

MANUAL DE COOPERACIÓN TÉCNICA SOBRE PRESCRIPCIONES
EN MATERIA DE NOTIFICACIÓN

Acuerdos Comerciales Regionales

1. Esta sección del Manual sobre Prescripciones en materia de Notificación se refiere a las obligaciones de notificación relacionadas con los Acuerdos Comerciales Regionales, con inclusión de las establecidas en el Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV del GATT de 1994. Consta de las cinco partes siguientes:

- Parte I: Reseña de las prescripciones en materia de notificación
- Parte II: Lista de las obligaciones de notificación
- Parte III: Documentos relativos a directrices y modelos
- Parte IV: Ejemplos ficticios de notificaciones
- Parte V: Texto de las disposiciones legales pertinentes

2. Los plazos para la presentación de las notificaciones de los países en proceso de adhesión dependerán de lo dispuesto en sus respectivos protocolos de adhesión.

Nota: El Manual sobre Prescripciones en materia de Notificación no constituye una interpretación jurídica de las obligaciones de notificación establecidas en los Acuerdos correspondientes. Ha sido elaborado por la Secretaría para ayudar a los Miembros en el cumplimiento de sus obligaciones de notificación.

REG-I

ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

**RESEÑA DE LAS PRESCRIPCIONES EN
MATERIA DE NOTIFICACIÓN**

ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

La piedra angular del Acuerdo sobre la OMC es la no discriminación en el comercio internacional. Este principio, plasmado en el artículo I del Acuerdo General de 1994, obliga a que los Miembros de la OMC se concedan mutua e incondicionalmente cualquier beneficio, favor, privilegio o inmunidad en materia de derechos de aduana, cargas, normas y procedimientos que otorgan a los productos originarios de otro país o destinados a él. A tenor de esta regla, un Miembro de la OMC estaría infringiendo las obligaciones que le corresponden en el marco de la OMC si concediese un trato preferencial a los productos originarios de un determinado grupo de países.

No obstante, el efecto de esta regla queda atenuado por el artículo XXIV del Acuerdo General y por la *Decisión sobre trato diferenciado y más favorable, reciprocidad y mayor participación de los países en desarrollo*, también denominada Cláusula de Habilitación. En virtud de la primera de las disposiciones citadas, los Miembros de la OMC pueden establecer uniones aduaneras y zonas de libre comercio a condición de que cumplan un cierto número de condiciones, como por ejemplo, en el caso de las uniones aduaneras: la eliminación de los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas con respecto a lo esencial de los intercambios comerciales entre los Miembros constitutivos y el mantenimiento de la aplicación al comercio con el resto del mundo de derechos de aduana y demás reglamentaciones del comercio que, en sustancia, sean idénticos.

La Cláusula de Habilitación permite que los países en desarrollo se concedan mutuamente preferencias comerciales sin tener que hacerlas extensivas a los demás Miembros de la OMC. Esta Cláusula, sin embargo, indica claramente que todo acuerdo comercial preferencial deberá estar destinado a "facilitar y fomentar el comercio de los países en desarrollo y no a poner obstáculos o a crear dificultades indebidas al comercio de otras partes contratantes". En el artículo XXIV se estipula una condición similar.

Para garantizar la transparencia, tanto el artículo XXIV como la Cláusula de Habilitación exigen que las partes que hayan concluido acuerdos comerciales regionales notifiquen dichos acuerdos sin demora a la OMC. La finalidad de esta prescripción es ofrecer a la OMC la oportunidad de revisar la conformidad de estos acuerdos con las normas multilaterales.

A. Obligaciones de notificación establecidas en la Cláusula de Habilitación

La Cláusula de Habilitación no establece ningún modelo específico que hayan de seguir los países en desarrollo que deseen otorgarse preferencias mutuamente, pero en el párrafo 4 dispone que "toda parte contratante que proceda a adoptar disposiciones ... o que proceda después a modificar o retirar el trato diferenciado y más favorable así otorgado: a) lo notificará a las PARTES CONTRATANTES y les proporcionará toda la información que estimen conveniente sobre las medidas que haya adoptado" (véase IBDD 26S/221). En la práctica, los países en desarrollo que deseen formar una agrupación de comercio regional han de indicar, en su comunicación a la OMC, las partes en el acuerdo y la cobertura de éste, es decir, qué sectores de su economía son objeto del acuerdo. Se debe adjuntar a la notificación copia del proyecto de tratado o de acuerdo concertado entre las partes.

