Contraignant	Adopté
1961	Code de la libération des mouvements de capitaux	OCDE	Régional	Contraignant	Adopté
1961	Code de la libération des opérations invisibles courantes	OCDE	Régional	Contraignant	Adopté
1962	Résolution 1803 (XVII) de l'Assemblée générale des Nations Unies: Souveraineté permanente sur les ressources naturelles	Nations Unies	Multilatéral	Non contraignant	Adopté
1963	Modèle de convention fiscale concernant le revenu et le capital	OCDE	Régional	Non contraignant	Adopté
1965	Convention commune sur les investissements dans les Etats membres de l'Union douanière et économique de l'Afrique centrale	Union douanière et économique de l'Afrique centrale	Régional	Contraignant	Adopté
1965	Convention pour le règlement des différends relatifs aux investissements entre Etats et ressortissants d'autres Etats	Banque mondiale	Multilatéral	Contraignant	Adopté
1967	Recommandation révisée du Conseil sur la coopération entre pays Membres dans le domaine des pratiques anticoncurrentielles affectant les échanges internationaux	OCDE	Régional	Non contraignant	Adopté

Année ^b	Titre	Cadre	Niveau	Forme	Statut
1967	Convention sur la protection des biens étrangers	OCDE	Régional	Non contraignant	Non ouvert à la signature
1969	Accord sur l'intégration sous-régionale andine	Marché commun andin	Régional	Contraignant	Adopté
1970	Accord sur l'investissement et la libre circulation des capitaux arabes entre pays arabes	Unité économique arabe	Régional	Contraignant	Adopté
1970	Décision n° 24 de la Commission de l'Accord de Carthagène: Règles communes régissant les mouvements de capitaux étrangers, les marques de commerce, les brevets, les licences et les redevances	Groupe d'intégration sous-régional andin	Régional	Contraignant	Périmé
1971	Convention portant création de la Société interarabe de garantie des investissements	Société interarabe de garantie des investissements	Régional	Contraignant	Adopté
1972	Convention commune sur la libre circulation des personnes et le droit d'établissement dans l'Union douanière et économique de l'Afrique centrale	Union douanière et économique de l'Afrique centrale	Régional	Contraignant	Adopté
1972	Guide pour les investissements internationaux	Chambre de commerce internationale	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté
1973	Accord sur l'harmonisation des mesures d'incitation fiscales en faveur des entreprises	Marché commun des Caraïbes	Régional	Contraignant	Adopté
1973	Traité instituant la Communauté des Caraïbes	Communauté des Caraïbes	Régional	Contraignant	Adopté
1974	Résolution 3201 (S-VI) de l'Assemblée générale des Nations Unies: Déclaration concernant l'instauration d'un nouvel ordre économique international et Résolution 3202 (S-VI) de l'Assemblée générale des Nations Unies: Programme d'action concernant l'instauration d'un nouvel ordre économique international	Nations Unies	Multilatéral	Non contraignant	Adopté
1974	Résolution 3281 (XXIX) de l'Assemblée générale des Nations Unies: Charte des droits et devoirs économiques des Etats	Nations Unies	Multilatéral	Non contraignant	Adopté
1975	Code des sociétés multinationales dans l'Union douanière et économique de l'Afrique centrale	Union douanière et économique de l'Afrique centrale	Régional	Contraignant	Adopté

Année ^b	Titre	Cadre	Niveau	Forme	Statut
1975	Charter of Trade Union Demands for the Legislative Control of Multinational Companies (Charte des revendications syndicales en ce qui concerne le contrôle législatif des sociétés multinationales)	Confédération internationale des syndicats libres	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté
1975	Règlement de conciliation et d'arbitrage de la Chambre de commerce internationale	Chambre de commerce internationale	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté
1976	Déclaration sur l'investissement international et les entreprises multinationales	OCDE	Régional	Contraignant/non contraignant ^c	Adopté
1976	Règlement d'arbitrage de la Commission des Nations Unies pour le droit commercial international	Nations Unies	Multilatéral	(Modèle)	Adopté
1977	Déclaration de principes tripartite de l'OIT sur les entreprises multinationales et la politique sociale	Organisation internationale du travail	Multilatéral	Non contraignant	Adopté
1977	L'extorsion et la corruption dans les transactions commerciales internationales: Recommandations de la Chambre de commerce internationale	Chambre de commerce internationale	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté
1979	Projet d'accord international sur les paiements illicites	Nations Unies	Multilatéral	Contraignant	Non adopté
1979	Modèle de convention des Nations Unies concernant les doubles impositions entre pays développés et pays en développement	Nations Unies	Multilatéral	(Modèle)	Adopté
1980	Ensemble de principes et de règles équitables convenus au niveau multilatéral pour le contrôle des pratiques commerciales restrictives	Nations Unies	Multilatéral	Non contraignant	Adopté
1980	Lignes directrices régissant la protection de la vie privée et les flux transfrontières de données de caractère personnel	OCDE	Régional	Non contraignant	Adopté
1980	Accord unifié sur l'investissement de capitaux arabes dans les pays arabes	Ligue des Etats arabes	Régional	Contraignant	Adopté
1980	Traité instituant l'Association latino-américaine d'intégration (ALADI)	ALADI	Régional	Contraignant	Adopté
1981	Code international de commercialisation des substituts du lait maternel	Organisation mondiale de la santé	Multilatéral	Non contraignant	Adopté

Année ^b	Titre	Cadre	Niveau	Forme	Statut
1981	Convention pour la protection des personnes à l'égard du traitement automatisé des données à caractère personnel	Conseil de l'Europe	Régional	Contraignant	Adopté
1981	Accord entre les Etats membres de l'Organisation de la Conférence islamique sur la promotion, la protection et la garantie des investissements	Conférence islamique	Régional	Contraignant	Adopté
1981	Traité portant création d'une zone d'échanges préférentiels des Etats d'Afrique orientale et australe	Zone d'échanges préférentiels des Etats d'Afrique orientale et australe	Régional	Contraignant	N'est plus en vigueur
1982	Code des investissements communautaires de la Communauté économique des pays des Grands Lacs (CEPGL)	CEPGL	Régional	Contraignant	Adopté
1983	Projet de code de conduite des Nations Unies des sociétés transnationales	Nations Unies	Multilatéral	Non contraignant	Non adopté
1983	Traité instituant la Communauté économique des Etats d'Afrique centrale	Communauté économique des Etats d'Afrique centrale	Régional	Contraignant	Adopté
1985	Projet de code international de conduite pour le transfert de technologie	Nations Unies	Multilatéral	Non contraignant	Non adopté
1985	Résolution 39/248 de l'Assemblée générale des Nations Unies: Principes directeurs pour la protection du consommateur	Nations Unies	Multilatéral	Non contraignant	Adopté
1985	Convention portant création de l'Agence multilatérale de garanties des investissements	Banque mondiale	Multilatéral	Contraignant	Adopté
1985	Déclaration sur les flux transfrontières de données	OCDE	Régional	Non contraignant	Adopté
1987	Accord sur l'établissement d'un régime applicable aux entreprises des pays membres du CARICOM	Marché commun des Caraïbes	Régional	Contraignant	Adopté
1987	Accord de base révisé sur les coentreprises industrielles des pays membres de l'ANASE	ANASE	Régional	Contraignant	Adopté
1987	Accord de promotion et de protection des investissements conclu entre les gouvernements du Brunéi Darussalam, de la République d'Indonésie, de la Malaisie, de la République des Philippines, de la République de Singapour et du Royaume de Thaïlande	Accord conclu entre les pays de l'ANASE	Régional	Contraignant	Adopté

Année ^b	Titre	Cadre	Niveau	Forme	Statut
1989	Quatrième Convention de Lomé ACP-CEE	ACP-UE	Régional	Contraignant	Adopté
1990	Critères pour la gestion d'un développement durable: Vers un développement durable sur le plan écologique	Nations Unies	Multilatéral	Non contraignant	Adopté
1990	Charte relative à un régime applicable aux entreprises industrielles multinationales dans la zone d'échanges préférentiels des Etats d'Afrique de l'Est et d'Afrique australe	Zone d'échanges préférentiels des Etats d'Afrique de l'Est et d'Afrique australe	Régional	Contraignant	Adopté
1991	Décision n° 291 de la Commission de l'Accord de Carthagène: Code commun relatif au traitement des capitaux étrangers et aux marques de commerce, brevets et redevances	Groupe d'intégration sous-régionale andin	Régional	Contraignant	Adopté
1991	Décision n° 292 de la Commission de l'Accord de Carthagène: Code uniforme des entreprises multinationales andines	Groupe d'intégration sous-régionale andin	Régional	Contraignant	Adopté
1991	Charte des entreprises pour un développement durable de la Chambre de commerce internationale	Chambre de commerce internationale	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté
1992	Principes directeurs pour le traitement de l'investissement direct étranger	Banque mondiale	Multilatéral	Non contraignant	Adopté
1992	Articles de l'Accord de la Compagnie interarabe pour les garanties de l'investissement	Conférence islamique	Régional	Contraignant	Adopté
1992	Accord de libre-échange nord-américain	Canada, Mexique et Etats-Unis	Régional	Contraignant	Adopté
1992	Principes du CERES	CERES	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté
1993	Règlement facultatif de la Cour permanente d'arbitrage pour l'arbitrage des différends entre deux parties dont l'une seulement est un Etat	Cour permanente d'arbitrage	Multilatéral	Contraignant	Adopté
1993	Traité portant création du Marché commun des Etats d'Afrique de l'Est et d'Afrique australe	Marché commun des Etats d'Afrique de l'Est et d'Afrique australe	Régional	Contraignant	Adopté