B. Notificaciones previstas en el artículo XXIV del GATT de 1994 - Uniones aduaneras, zonas de libre comercio y acuerdos provisionales para el establecimiento de una unión aduanera o de una zona de libre comercio

i) Artículo XXIV.7 del Acuerdo General de 1994

En el artículo XXIV no se establece ningún modelo específico que hayan de seguir los países que deseen concertar un acuerdo comercial regional. En el párrafo 7 a) de ese artículo se estipula

solamente que las partes contratantes notificarán "sin demora [el acuerdo] a las PARTES CONTRATANTES, facilitándoles, en lo que concierne a la unión o zona en proyecto, todas las informaciones que les permitan someter a las partes contratantes los informes y formular las recomendaciones que estimen pertinentes".

En la práctica, han de indicarse en la notificación las partes en el acuerdo, la cobertura del acuerdo y si se trata de una zona de libre comercio, de una unión aduanera o de un acuerdo provisional. Si se trata de un acuerdo provisional, hay que indicar el período de transición. Hay que acompañar a la notificación copia del tratado o acuerdo concertado entre las partes. La notificación debe inscribirse en el orden del día del Consejo del Comercio de Mercancías al menos 10 días antes de la primera reunión que éste celebre después de la firma del acuerdo (véase IBDD 18S/40 y 19S/14).

ii) *Disposiciones del Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV del GATT de 1994*

El párrafo 9 del Entendimiento dispone que los Miembros que sean partes en un acuerdo provisional notificarán todo cambio sustancial que se introduzca en el plan y el programa comprendidos en ese acuerdo al Consejo del Comercio de Mercancías, que lo examinará si así se le solicita. El párrafo 11 dispone que las uniones aduaneras y los constituyentes de zonas de libre comercio informarán periódicamente al Consejo del Comercio de Mercancías, según lo previsto en IBDD 18S/41, sobre el funcionamiento del acuerdo correspondiente. Deberán comunicarse, en el momento en que se produzcan, todas las modificaciones y/o acontecimientos importantes que afecten a los acuerdos.

Las partes tendrán que notificar cualquier cambio importante de las circunstancias, tales como la inclusión de nuevos Miembros, o, en el caso de los acuerdos provisionales, la modificación del calendario para el establecimiento de una zona de libre comercio o de una unión aduanera. Análogamente, si las partes en una zona de libre comercio quieren formar una unión aduanera, tendrán que notificarlo a los Miembros y comunicar los nuevos derechos aplicables a las importaciones procedentes de terceros países.

iii) *El Comité de Acuerdos Comerciales Regionales*

Después de celebrar largos debates, el Consejo General acordó, en febrero de 1996, establecer el Comité de Acuerdos Comerciales Regionales. El mandato de dicho Comité prevé, entre otras cosas, que éste ha de examinar los acuerdos comerciales regionales, examinar y hacer recomendaciones sobre la prescripción de presentar informes bienales acerca de su funcionamiento, elaborar procedimientos para facilitar y mejorar el proceso de examen, y examinar las consecuencias sistémicas de esos acuerdos e iniciativas regionales para el sistema multilateral de comercio y la relación que existe entre ellos.

El establecimiento del Comité no tiene consecuencias para las obligaciones de notificación de los Miembros. Todas las notificaciones deberán ser examinadas por el órgano competente, a saber, el Consejo del Comercio de Mercancías, el Consejo del Comercio de Servicios o el Comité de Comercio y Desarrollo. El Comité sólo examinará aquellos acuerdos que le hayan sido sometidos por cualquiera de estos tres órganos.

A fin de facilitar el proceso de examen, el Comité ha desarrollado un modelo uniforme que los Miembros deben utilizar al notificar sus acuerdos a la OMC (WTO/REG/W/6).