Année ^b	Titre	Cadre	Niveau	Forme	Statut
1994	Accord de Marrakech instituant l'Organisation mondiale du commerce. Annexe 1A: Accords multilatéraux sur le commerce des marchandises. Accord sur les mesures concernant les investissements et liées au commerce	Organisation mondiale du commerce	Multilatéral	Contraignant	Adopté
1994	Accord de Marrakech instituant l'Organisation mondiale du commerce. Annexe 1B: Accord général sur le commerce des services et Décisions ministérielles relatives à l'Accord général sur le commerce des services	Organisation mondiale du commerce	Multilatéral	Contraignant	Adopté
1994	Accord de Marrakech instituant l'Organisation mondiale du commerce. Annexe 1C: Accord sur les aspects des droits de propriété intellectuelle qui touchent au commerce	Organisation mondiale du commerce	Multilatéral	Contraignant	Adopté
1994	Protocole de Colonia sur la promotion et la protection réciproque des investissements à l'intérieur du MERCOSUR (Intrazone)	MERCOSUR	Régional	Contraignant	Adopté
1994	Recommandation du Conseil sur la corruption dans le cadre des transactions commerciales internationales	OCDE	Régional	Non contraignant	Adopté
1994	Protocole sur la promotion et la protection des investissements originaires d'Etats non membres du MERCOSUR	MERCOSUR	Régional	Contraignant	Adopté
1994	Principes non contraignants de l'APEC relatifs à l'investissement	APEC	Régional	Non contraignant	Adopté
1994	Traité sur la Charte de l'énergie	Conférence sur la Charte européenne de l'énergie	Régional	Contraignant	Application provisoire
1994	Consumer Charter for Global Business (Charte des consommateurs pour les opérations commerciales mondiales)	Organisation internationale des unions de consommateurs	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté
1995	Pacific Basin Charter on International Investments	Conseil économique du Bassin du Pacifique	Non gouvernemental	Non contraignant	Adopté

^aLes traités bilatéraux d'investissement et les directives de l'Union européenne ne sont pas inclus dans ce tableau.

^bLes dates fournies correspondent à la ratification originelle. Les révisions consécutives des instruments ne sont pas incluses.

^cLa Déclaration de l'OCDE sur l'investissement international et les entreprises multinationales est une initiative politique appuyée par des décisions du Conseil juridiquement contraignantes. Les Principes directeurs à l'intention des entreprises multinationales sont des normes non contraignantes.

Source: CNUCED-DITE, *Rapport sur l'investissement dans le monde, 1996. L'investissement, le commerce et les instruments internationaux* (numéro de vente E.96.II.A.14).

ANNEXE

CONFERENCE DES NATIONS UNIES SUR LE COMMERCE ET LE
DEVELOPPEMENT

Publications sur
l'investissement étranger direct et
les sociétés transnationales

1973-1997

Mai 1997

CONFERENCE DES NATIONS UNIES SUR LE COMMERCE
ET LE DEVELOPPEMENT
DIVISION DE L'INVESTISSEMENT, DE LA TECHNOLOGIE ET
DU DEVELOPPEMENT DES ENTREPRISES

La Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement/Division de l'investissement, de la technologie et du développement des entreprises (CNUCED-DITE) sert de point de convergence dans le Secrétariat de l'Organisation des Nations Unies pour toutes les questions relatives à l'investissement étranger direct (IED) et aux sociétés transnationales (STN). Dans le passé, le programme concernant les sociétés transnationales était exécuté par le Centre des Nations Unies sur les sociétés transnationales (New York, 1975-1992) et le Département du développement économique et social/Division des sociétés transnationales et de la gestion (New York, 1992-1993). En 1993, le Programme a été transféré à la CNUCED à Genève.

La CNUCED s'attache à faire mieux comprendre la nature des sociétés transnationales et leur contribution au développement et à créer un environnement propice au développement de l'investissement international et des entreprises. Elle s'acquitte de son travail par le biais de délibérations intergouvernementales, de recherches sur les politiques, d'activités d'assistance technique, de séminaires, d'ateliers et de conférences.

On trouvera dans les pages qui suivent une liste actualisée des publications relatives à l'IED et aux STN établie par la Division et les organes qui l'ont précédée.

SOMMAIRE

	<u>Page</u>
I. TENDANCES DE L'INVESTISSEMENT ETRANGER DIRECT ET ACTIVITES DES SOCIETES TRANSNATIONALES	42
II. QUESTIONS RELATIVES A L'INVESTISSEMENT ETRANGER DIRECT	43
III. LES SOCIETES TRANSNATIONALES DANS LES INDUSTRIES MANUFACTURIERES ET EXTRACTIVES	45
IV. LES SOCIETES TRANSNATIONALES DANS LES SECTEURS DES SERVICES ET LES FLUX TRANSFRONTIERES DE DONNEES	46
V. LES SOCIETES TRANSNATIONALES ET LE TRANSFERT DE TECHNOLOGIE	49
VI. L'INCIDENCE POLITIQUE, SOCIALE, CULTURELLE ET ENVIRONNEMENTALE DES SOCIETES TRANSNATIONALES	49
VII. INSTRUMENTS ET ACCORDS INTERNATIONAUX	52
VIII. POLITIQUES, LOIS ET REGLEMENTATIONS NATIONALES RELATIVES AUX SOCIETES TRANSNATIONALES	53
IX. NORMES INTERNATIONALES EN MATIERE DE COMPTABILITE ET D'ETABLISSEMENT DE RAPPORTS	54
X. CONTRATS ET ACCORDS CONCLUS ENTRE DES SOCIETES TRANSNATIONALES ET DES ORGANISATIONS DES GOUVERNEMENTS DES PAYS D'ACCUEIL	56
XI. SOURCES DES DONNEES ET DES INFORMATIONS	57
XII. MANUELS; ANTHOLOGIES	59
XIII. PERIODIQUES	61
XIV. COMMENT SE PROCURER LES PUBLICATIONS DE LA CNUCED-DITE	62

I. TRENDS IN FOREIGN DIRECT INVESTMENT AND ACTIVITIES
OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS

UNCTAD, *World Investment Report 1996: Investment, Trade and International Policy Arrangements*. (New York and Geneva 1996). 364 pp. Sales No. E.96.II.A.14. \$45.

UNCTAD, *World Investment Report 1996: Investment, Trade and International Policy Arrangements. Overview*. 22 pp. (Arabic/Chinese/English/French/Russian/Spanish). Document symbol: UNCTAD/DTCI/26 (Overview). Free of charge.

UNCTAD, *World Investment Report 1995: Transnational Corporations and Competitiveness*. (New York and Geneva 1995). 491 pp Sales No. E.95.II.A.9. \$45.

UNCTAD, *World Investment Report 1995: Transnational Corporations and Competitiveness. Overview*. 68 pp. (Arabic/Chinese/English/French/Russian/Spanish). Document symbol: UNCTAD/DTCI/26 (Overview). Free of charge.

UNCTAD, *World Investment Report 1994: Transnational Corporations, Employment and the Workplace*. 482 pp. Sales No. E.94.II.A.14. \$45.

UNCTAD, *World Investment Report 1994: Transnational Corporations, Employment and the Workplace. An Executive Summary*. 34 pp. (English/Chinese/Japanese). Document Symbol: UNCTAD/DTCI/10 (Overview). Free of charge.

UNCTAD, *World Investment Report 1993: Transnational Corporations and Integrated International Production*. (New York 1997). 290 pp. Sales No. E.93.II.A.14. \$45.

TCMD/DESD, *World Investment Report 1993: Transnational Corporations and Integrated International Production. An Executive Summary*. 31 pp. Document symbol: ST/CTC/159. Free of charge.

TCMD/DESD, *World Investment Report 1992: Transnational Corporations as Engines of Growth: An Executive Summary*. (New York, United nations, 1992). 26 pp. Sales No. E.92.II.A.24. \$5.

UNCTC, *World Investment Report 1991: The Triad in Foreign Direct Investment*. (New York, United Nations, 1991). 108 pp. Sales No. E.91.II.A.12. \$25.

Invest in France Mission, UNCTAD, DATAR and Arthur Andersen, *International Investment: Towards the Year 2001*. 81 pp. Paris 1997. Sales No. GV.E.97.0.5. \$35.

UNCTAD, *Foreign Direct Investment in Africa*. Current Studies No. 28. (Geneva 1996). 115 pp. Sales No. E.95.II.A.6. \$20. (English/French).

UNCTC, *Transnational Corporations in World Development: Trends and Prospects. Executive Summary*. (New York, United Nations, 1988). 63 pp. Sales No. E.88.II.A.15. \$11.

UNCTC, *Transnational Corporations in World Development: Trends and Prospects*. (New York, United Nations, 1988). 630 pp. Sales No. E.88.II.A.7. \$56. (Arabic/Chinese/English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *Foreign Direct Investment in the People's Republic of China*. (New York, United Nations, 1988). 110 pp. Sales No. E.88.II.A.3. \$15.

UNCTC, *Foreign Direct Investment in Latin America: Recent Trends, Prospects and Policy Issues*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 3) (New York, United Nations, 1986). 281 pp. Sales No. E.86.II.A.14. \$5.

UNCTC, *Trends and Issues in Foreign Direct Investment and Related Flows: A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1985). 96 pp. Sales No. E.85.II.A.15. \$11.

UNCTC, *Transnational Corporations in World Development: Third Survey*. (New York, United Nations, 1983). (Arabic/Chinese/English/French/Russian/Spanish). 386 pp. Sales No. E.83.II.A.14 and corrigendum. \$38. (Also published by Graham and Trotman, London, 1985).

UNCTC, *Salient Features and Trends in Foreign Direct Investment*. (New York, United Nations, 1983). 71 pp. Sales No. E.83.II.A.8. \$8 (English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *Transnational Corporations in World Development: A Re-examination*. (New York, United Nations, 1978). 346 pp. Sales No. E.78.II.A.5. \$12 (English/French/Spanish).

United Nations Department of Economic and Social Affairs, *Multinational Corporations in World Development*. (New York, United Nations, 1973). (Also published in English by Praeger, New York, 1974, 200 pp). 196 pp. Sales No. E.73.II.A.11. \$10. English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *TNCs in South Africa: List of Companies with Investments and Disinvestments, 1990*. (New York, United Nations, 1991). 282 pp. Sales No. E.91.II.A.9. \$22.

II. ISSUES ON FOREIGN DIRECT INVESTMENT

UNCTAD, *Sharing Asia's Dynamism: Asian Direct Investment in the European Union*. (Geneva 1997). 143 pp. Sales No. E.97.II.D.1. \$26.

UNCTAD, *Transnational Corporations and World Development*. 656 pp. ISBN 0-415-08560-8 (hardback), 0-415-08561-6 (paperback). £65. (hardback), £20.99 (paperback). (Published by International Thomson Business Press 1996, on behalf of UNCTAD, Division on Investment, Technology and Enterprise Development).

UNCTAD, *Companies without Borders: Transnational Corporations in the 1990s*. 224 pp. ISBN 0-415-12526-X. £47.50. (Published by International Thomson Business Press, on behalf of UNCTAD, Division on Investment, Technology and Enterprise Development).

UNCTAD, *The New Globalism and Developing Countries*. 336 pp. ISBN 92-808-0944-X. \$25. (Published by United Nations University Press on behalf of UNCTAD, Division on Investment, Technology and Enterprise Development).

UNCTAD, *The TRIPS Agreement and Developing Countries*. (Geneva, United Nations 1997). 64 pp. Sales No. E.96.II.D.10. \$22.

UNCTAD, *International Investment Instruments: A Compendium*. Volume I, 371 pp. Sales No. E.96.II.A.9; Volume II, 577 pp. Sales No. E.96.II.A.10; Volume III, 389 pp. Sales No. E.96.II.A.11; All volumes, Sales E.96.II.A.12, \$125 (not to be sold separately).

European Commission and UNCTAD, *Investing in Asia's Dynamism: European Union Direct Investment in Asia*. (Luxembourg, 1996). 124 pp. ISBN 92-827-7675-1. (A joint publication with the Office for Official Publications of the European Communities, Luxembourg). ECU 14.

UNCTAD, *Incentives and Foreign Direct Investment*. (New York and Geneva 1996). Current Studies No. 30. 98 pp. Sales No. E.96.II.A.6.

UNCTAD, *Foreign Direct Investment, Trade, Aid and Migration*. (Geneva 1996). Current Studies No. 29. 90 pp. Sales No. E.96.II.A.

UNCTAD, *Explaining and Forecasting Regional Flows of Foreign Direct Investment*. (New York 1993). Current Studies No. 26. 58 pp. Sales No. E.94.II.A.5. \$25.

UNCTAD, *Small and Medium-Sized Transnational Corporations: Role, Impact and Policy Implications*. (New York and Geneva 1994). 242 pp. Sales No. E.93.II.A.15. \$35.

UNCTAD, *Small and Medium-Sized Transnational Corporations. Executive Summary and Report of the Osaka Conference*. (Geneva 1994). 60 pp. Free of charge.

UNCTAD, *Intellectual Property Rights and Foreign Direct Investment*. (New York 1993). Current Studies No. 24. 108 pp. Sales No. E.93.II.A.10. \$20.

TCMD/DESD, *From the Common Market to EC 92: Regional Economic Integration in the European Community and Transnational Corporations*. 134 pp. (New York 1993). Sales No. E.93.II.A.2. \$25.

TCMD/DESD, *Debt-Equity Swaps and Development*. (New York 1993). 150 pp. Sales No. E.93.II.A.7. \$35.

TCMD/DESD, *Transnational Corporations from Developing Countries: Impact on Their Home Countries*. (New York 1993). 116 pp. Sales No. E.93.II.A.8. \$15.

TCMD/DESC, *Foreign Investment and Trade Linkages in Developing Countries*. (New York 1993). 108 pp. Sales No. E.93.II.A.12. \$18

UNCTC, *Foreign Direct Investment and Industrial Restructuring in Mexico*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 18) (New York, United Nations, 1992). 114 pp. Sales No. E.92.II.A.9. \$12.50.

UNCTC, *The Determinants of Foreign Direct Investment: A Survey of the Evidence*. (New York, United Nations, 1992). 84 pp. Sales No. E.92.II.A.2. \$12.50.

UNCTC/UNCTAD, *The Impact of Trade-Related Investment Measures on Trade and Development*. A joint publication by the United Nations Centre on Transnational Corporations and the United Nations Conference on Trade and Development (New York, United Nations, 1991). 104 pp. Sales No. E.91.II.A.19. \$17.50.

UNCTC, *Foreign Direct Investment, Debt and Home Country Policies*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 20) (New York, United Nations, 1990). 50 pp. Sales No. E.90.II.A.16. \$12.50

UNCTC, *New Issues in the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 19) (New York, United Nations, 1990). 52 pp. Sales No. E.90.II.A.15. \$12.50.

UNCTC, *Regional Economic Integration and Transnational Corporations in the 1990s: Europe 1992, North America, and Developing Countries*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 15) (New York, United Nations, 1990). 52 pp. Sales No. E.90.II.A.14. \$12.50.

UNCTC, *Transnational Corporations and International Economic Relations: Recent Developments and Selected Issues*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 11) (New York, United Nations, 1989). 50 pp. Sales No. E.89.II.A.15. \$7.50.

UNCTC, *The Process of Transnationalization and Transnational Mergers*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 8) (New York, United Nations, 1989). 91 pp. Sales No. E.89.II.A.4. \$12.00.

UNCTC, *Measures Strengthening the Negotiating Capacity of Governments in Their Relations with Transnational Corporations: Regional Integration cum/versus Corporate Integration. A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1982). 63 pp. Sales No. E.82.II.A.6. \$7.00.

UNCTC, *The Challenge of Free Economic Zones in Central and Eastern Europe: International Perspectives*. (New York, United Nations, 1991) 442 pp. Sales No. E.90.II.A.27. \$75.

UNCTC, *The Role of Free Economic Zones in the USSR and Eastern Europe*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 14) (New York, United Nations, 1990). 84 pp. Sales No. E.90.II.A.5. \$10.

ILO/UNCTC, *Economic and Social Effects of Multinational Enterprises in Export Processing Zones*. A joint publication by the United Nations Centre on Transnational Corporations and the International Labour Organization (Geneva, International Labour Office, 1988) 169 pp. ISBN: 92-2-106194-9. Sw F 27.50.

III. TRANSNATIONAL CORPORATIONS IN THE MANUFACTURING AND EXTRACTIVE SECTORS

UNCTC, *New approaches to Best-Practice Manufacturing: The Role of Transnational Corporations and Implications for Developing Countries*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 12) (New York, United Nations, 1990). 76 pp. Sales No. E.90.II.A.13. \$12.50.

Blomström, Magnus, *Transnational Corporations and Manufacturing Exports from Developing Countries*. (New York, United Nations, 1990). 124 pp. Sales No. E.90.II.A.21. \$25.

UNCTC, *Transnational Corporations in the Plastics Industry*. (New York, United Nations, 1990). 167 pp. Sales No. E.II.A.1. \$20.

Hoffman, Kurt and Raphael Kaplinsky, *Driving Force: The Global Restructuring of Technology, Labour and Investment in the Automobile and Components Industries*. (Westview special studies in international economies and business). Published in cooperation with the United Nations Centre on Transnational Corporations. (Boulder, London, Westview Press, 1988). 385 pp. ISBN: 0-8133-7502-9. \$32.50. For order and other information, please write to: Westview Press, 5500 Central Avenue, Boulder, Colorado 80301, USA.

UNCTC, *Transnational Corporations in Biotechnology*. (New York, United Nations, 1988). 130 pp. Sales No. E.88.II.A.4. \$17.