REG-II

ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

OBLIGACIONES DE NOTIFICACIÓN

ACUERDOS COMERCIALES REGIONALESOBLIGACIONES DE NOTIFICACIÓN

Nº	Disposición en que se prevé la notificación	Tipo de medida	Periodicidad	Modelo	Miembros notificantes	A quién debe dirigirse la notificación
1.	Acuerdos regionales GATT de 1994, artículo XXIV.7 a) - uniones aduaneras y zonas de libre comercio	Formación de una unión aduanera o de una zona de libre comercio	<i>Ad hoc</i>	No existe	Miembros de la OMC - <i>ad hoc</i>	Consejo del Comercio de Mercancías
2.	Acuerdos regionales GATT de 1994, artículo XXIV.7 a) - acuerdos provisionales (uniones aduaneras)	Acuerdos provisionales tendientes a la formación de una unión aduanera	<i>Ad hoc</i>	No existe	Miembros de la OMC - <i>ad hoc</i>	Consejo del Comercio de Mercancías
3.	Acuerdos regionales GATT de 1994, artículo XXIV.7 a) - acuerdos provisionales (zonas de libre comercio)	Acuerdos provisionales tendientes a la formación de una zona de libre comercio	<i>Ad hoc</i>	No existe	Miembros de la OMC - <i>ad hoc</i>	Consejo del Comercio de Mercancías
4.	Acuerdos regionales GATT de 1994, artículo XXIV.7 c)	Cambios importantes en el plan o el programa de cualquier acuerdo provisional tendiente a la formación de una unión aduanera o zona de libre comercio (párrafo 5 c))	<i>Ad hoc</i>	No existe	Miembros de la OMC - <i>ad hoc</i>	Consejo del Comercio de Mercancías
5.	Acuerdos regionales Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV del GATT de 1994, párrafo 9	Acuerdos provisionales (modificaciones del plan o el programa)	<i>Ad hoc</i>	No existe	Miembros de la OMC - <i>ad hoc</i>	Consejo del Comercio de Mercancías
6.	Acuerdos regionales Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV del GATT de 1994, párrafo 11	Uniones aduaneras y zonas de libre comercio	Bienal	No existe	Miembros de la OMC - <i>ad hoc</i>	Consejo del Comercio de Mercancías

ACUERDOS COMERCIALES REGIONALESOBLIGACIONES DE NOTIFICACIÓN

Nº	Disposición en que se prevé la notificación	Tipo de medida	Periodicidad	Modelo	Miembros notificantes	A quién debe dirigirse la notificación
7.	Acuerdos regionales Decisión de las PARTES CONTRATANTES (IBDD 18S/41, párrafo 4)	Examen bienal de informes sobre acuerdos preferenciales	Bienal	No existe	Miembros de la OMC	Consejo del Comercio de Mercancías
8.	Acuerdos regionales Decisión sobre trato diferenciado y más favorable, reciprocidad y mayor participación de los países en desarrollo (Clausula de Habilitación), párrafo 4 (véase IBDD 26S/221)	Acuerdos preferenciales entre países en desarrollo	<i>Ad hoc</i>	No existe	Países en desarrollo Miembros	Comité de Comercio y Desarrollo

REG-III

ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

LOS DOCUMENTOS

IBDD 18S/40 a 44

IBDD 19S/14

WT/REG/W/6

PROGRAMA DE TRABAJO DE LAS PARTES CONTRATANTES

RESUMEN DEL PRESIDENTE

(L/3641)

- A. *El 26 de noviembre de 1971, en la sesión de clausura del Vigésimo séptimo período de sesiones, el Presidente hizo el siguiente resumen:*

Negociaciones comerciales entre países en desarrollo

1. Las PARTES CONTRATANTES acaban de adoptar una Decisión relativa a las negociaciones comerciales entre países en desarrollo, por la que se autoriza la necesaria exención del cumplimiento de lo dispuesto en el artículo primero del Acuerdo General.

Grupos de política comercial y de expertos en agricultura

2. La propuesta formulada por Suecia para el establecimiento de un grupo de alto nivel sobre política comercial y la formulada por Australia para el establecimiento de un pequeño grupo de expertos independientes en agricultura han obtenido un amplio apoyo entre las delegaciones. Sin embargo, este apoyo ha sido insuficiente para que las PARTES CONTRATANTES puedan adoptar las dos propuestas, pues algunas delegaciones han estimado que éstas son prematuras. El Consejo tendrá la posibilidad de volver a este asunto más tarde si las partes contratantes lo desean.

Adopción de informes

3. Después de los debates que hemos sostenido, debemos considerar que los informes del Comité del Comercio de Productos Industriales, el Comité de Asuntos Agropecuarios y el Comité de Comercio y Desarrollo han sido adoptados.

4. *Ha habido consenso en lo siguiente:*

a) *Grupo de los Tres*

Las PARTES CONTRATANTES han decidido que hay que mantener en funciones al Grupo de los Tres a fin de lograr que el informe de éste vaya seguido por la adopción de las medidas correspondientes. El Grupo ha de explorar con las partes contratantes interesadas la posibilidad de resolver las dificultades derivadas de la aplicación de sus recomendaciones y los progresos que se hagan en esta aplicación. A la luz de las discusiones que han tenido lugar en los Grupos y Comités competentes del GATT, el Grupo de los Tres podrá igualmente hacer recomendaciones o sugerencias con miras a facilitar el cumplimiento de la Parte IV del Acuerdo General. El Grupo ha de informar según los procedimientos habituales al Comité de Comercio y Desarrollo y a las PARTES CONTRATANTES.

b) *Ampliación de la CEE*

- i) Las PARTES CONTRATANTES esperan con interés la conclusión de las negociaciones relativas a la adhesión de varios países europeos al Tratado de Roma.