UNCTC, *Transnational Corporations and Non-fuel Primary Commodities in Developing Countries*. (New York, United Nations, 1987). 89 pp. Sales No. E.87.II.A.17. \$10.

UNCTC/ESCAP Joint Unit, *Transnational Corporations and the Electronics Industries of ASEAN Economies*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 5) (New York, United Nations, 1987). 55 pp. Sales No. E.87.II.A.13. \$7.50.

UNCTC, *Transnational Corporations in the Man-Made Fibre, Textile and Clothing Industries*. (New York, United Nations, 1987). 154 pp. Sales No. E.87.II.A.11. \$19. (Out of print).

UNCTC, *Transnational Corporations in the International Semiconductor Industry*. (New York, United Nations, 1986). 471 pp. Sales No. E.86.II.A.1. \$41 (Out of print).

UNCTC, *Transnational Corporations in the Pharmaceutical Industry of Developing Countries*. (New York, United Nations, 1984). 223 pp. Sales No. E.84.II.A.10. \$21. (Out of print).

UNCTC, *Transnational Corporations in the International Auto Industry*. (New York, United Nations, 1983). 223 pp. Sales No. E.83.II.A.6. \$21.

UNCTC, *Transnational Corporations in the Agricultural Machinery and Equipment Industry*. (New York, United Nations, 1983). 134 pp. Sales No. E.83.II.A.4. \$17

UNCTC, *Transnational Corporations in the Power Equipment Industry*. (New York, United Nations, 1982). 95 pp. Sales No. E.82.II.A.11. \$11. (English/French/Spanish).

UNCTC, *Transnational Corporations in the Fertilizer Industry*. (New York, United Nations, 1982). 69 pp. Sales No. E.82.II.A.10. \$8. (English/French/Spanish).

UNCTC, *Transnational Corporations in Food and Beverage Processing*. (New York, United Nations, 1981). 242 pp. Sales No. E.81.II.A.12. \$17.

UNCTC, *Transnational Corporations in the Bauxite/Aluminium Industry*. (New York, United Nations, 1981). 88 pp. Sales No. E.81.II.A.5. \$9. (English/French/Spanish).

UNCTC, *Transnational Corporations Linkages in Developing Countries. The Case of Backward Linkages via Subcontracting*. (New York, United Nations, 1981). 75 pp. Sales No. E.81.II.A.4. \$8.

UNCTC, *Transnational Corporations in the Copper Industry*. (New York, United Nations, 1981). 80 pp. Sales No. E.81.II.A.3. \$8. (English/French/Spanish).

UNCTC, *Transnational Corporations and the Pharmaceutical Industry*. (New York, United Nations, 1979). 163 pp. Sales No. E.79.II.A.3. \$12.

Advisory Studies, Series B:

UNCTAD, *Comparative Analysis of Petroleum Exploration Contracts*. (New York and Geneva 1995). No. 21. 80 pp. Sales No. E.96.II.A.7.

UNCTAD, *Administration of Fiscal Regimes for Petroleum Exploration and Development*. (New York and Geneva 1995). No. 20. Sales No. E.95.II.A.8.

IV. TRANSNATIONAL CORPORATION IN THE SERVICE SECTOR AND TRANSBORDER DATA FLOWS

UNCTAD, Geneva, *Liberalizing International Transactions in Services: A Handbook*. (A joint publication with the World Bank). (New York and Geneva 1994). 182 pp. Sales No. E.94.II.A.11. \$45.

UNCTAD, *Tradability of Banking Services: Impact and Implications*. (Geneva 1994). Current Studies No. 27. 242 pp. Sales No. E.94.II.A.12. \$50.

UNCTAD, *Management Consulting: A Survey of the Industry and Its Largest Firms*. (New York 1993). 100 pp. Sales No. E.93.II.A.17. \$25.

UNCTAD, *International Tradability in Insurance Services*. (New York 1993). Current Studies No. 25. 54 pp. Sales No. E.93.II.A.11. \$20.

UNCTAD, *The Transnationalization of Service Industries: An Empirical Analysis of the Determinants of Foreign Direct Investment by Transnational Service Corporations*. (New York 1993). Current Studies No. 23. 62 pp. Sales No. E.93.II.A.3. \$15.

UNCTC, *Transnational Banks and the External Indebtedness of Developing Countries: Impact of Regulatory Changes*. (New York 1992). Current Studies No. 22. 48 pp. Sales No. E.92.II.A.10. \$12.

UNCTC, *Foreign Direct Investment and Transnational Corporations in Services*. (New York, United Nations, 1989). 229 pp. Sales No. E.89.II.A.1. \$26.

UNCTC, *Foreign Direct Investment, the Service Sector and International Banking*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 7) (New York, United Nations, 1987). 71 pp. Sales No. E.87.II.A.15. \$9. Also published in English by Graham and Trotman, London, 1988. 71 pp. \$25.

UNCTC, *Transnational Banks and the External Indebtedness of Developing Countries: Impact of Regulatory Changes*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 22) (New York, United Nations, 1992). 48 pp. Sales No. E.92.II.A.10. \$12.50.

UNCTC/Moody's Investors Service, *Directory of the World's Largest Service Companies: Series I*. (New York, 1991). 834 pp. ISSN 1014-8507. \$95.

For order and other information, please write to: Moody's Investors Service, 99 Church St., New York, N.Y. 10003, USA.

World Bank/UNCTC, *The Uruguay Round: Services in the World Economy*. (Washington and New York, 1990). 220 pp. ISBN: 0-8213-1374-6.

To order and for other information, please write to: The International Bank for Reconstruction and Development, The World Bank, 1818 H Street, N.W., Washington, D.C. 20433, USA.

UNCTC, *Transnational Banks and the International Debt Crisis*. (New York, United Nations, 1991). 148 pp. Sales No. E.90.II.A.19. \$22.50.

UNCTC, *Transborder Data Flows and Mexico*. (New York, United Nations, 1991). 194 pp. Sales No. E.90.II.A.17. \$27.50.

UNCTC, *New Issues in the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 19) (New York, United Nations, 1990). 52 pp. Sales No. E.90.II.A.15. \$12.50

UNCTC, *Transnational Corporations, Services and the Uruguay Round*. (New York, United Nations, 1990). 252 pp. Sales No. E.90.II.A.11. \$28.50.

UNCTC, *Key Concepts in International Investment Arrangements and their Relevance to Negotiations on International Transactions in Services*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 13) (New York, United Nations, 1990). 66 pp. Sales No. E.90.II.A.3. \$9.

UNCTC, *Services and Development: The Role of Foreign Direct Investment and Trade*. (New York, United Nations, 1989). 187 pp. Sales No. E.89.II.A.17. \$20.

Also published in Spanish as *Servicios y el Desarrollo: El Papel de la Inversion y el Comercio*, by Junta del Acuerdo de Cartagena, Lima, 1990, 206 pp.

UNCTC, *Transnational Service Corporations and Developing Countries: Impact and Policy Issues*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 10) (New York, United Nations, 1989). 50 pp. Sales No. E.89.II.A.14. \$7.50.

UNCTC, *Transnational Corporations in the Construction and Design Engineering Industry*. (New York, United Nations, 1989). 60 pp. Sales No. E.89.II.A.6. \$9.

Dunning, John H., *Transnational Corporations and the Growth of Services: Some Conceptual and Theoretical Issues*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 9) (New York, United Nations, 1989). 80 pp. Sales No. E.89.II.A.5. \$12.

UNCTC, *Foreign Direct Investment and Transnational Corporations in Services*. (New York, United Nations, 1989). 229 pp. Sales No. E.89.II.A.1. \$26.

UNCTC, *Data Goods and Data Services in the Socialist Countries of Eastern Europe*. (New York, United Nations, 1988). 103 pp. Sales No. E.88.II.A.20. \$13.50.

UNCTC, *Foreign Direct Investment, the Service Sector and International Banking*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 7) (New York, United Nations, 1987). 71 pp. Sales No. E.87.II.A.15. \$9. (Also published in English by Graham and Trotman, London, 1988).

UNCTC, *Transnational Corporations in the International Semiconductor Industry*. (New York, United Nations, 1986). 471 pp. Sales No. E.86.II.A.1. \$41.

UNCTC, *Transborder Data Flows: Transnational Corporations and Remote-Sensing Data*. (New York, United Nations, 1984). 74 pp. Sales No. E.84.II.A.11 and corrigendum (book reads E.84.II.A.8). \$8.50.

UNCTC, *Transborder Data Flows and Poland: Polish Case Study. A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1984). 75 pp. Sales No. E.84.II.A.8. \$8.50. (Also published in English by North-Holland, Amsterdam, 1984).

UNCTC, *Transborder Data Flows and Brazil*. (New York, United Nations, 1983). 418 pp. Sales No. E.83.II.A.3. \$38. (Also published in English by North-Holland, Amsterdam, 1984).

UNCTC, *Transborder Data Flows: Access to International On-line Data-base Market*. (New York, United Nations, 1983). 140 pp. Sales No. E.83.II.A.1. \$15. (Also published in English by North-Holland, Amsterdam, 1984).

UNCTC, *Transnational Corporations in International Tourism*. (New York, United Nations, 1982). 113 pp. Sales No. E.82.II.A.9. \$10.

UNCTC, *Transnational Corporations and Transborder Data Flows: A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1982). 149 pp. Sales No. E.82.II.A.4. \$12.

UNCTC, *Transnational Banks: Operations, Strategies and Their Effects in Developing Countries*. (New York, United Nations, 1981). 140 pp. Sales No. E.81.II.A.7. \$9.

UNCTC, *Transnational Reinsurance Operations: A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1980). 51 pp. Sales No. E.80.II.A.10. \$6.

UNCTC, *Transnational Corporations in Advertising: Technical Paper*. (New York, United Nations, 1979). 54 pp. Sales No. E.79.II.A.2. \$5. (English/French/Spanish).

V. TRANSNATIONAL CORPORATIONS AND TECHNOLOGY TRANSFER

UNCTAD, *Fostering Technological Dynamism: Evolution of Thought and Technological Development Process and Competitiveness: a literature review*. (Geneva 1995). Sales No. E.95.II.D.21. \$35.

UNCTC, *Foreign Direct Investment and Technology Transfer in India*. (New York, United Nations, 1992). 150 pp. Sales No. E.92.II.A.3. \$20.

UNCTC, *Transnational Corporations and the Transfer of New and Emerging Technologies to Developing Countries*. (New York, United Nations, 1990). 141 pp. Sales No. E.90.II.A.20. \$27.50.

UNCTC, *New Approaches to Best-Practice Manufacturing: The Role of Transnational Corporations and Implications for Developing Countries*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 12) (New York, United Nations, 1990). 76 pp. Sales No. E.90.II.A.13. \$12.50.

UNCTC/ESCAP Joint Unit, *Technology Acquisition under Alternative Arrangements with Transnational Corporations: Selected Industrial Case Studies in Thailand*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 6) (New York, United Nations, 1987). 55 pp. Sales No. E.87.II.A.14. \$7.50.

UNCTC, *Transnational Corporations and Technology Transfer: Effects and Policy Issues*. (New York, United Nations, 1987). 77 pp. Sales No. E.87.II.A.4. \$11.

UNCTC, *Measures Strengthening the Negotiating Capacity of Governments in Their Relations with Transnational Corporations. Technology Transfer Through Transnational Corporations. A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1979). 37 pp. Sales No. E.79.II.A.6. \$4

United Nations Department of Economic and Social Affairs, *Acquisition of Technology from Multinational Corporations by Developing Countries*. (New York, United Nations, 1974). 50 pp. Sales No. E.74.II.A.7. \$5.

VI. THE POLITICAL, SOCIAL AND ENVIRONMENTAL IMPACT OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS

UNCTAD, *Self-regulation of Environmental Management: an Analysis of Guidelines Set By World Industry for Their Member Firms*. (Geneva 1996). Sales No. E.96.II.A.5. \$48.

UNCTAD, *Environmental Management in Transnational Corporations: Report on the Benchmark Corporate Environment Survey*. (Geneva 1994). 278 pp. Sales No. E.94.II.A.2. \$29.95.

TCMD/DESD, *Transnational Corporations from Developing Countries: Impact on Their Home Countries*. (New York 1993). 116 pp. Sales No. E.93.II.A.8. \$15.

TCMD/DESD, *Climate Change and Transnational Corporations: Analysis and Trends*. (New York 1992). 110 pp. Sales No. E.92.II.A.7. \$16.50.

TCMD/DESD, *Foreign Direct Investment and Industrial Restructuring in Mexico*. (New York 1992). Current Studies No. 18. 114 pp. Sales No. E.92.II.A.9. \$12.

United Nations Department of Economic and Social Affairs, *Summary of the Hearings Before the Group of Eminent Persons to Study the Impact of Multinational Corporations on Development and on International Relations*. (New York, United Nations, 1974). 455 pp. Sales No. E.74.II.A.9. \$18

United Nations Department of Economic and Social Affairs, *The Impact of Multinational Corporations on Development and on International Relations*. (New York, United Nations, 1974). 162 pp. Sales No. E.74.II.A.5. \$10. (English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *Transnational Corporations in South Africa: Second United Nations Public Hearings, 1989:*

Volume I *Report of the Panel of Eminent Persons, Background Documentation*. (New York, United Nations, 1990). 162 pp. Sales No. E.90.II.A.6. \$19.

Volume II *Statements and Submissions*. (New York, United Nations, 1990). 210 pp. Sales No. E.90.II.A.12. \$21.

United Nations document symbol: ST/CTC/102
Language versions: English/French.

UNCTC, *Transnational Corporations in South Africa and Namibia: United Nations Public Hearings, 1986:*

Volume I *Reports of the Panel of Eminent Persons and of the Secretary-General* (New York, United Nations, 1986). 242 pp. Sales No. E.86.II.A.6. \$65.

United Nations document symbol: ST/CTC/68 (Volume I)

**Volume II* *Verbatim Records* (New York, United Nations, 1986). 282 pp. Sales No. E.86.II.A.7.

United Nations document symbol: ST/CTC/68 (Volume II)

**Volume III* *Statements and Submissions* (New York, United Nations, 1987). 518 pp. Sales No. E.86.II.A.8.

United Nations document symbol: ST/CTC/68 (Volume III)

Volume IV *Policy Instruments and Statements* (New York, United Nations, 1987). 444 pp. Sales No. E.86.II.A.9. \$65.

United Nations document symbol: ST/CTC/68 (Volume IV)
Four-volume set - \$200.

*Volumes II and III are sold only as part of the set.

UNCTC, *Activities of Transnational Corporations in South Africa and Namibia and the Responsibilities of Home Countries with Respect to their Operations in This Area*. (New York, United Nations, 1986). 59 pp. Sales No. E.85.II.A.16. \$7. (English/French/Spanish).

UNCTC, *Policies and Practices of Transnational Corporations Regarding Their Activities in South Africa and Namibia*. (New York, United Nations, 1984). 55 pp. Sales No. E.84.II.A.5. \$7. (English/French/Spanish).

UNCTC, *Transnational Corporations in Southern Africa: Update on Financial Activities and Employment Practices*. (New York, United Nations, 1982). 44 pp. Sales No. E.82.II.A.12. \$5.

UNCTC, *Activities of Transnational Corporations in Southern Africa: Impact on Financial and Social Structures*. (New York, United Nations, 1978). 80 pp. Sales No. E.78.II.A.6. \$4.50.

UNCTC, *Climate Change and Transnational Corporations: Analysis and Trends*. (New York, United Nations, 1992). 150 pp. Sales No. E.92.II.A.7. \$20.

UNCTC, *Transnational Corporations and Industrial Hazards Disclosure*. (New York, United Nations, 1991). 86 pp. Sales No. E.91.II.A.18. \$17.50.

UNCTC, *Criteria for Sustainable Development Management*. (New York, United Nations, 1991). 11 pp. (English/French).

UNCTC, *Benchmark Corporate Environment Survey*. (New York, United Nations, 1991):

Part I 48 pp. United Nations document symbol: ST/CTC/SER.C/1

Part II 37 pp. United Nations document symbol: ST/CTC/SER.C/2

Part III 24 pp. United Nations document symbol: ST/CTC/SER.C/3

Part IV 57 pp. United Nations document symbol: ST/CTC/SER.C/4

Part V 16 pp. United Nations document symbol: ST/CTC/SER.C/5

UNCTC, *Options to Facilitate Transfer of Environmentally Sound Technologies to Developing Countries on Favourable terms, Packets I and II*. (New York, United Nations, 1991).

UNCTC, *Environmental Aspects of the Activities of Transnational Corporations: A Survey*. (New York, United Nations, 1985). 114 pp. Sales No. E.85.II.A.11. \$12.50. (English/French/Spanish).

DIESA/UNCTC, *Consolidated List of Products Whose Consumption and/or Sale Have Been Banned, Withdrawn, Severely Restricted or not Approved by Governments*. (New York, United Nations, 1991). 769 pp. Sales No. E.91.IV.4. \$95.

DIESA/UNCTC, *Consolidated List of Products Whose Consumption and/or Sale Have Been Banned, Withdrawn, Severely Restricted or not Approved by Governments*, Second issue. Prepared jointly by the Food and Agriculture Organization of the United Nations, the World Health Organization, the International Labour Organization, the United Nations Centre on Transnational Corporations and other relevant intergovernmental organizations (New York, United Nations, 1987). 655 pp. Sales No. E.87.IV.1. \$60.

Long, Frank, *Employment Effects of Multinational Enterprises in Export Processing zones in the Caribbean: A joint ILO/UNCTC Research Project*. (Multinational Enterprises Programme working paper no. 42) (Geneva, International Labour Office, 1986). 82 pp. ISBN: 92-2-105520-5. Sw F 15.

ILO/UNCTC, *Women Workers in Multinational Enterprises in Developing Countries: A Contribution to the United Nations Decade for Women*. A joint publication by the United Nations Centre on Transnational Corporations and the International Labour Office (Geneva, International Labour Office, 1985). 119 pp. ISBN: 92-2-100532-1. Sw F 15. (English/French/Spanish).

DIESA/UNCTC, *Liste récapitulative des produits dont la consommation ou la vente ont été interdites ou rigoureusement réglementées, ou qui ont été retirées du marché ou n'ont pas été approuvés par les gouvernements. Première édition révisée*. (New York, United Nations, 1985). Sales No. F.85.IV.8. \$20. (English/French/Spanish).

VII. INTERNATIONAL ARRANGEMENTS AND AGREEMENTS

UNCTAD, *International Investment Instruments: A Compendium*. Volume I, 371 pp. Sales No. E.96.II.A.9; Volume II, 577 pp. Sales No. E.II.96.A.10; Volume III, 389 pp. (New York and Geneva 1996). Sales No. E.96.II.A.11; All volumes, Sales E.II.96.A.12. \$125 (not to be sold separately).

UNCTC/ICC, *Bilateral Investment Treaties*. A joint publication by the United Nations Centre on Transnational Corporations and the International Chamber of Commerce (New York, United Nations, 1992). 46 pp. Sales No. E.92.II.A.16. \$22.

UNCTC, *The New Code Environment*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 16) (New York, United Nations, 1990). 54 pp. Sales No. E.90.II.A.7. \$7.50.

UNCTC, *Key Concepts in International Investment Arrangements and Their Relevance to Negotiations on International Transactions in Services*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 13) (New York, United Nations, 1990). 66 pp. Sales No. E.90.II.A.3. \$9.

UNCTC, *Bilateral Investment Treaties*. (New York, United Nations, 1988). 188 pp. Sales No. E.88.II.A.1. \$20. (Also published in English by Graham and Trotman, London/Dordrecht/Boston, 1988).

UNCTC, *The United Nations Code of Conduct on Transnational Corporations*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 4) (New York, United Nations, 1986). 80 pp. Sales No. E.86.II.A.15. \$9.50.

Vagts, Detlev F., *The Question of a Reference to International Obligations in the United Nations Code of Conduct on Transnational Corporations: A Different View*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 2) (New York, United Nations, 1986). 17 pp. Sales No. E.86.II.A.11. \$4.

Robinson, Patrick, *The Question of a Reference to International Law in the United Nations Code of Conduct on Transnational Corporations*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 1) (New York, United Nations, 1986). 22 pp. Sales No. E.86.II.A.5. \$4.

UNCTC, *Transnational Corporations: Material Relevant to the Formulation of a Code of Conduct*. (New York, United Nations, 1977). 114 pp. \$7. (English/French/Spanish).

UNCTC, *Transnational Corporations: Issues Involved in the Formulation of a Code of Conduct*. (New York, United Nations, 1976). 41 pp. Sales No. E.77.II.A.5. \$3. (English/French/Russian/Spanish).

VIII. NATIONAL POLICIES, LAWS AND REGULATIONS
RELATING TO TRANSNATIONAL CORPORATIONS

UNCTAD, *International Investment Instruments: A Compendium*. Volume I, (New York and Geneva 1996). 371 pp. Sales No. E.96.II.A.9; Volume II, 577 pp. Sales No. E.II.96.A.10; Volume III, 389 pp. Sales No. E.96.II.A.11; All Volumes, Sales No. E.II.96.A.12. \$125 (not to be sold separately).

TCMD/DESD, *Formulation and Implementation of Foreign Investment Policies: Selected Key Issues*. (UNCTC Current Studies, Series B, No.10) (New York, United Nations, 1992). 84 pp. Sales No. E.92.II.A.21. \$12.

UNCTC, *Government Policies and Foreign Direct Investment*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 17) (New York, United Nations, 1991). 66 pp. Sales No. E.91.II.A.20 \$12.50.

UNCTC, *National Legislation and Regulations Relating to Transnational Corporations:*

Volume VIII (New York, United Nations, 1994). 263 pp. Sales No. E.94.II.A.18. \$36.

Volume VII (New York, United Nations, 1989). 320 pp. Sales No. E.89.II.A.9. \$36.

Volume VI (New York, United Nations, 1988). 322 pp. Sales No. E.87.II.A.6. \$45. (English/French/Spanish). (Also published in English by Graham and Trotman, London/Dordrecht/Boston, 1988).

Volume V (New York, United Nations, 1986). 246 pp. Sales No. E.86.II.A.3. \$23. (English/French/Spanish).

Volume IV (New York, United Nations, 1986). 241 pp. Sales No. E.85.II.A.14. \$23. (English/French/Spanish).

Volume III (New York, United Nations, 1983). 345 pp. Sales No. E.83.II.A.15. \$33. (English/French/Spanish).

Volume II (New York, United Nations, 1983). 338 pp. Sales No. E.83.II.A.7. \$33. (English/French/Spanish).

Volume I (Part Two) (New York, United Nations, 1980). 114 pp. Sales No. E.80.II.A.5 and corrigendum. \$9. (English/French/Spanish).

Volume I (Part One) (New York, United Nations, 1978). 302 pp. Sales No. E. 78.II.A.3 and corrigendum. \$16. (English/French/Spanish).

UNCTC, *International Income Taxation and Developing Countries*. (New York, United Nations, 1988). 103 pp. Sales No. E.88.II.A.6. \$13.50.

UNCTC, *The Impact of Multinational Corporations on Development and on International Relations. Technical Paper: Taxation*. (New York, United Nations, 1974). 111 pp. Sales No. E.74.II.A.6. \$7.

IX. INTERNATIONAL STANDARDS OF ACCOUNTING AND REPORTING

UNCTAD, *Responsibilities and Liabilities of Accountants and Auditors: Proceedings of a Forum*. (Geneva 1995). Sales No. E.95.II.A.10. \$25.

UNCTAD, *International Accounting and Reporting Issues: 1995 Review*. (Geneva 1995). Sales No. E.95.II.A.11. \$47.50.

UNCTC, *International Accounting and Reporting Issues:*

1994 Review. 94 pp. Sales No. E.95.II.A.3. \$25.

1993 Review. 245 pp. Sales No. E.94.II.A.16. \$25.

1992 Review. 328 pp. Sales No. E.93.II.A.6. \$25.

1991 Review. (New York, United Nations, 1992). 243 pp. Sales No. E.92.II.A.8. \$25. (English/French/Spanish).

1990 Review. (New York, United Nations, 1991). 236 pp. Sales No. E.90.II.A.3. \$25. (English/French/Spanish).

1989 Review. (New York, United Nations, 1990). 152 pp. Sales No. E.90.II.A.4. \$17. (English/French/Spanish).

1988 Review. (New York, United Nations, 1989). 95 pp. Sales No. E.89.II.A.3. \$12. (English/French/Spanish).

1987 Review. (New York, United Nations, 1988). 135 pp. Sales No. E.88.II.A.8. \$17. (Also published in English by Graham and Trotman, London/Dordrecht/Boston, 1988).

1986 Review. (New York, United Nations, 1986). 158 pp. Sales No. E.86.II.A.16. \$15.

1985 Review. (New York, United Nations, 1985). 141 pp. Sales No. E.85.II.A.13. \$15. (English/French/Spanish).

1984 Review. (New York, United Nations, 1985). 122 pp. Sales No. E.85.II.A.2. \$13.50. (English/French/Spanish).

UNCTAD, *Accounting for Sustainable Forestry Management. A Case Study*. (New York and Geneva). 46 pp. Sales No. E.94.II.A.17. \$22.

UNCTAD, *Conclusions on Accounting and Reporting by Transnational Corporations*. (New York and Geneva 1994). 47 pp. Sales No. E.94.II.A.9. \$25.

UNCTAD, *Accounting, Valuation and Privatization*. (New York and Geneva 1994). 190 pp. Sales No. E.94.II.A.3. \$25.

TCMD/DESD, *Accounting for East-West Joint Ventures*. (New York and Geneva 1992). 282 pp. Sales No. E.92.II.A.13. \$25.

UNCTC, *Accounting for East-West Joint Ventures*. (New York, United Nations, 1992). 282 pp. Sales No. E.92.II.A.13. \$25.

TCMD/DESD, *Environmental Accounting: Current Issues, Abstracts and Bibliography*. (New York 1992). 84 pp. Sales No. E.92.II.A.23. \$15.

TCMD/DESD, *Environmental Accounting: Current Issues, Abstracts and Bibliography*. (UNCTC Current Studies, Series B, No. 9) (New York, United Nations, 1992). 86 pp. Sales No. E.91.II.A.23. \$15.

UNCTC, *Accountancy Development in Africa: Challenge of the 1990s*. (New York, United Nations, 1991). 200 pp. Sales No. E.91.II.A.2. \$25. (English/French).

UNCTC, *Joint Venture Accounting in the USSR: Direction for Change*. (UNCTC Advisory Studies, Series B, No. 7) (New York, United Nations, 1990). 46 pp. Sales No. E.90.II.A.26. \$11.

UNCTC, *Curricula for Accounting Education for East-West Joint Ventures in Centrally Planned Economies*. (UNCTC Advisory Studies, Series B, No. 6) (New York, United Nations, 1990). 86 pp. Sales No. E.90.II.A.2. \$10.

UNCTC, *Objectives and Concepts Underlying Financial Statements*. (The Intergovernmental Working Group of Experts on International Standards of Accounting and Reporting) (New York, United Nations, 1989). 32 pp. Sales No. E.89.II.A.18. \$8. (Arabic/Chinese/English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *Conclusions on Accounting and Reporting by Transnational Corporations: The Intergovernmental working Group of Experts on International Standards of Accounting and Reporting*. (New York, United Nations, 1988). 58 pp. Sales No. E.88.II.A.18. \$7.50. (Arabic/Chinese/English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *International Standards of Accounting and Reporting: Report of the Ad Hoc Intergovernmental Working Group of Experts on International Standards of Accounting and Reporting*. (New York, United Nations, 1984). 55 pp. Sales No. E.84.II.A.2. \$7. (Out of Print). (Chinese/English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *Towards International Standardization of Corporate Accounting and Reporting*. (New York, United Nations, 1982). 104 pp. Sales No. E.82.II.A.3. \$9. (English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *International Standards of Accounting and Reporting for Transnational Corporations: Report of the Secretary-General, and Report of the Group of Experts on International Standards of Accounting and Reporting*. (New York, United Nations, 1977). 79 pp. Sales No. E.77.II.A.17. \$3.50. (English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *International Standards of Accounting and Reporting for Transnational Corporations: Technical papers*. (New York, United Nations, 1977). 96 pp. Sales No. E.77.II.A.15. \$5. (English/French/Spanish).

X. CONTRACTS AND AGREEMENTS BETWEEN TRANSNATIONAL
CORPORATIONS AND ORGANIZATIONS OF
GOVERNMENTS OF HOST COUNTRIES

UNCTC, *Debt Equity Conversions: A Guide for Decision-makers*. (New York, United Nations, 1991). 149 pp. Sales No. E.90.II.A.22. \$27.50.

UNCTC, *International Hotel Chain Management Agreements: A Primer for Hotel Owners in Developing Countries*. (UNCTC Current Studies, Series B, No. 5) (New York, United Nations, 1990). 60 pp. Sales No. E.90.II.A.8. \$9.

UNCTC, *International Debt Restructuring: Substantive Issues and Techniques*. (UNCTC Advisory Studies, Series B, No. 4) (New York, United Nations, 1989). 91 pp. Sales No. E.89.II.A.10. \$10.

UNCTC, *Joint Ventures as a Form of International Economic Co-operation. Background documents of the High-Level Seminar organized by the United Nations Centre on Transnational Corporations in co-operation with the State Foreign Economic Commission, and the State Committee on Science and Technology of the Union of Soviet Socialist Republics, Moscow, 10 March 1988*. (New York, United Nations, 1988). 205 pp. Sales No. E.88.II.A.12. \$21. (English/Russian). (Also published in English by Taylor & Francis, New York, 1989).

UNCTC, *Licence Agreements in Developing Countries*. (New York, United Nations, 1987). 108 pp. Sales No. E.87.II.A.21. \$13.50.

UNCTC/ESCAP Joint Unit, *Technology Acquisition under Alternative Arrangements with Transnational Corporations: Selected Industrial Case Studies in Thailand*. (UNCTC Current Studies, Series A, No. 6) (New York, United Nations, 1987). 55 pp. Sales No. E.87.II.A.14. \$7.50.

UNCTC, *Financial and Fiscal Aspects of Petroleum Exploitation*. (UNCTC Advisory Studies, Series B, No. 3) (New York, United Nations, 1987). 39 pp. Sales No. E.87.II.A.10. \$6.

UNCTC, *Arrangements Between Joint Venture Partners in Developing Countries*. (UNCTC Advisory Studies, Series B, No. 2) (New York, United Nations, 1987). 43 pp. Sales No. E.87.II.A.5. \$6.

UNCTC, *Natural Gas Clauses in Petroleum Arrangements*. (UNCTC Advisory Studies, Series B, No. 1) (New York, United Nations, 1987). 54 pp. Sales No. E.87.II.A.3. \$8.

UNCTC, *Analysis of Engineering and Technical Assistance Consultancy Contracts*. (New York, United Nations, 1986). 517 pp. Sales No. E.86.II.A.4. \$45.

UNCTC, *Analysis of Equipment Leasing Contracts*. (New York, United Nations, 1984). 138 pp. Sales No. E.84.II.A.4. \$15.

UNCTC, *Measures Strengthening the Negotiating Capacity of Governments in Their Relations with Transnational Corporations. Joint Ventures Among Firms in Latin America: A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1983). 97 pp. Sales No. E.83.II.A.19. \$11.

UNCTC, *Issues in Negotiating International Loan Agreements with Transnational Banks*. (New York, United Nations, 1983). 103 pp. Sales No. E.83.II.A.18. \$11.

UNCTC, *Transnational Corporations and Contractual Relations in the World Uranium Industry: A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1983). 167 pp. Sales No. E.83.II.A.17. \$16.50.

UNCTC, *Features and Issues in Turnkey Contracts in Developing Countries: A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1983). 156 pp. Sales No. E.83.II.A.13. \$17.

UNCTC, *Main Features and Trends in Petroleum and Mining Agreements*. (New York, United Nations, 1983). 129 pp. Sales No. E.83.II.A.9. \$13.50.

UNCTC, *Main Features and Trends in Petroleum and Mining Agreements*. (New York, United Nations, 1983). 129 pp. Sales No. E.83.II.A.9. \$13.50.

UNCTC, *Alternative Arrangements for Petroleum Development*. (New York, United Nations, 1982). 70 pp. Sales No. E.82.II.A.22. \$10.

UNCTC, *Management Contracts in Developing Countries: An Analysis of Their Substantive Provisions*. (New York, United Nations, 1983). 139 pp. Sales No. E.82.II.A.21. \$15. (English/French/Spanish).

XI. DATA AND INFORMATION SOURCES

UNCTC, *World Investment Directory 1992, Volume I: Asia and the Pacific*. (New York, United Nations, 1992). 356 pp. Sales No. E.92.II.A.11. \$65.

TCMD/DESD, *World Investment Directory, Volume II: Central and Eastern Europe*. (New York, United Nations, 1992). 432 pp. Sales No. E.93.II.A.1. \$65.

UNCTAD, *World Investment Directory 1992. Volume III: Developed Countries*. (New York 1993). 532 pp. Sales No. E.93.II.A.9. \$75.

UNCTAD, *World Investment Directory, Volume IV: Latin America and the Caribbean*. 478 pp. Sales No. E.94.II.A.10. \$65.

UNCTAD, *World Investment Directory. Foreign Direct Investment, Legal Framework and Corporate Data, Volume V: Africa*. 462 pp. Sales No. E.97.II.A.I. \$75.

UNCTAD, *World Investment Directory. Foreign Direct Investment, Legal Framework and Corporate Data, Volume VI: West Asia*. (New York and Geneva 1997). 138 pp. Sales No. E.97.II.A.II. \$35.

TCMD/DESD, *Transnational Corporations: A Selective Bibliography, 1991-1992*. (New York 1993). 736 pp. Sales No. E.93.II.A.16 (English/French). \$75.

UNCTC, *Transnational Corporations in South Africa and Namibia: A Selective Bibliography*. (New York, United Nations, 1989). 98 pp. Sales No. E.89.II.A.13. \$12.

TCMD/DESD, *The East-West Business Directory 1991/1992*. (New York, United Nations, 1992). 567 pp. Sales No. E.92.II.A.20. \$65.

UNCTC, *Transnational Business Information: A Manual of Needs and Sources*. (New York, United Nations, 1991). 228 pp. Sales No. E.91.II.A.13. \$45. (English/French/Spanish).

UNCTC/Moody's Investors Service, *Director of the World's Largest Service Companies: Series I*. (New York 1991). ISSN 1014-8507. 834 pp. \$95.

TCMD/DESD, *Transnational Corporations: A Selective Bibliography/Les sociétés transnationales: bibliographie sélective, Fall 1990 - Fall 1991* (New York, United Nations, 1992). (English/French).

UNCTC, *Transnational Corporations: A Selective Bibliography, 1988-1990/Les sociétés transnationales: bibliographie sélective, 1988-1990*. (New York, United Nations, 1991). 617 pp. Sales No. E.91.II.A.10. \$75. (English/French).

UNCTC, *Workshop papers of UNCTC: Annotated Bibliography with Indexes, 1978-91*. (New York, United Nations, 1991). 153 pp. (Free of charge).

UNCTC, *Documents of the Joint Units of UNCTC and the Regional Commissions, 1975-1991*. (New York, United Nations, 1991). 33 pp. (Free of charge).

UNCTC, *Transnational Corporations in South Africa and Namibia: A Selective Bibliography*. (New York, United Nations, 1989). 98 pp. Sales No. E.89.II.A.13. \$12.

UNCTC, *Transnational Corporations: A Selective Bibliography, 1983-1987/Les sociétés transnationales: bibliographie sélective, 1983-1987*:

Volume I *Main List by Category, Author Index, Title Index/Liste Principale par catégorie, Index des auteurs, Index des titres*. (New York, United Nations, 1988). 442 pp. Sales No. E.88.II.A.9. \$45.

Volume II *Subject Index/Index des matières*. (New York, United Nations, 1988). 458 pp. Sales No. E.88.II.A.10. \$49. (English/French).

Two-volume set: \$94.

UNCTC, *UNCTC Bibliography 1974-1987*. (New York, United Nations, 1988). 83 pp. Sales No. E.87.II.A.23. \$12.

UNCTC, *Publication Reviews: 1975-1987*. (New York, United Nations, 1988). 101 pp. (Free of charge).

UNCTC, *List of Company Directories and Summary of Their Contents/List d'annuaires de sociétés et résumé de leurs données, Second edition*. (New York, United Nations, 1983). 160 pp. Sales No. E/F.83.II.A.10. \$16. (English/French).

UNCTC, *Users Guide to the Information System on Transnational Corporations: A Technical Paper*. (New York, United Nations, 1980). 30 pp. Sales No. E.80.II.A.6. \$3. (English/French/Russian/Spanish).

UNCTC, *International Directory of Data Bases Relating to Companies*. (New York, United Nations, 1979). 246 pp. Sales No. E.79.II.A.1. \$13.

UNCTC, *Bibliography on Transnational Corporations*. (New York, United Nations, 1979). 426 pp. Sales No. E/F.78.II.A.4. \$24. (English/French).

UNCTC, *Survey of Research on Transnational Corporations*. (New York, United Nations, 1977). 534 pp. Sales No. E.77.II.A.16. \$20.

UNCTC, *List of Company Directories and Summary of Their Contents*. (New York, United Nations, 1977). 60 pp. Sales No. E.77.II.A.8. \$4.

UNCTC, *Establishment of a Comprehensive Information System on Transnational Corporations: Government Replies*. (New York, United Nations, 1977). 26 pp. Sales No. E.77.II.A.7. \$1.50. (English/French/Spanish).

XII. TEXTBOOKS: ANTHOLOGIES

Introductory essays of the United Nations Library on Transnational Corporations in one volume.

John H. Dunning, Karl P. Sauvant (eds), *Companies Without Borders: Transnational Corporations in the 1990s*. 224 pp. ISBN 0-415-12526-X. (Published by International Thomson Business Press, on behalf of UNCTAD, Division on Investment, Technology and Enterprise Development). £47.50

The United Nations Library on Transnational Corporations. Paperback versions (published by International Thomson Business Press for, and on behalf of UNCTAD, Division on Investment, Technology and Enterprise Development).

Volume 1: John H. Dunning (ed), *The Theory of Transnational Corporations*. ISBN 0-415-14106-0. £20.99.

Volume 3: Sanjaya Lall (ed), *Transnational Corporations and Economic Development*. ISBN 0-415-14110-9. \$29.95.

Volume 4: Donald Lecraw, Allen J. Morrison (eds), *Transnational Corporations and Business Strategy*. ISBN 0-415-14109-5. \$29.95.

Volume 5: Arthur J. Stonehill, Michael H. Moffet (eds), *International Financial Management*. 256 pp. ISBN 0-415-14107-9. £19.95.

Volume 6: Gunnar Hedlund (ed), *Organisation of Transnational Corporations*. ISBN 0-415-14108-7. \$29.95.

The United Nations Library on Transnational Corporations. (Published by Routledge on behalf of the United Nations).

Set A (Boxed set of 4 volumes. ISBN 0-415-08554-3. £350):

Volume 1: John H. Dunning (ed), *The Theory of Transnational Corporations*. 464 pp.

Volume 2: Geoffrey Jones (ed), *Transnational Corporations: A Historical Perspective*. 464 pp.

Volume 3: Sanjaya Lall (ed), *Transnational Corporations and Economic Development*. 448 pp.

Volume 4: Donald Lecraw, Allen J. Morrison (eds), *Transnational Corporations and Business Strategy*. 416 pp.

Set B (Boxed set of 4 volumes. ISBN 0-415-08555-1. £350):

Volume 5: Arthur J. Stonehill, Michael H. Moffet (eds), *International Financial Management*. 400 pp.

Volume 6: Gunnar Hedlund (ed), Organization of Transnational Corporations. 400 pp.

Volume 7: Theodore H. Moravan (ed), Governments and Transnational Corporations. 352 pp.

Volume 8: Peter Gray (ed), Transnational Corporations and International Trade and Payments. 320 pp.

Set C (Boxed set of 4 volumes. ISBN 0-415-08556-X. £350):

Volume 9: Peter Robson (ed), Transnational Corporations and Regional Economic Integration. 331 pp.

Volume 10: Bruce McKem (ed), Transnational Corporations and the Exploitation of Natural Resources. 397 pp.

Volume 11: Daniel Chudnovsky (ed), Transnational Corporations and Industrialization. 425 pp.

Volume 12: Karl P. Sauvant, Padma Mallampally (eds), Transnational Corporations in Services. 437 pp.

Set D (Boxed set of 4 volumes. ISBN 0-415-08557-8. £350):

Volume 13: Peter J. Buckley (ed), Cooperative Forms of Transnational Corporation Activity. 419 pp.

Volume 14: Sylvain Plasschaest (ed), Transnational Corporations: Transfer Pricing and Taxation. 330 pp.

Volume 15: Claudia Frischtak, Richard Newfarmer (eds), Transnational Corporations: Market Structure and Industrial Performance. 383 pp.

Volume 16: Peter Endeswick (ed), Transnational Corporations and Human Resources. 429 pp.

Set E (Boxed set of 4 volumes. ISBN 0-415-08558-6. £350):

Volume 17: John Cantwell (ed), Transnational Corporations and Innovatory Activities. 447 pp.

Volume 18: Edward Chen (ed), Transnational Corporations and Technology Transfer to Developing Countries. 486 pp.

Volume 19: Seymons Rubin, Don Wallace Jr. (eds), Transnational Corporations and National Law. 322 pp.

Volume 20: A. Fatoures (ed), Transnational Corporations: The International Legal Framework. 545 pp.

UNCTC, *University Curriculum on Transnational Corporations:*

Volume I *Economic Development.* (New York, United Nations, 1991). 186 pp. Sales No. E.91.II.A.5. \$20.

Volume II *International Business.* (New York, United Nations, 1991). 154 pp. Sales No. E.91.II.A.6. \$20.

Volume III *International Law.* (New York, United Nations, 1991). 180 pp. Sales No. E.91.II.A.7. \$20.

The set: \$50. Sales No. E.91.II.A.8.

United Nations document symbol: ST/CTC/62

Language version: E.

UNCTC, *Curricula for Accounting Education for East-West Joint Ventures in Centrally Planned Economies.* (UNCTC Advisory Studies, Series B, No. 6) (New York, United Nations, 1990). 86 pp. Sales No. E.90.II.A.2. \$10.

XIII. PERIODICALS

Transnational Corporations:

Journal, published three times a year, in English, by TCMD/DESD (New York, United Nations), ISSN 1014-9562. (Supersedes the *CTC Reporter*, starting February 1992). Annual subscription (3 issues): \$35.
Single issue: \$15.

Selected articles from the Transnational Corporations Journal:

Transnational Corporations and World Development. (Published by International Thomson Business Press, on behalf of UNCTAD, Division on Investment, Technology and Enterprise Development). 656 pp. ISBN 0-415-08560-8 (hardback), 0-415-08561-6 (paperback). £65.00 (hardback), £20.99 (paperback).

The CTC Reporter: English Edition issued 2-3 times per year. \$10 per issue. (Suppressed in February 1992).

Trilingual Edition, containing summaries in French and Spanish, issued twice per year. \$3 per issue.

Transnationals, a quarterly newsletter, is available free of charge.

XIV. HOW TO OBTAIN UNCTAD/DITE PUBLICATIONS

The UNCTAD/DITE publications may be obtained from bookstores and distributors throughout the world. Please consult your nearest bookstore, or write to:

United Nations Publications
Sales and Marketing Section
Room DC2-0853
United Nations Secretariat
New York, N.Y. 10017
U.S.A.
Tel: 1 212 963 8302 or 1 800 253 9646
Fax: 1 212 963 3489
E-mail: publications@un.org

or

United Nations Publications
Sales and Marketing Section, Room C.113-1
United Nations Office at Geneva
Palais des Nations
CH-1211 Geneva 10
Switzerland
Tel: 41 22 917 2612
Fax: 41 22 917 0027
E-mail: unpubli@unog.ch

*

* *

For further information on the work on transnational corporations and foreign direct investment, please address inquiries to:

Karl P. Sauvant, Chief
International Investment, Transnationals and Technology Flows Branch (IITTFB)
Division on Investment, Technology and Enterprise Development (DITE)
United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD)
Palais des Nations, Room E-8006
CH-1211 Geneva 10
Switzerland

Tel: 41 22 907 5707
Fax: 41 22 907 0194
E-mail: karl.sauvant@unctad.org

INTERNET home page: <http://www.un.org/pubs/sales.htm>

Language versions: A - Arabic; C - Chinese; E - English; F - French; R - Russian;
S - Spanish.

Government organizations may request complimentary copies which will be sent when available.

Out-of-print sales publications may be available for consultation/reference in libraries.

All prices are quoted in United States dollars.

*

* *