- ii) Las PARTES CONTRATANTES piden al Director General que celebre consultas en el momento oportuno con las partes contratantes interesadas para formular y presentar al Consejo el mandato de un grupo de trabajo. Buen número de delegaciones han expresado el deseo de que el Director General inicie esas consultas inmediatamente después de la firma de cada uno de los acuerdos.

c) *Informes sobre acuerdos regionales*

Las PARTES CONTRATANTES encargan al Consejo que establezca un calendario en el que fije las fechas del examen de los informes sobre los acuerdos preferenciales que se efectuará cada dos años.

d) *Estudio estadístico sobre el comercio en régimen de nación más favorecida y el comercio en régimen preferencial*

Las PARTES CONTRATANTES deciden determinar en la medida de lo posible la realidad estadística en lo relativo al comercio que realizan con arreglo al régimen de la nación más favorecida y con arreglo a otros regímenes. Por tanto, se pide al Director General que determine, para cada parte contratante que sea miembro del GATT en el Vigésimo séptimo período de sesiones y para el conjunto de las partes contratantes, las importaciones totales que se efectúan al tipo de la nación más favorecida y las importaciones totales a tipos preferenciales, de todas las procedencias y por países, con inclusión de las importaciones procedentes de otras partes en uniones aduaneras, zonas de libre comercio, o acuerdos comerciales especiales. Los cálculos deben hacerse para los años representativos del período 1955-1970, ambos inclusive.

En esta labor guiará a la Secretaría un grupo de trabajo, que le dará las directrices apropiadas.

En el plazo de seis meses el Director General presentará sus conclusiones al Consejo, quien examinará entonces qué otras medidas deben adoptarse.

5. *Comité del Comercio de Productos Industriales*

En cuanto a la labor futura del Comité del Comercio de Productos Industriales sobre los obstáculos no arancelarios, ha sido general el acuerdo de que se ponga principalmente el acento en la enérgica prosecución del trabajo en curso sobre normas y regímenes de licencias a fin de que, como ya ha sucedido en el caso de la valoración, pronto puedan presentarse unos textos a los gobiernos.

Además, se ha convenido en que ha llegado el momento de escoger algunos otros obstáculos no arancelarios para hacer una labor análoga según lo permitan los programas de los distintos grupos. Los siguientes puntos han obtenido el apoyo general: El Grupo 1 trabajará sobre las subvenciones a la exportación a que se refiere el párrafo 4 del artículo XVI; el Grupo 2 estudiará el problema de los documentos necesarios para la importación, incluidas las formalidades consulares; el Grupo 3 estudiará los problemas de embalaje y etiquetado. También ha sido general el acuerdo de que se deben estudiar continuamente las posibilidades de añadir otros puntos a este programa de trabajo.

En cuanto al estudio arancelario, parece que el consenso es que deben aprobarse el programa de trabajo indicado en el informe que nos ha presentado el Comité del Comercio de Productos Industriales.

6. *Declaración sobre política comercial*

Las PARTES CONTRATANTES tienen conciencia de los riesgos de inestabilidad y de desorden en las relaciones comerciales.

Reconocen que un debate y un enfrentamiento prolongados sobre problemas que a todos interesa resolver serían peligrosos tanto económica como políticamente.

Sin embargo, las PARTES CONTRATANTES estiman que la situación actual, a pesar de los graves riesgos que encierra, ofrece también oportunidades para una acción constructiva. Reconocen la importancia de evitar esos riesgos y de aprovechar esas oportunidades mediante una acción concreta en la esfera de las relaciones comerciales.

Las PARTES CONTRATANTES reafirman su decidida intención de continuar trabajando juntas en el marco del GATT para superar los problemas y diferencias comerciales. Reafirman su determinación de continuar prestando una atención particular a los problemas comerciales de los países en desarrollo y a la solución de esos problemas.

Las PARTES CONTRATANTES convienen en aprovechar, dentro del programa del GATT para la expansión del comercio, todas las oportunidades que se presenten de hacer progresos en la liberalización del comercio, trátase de medidas particulares o de grupos de medidas, tanto en el sector industrial como en el agropecuario.

También acuerdan aprovechar las oportunidades que se presenten de resolver problemas comerciales particulares, en especial aquellos que se consideren más peligrosos e irritantes y cuya solución atenuar las fricciones actuales.

Las PARTES CONTRATANTES también acuerdan que, a más largo plazo, es su intención, como objetivo principal, emprender en el GATT una nueva iniciativa de envergadura para ocuparse de los problemas comerciales a largo plazo tan pronto como ello sea factible.

Una amplia mayoría ha sido favorable a que se incluyan además las siguientes frases:

De conformidad con su intención de trabajar conjuntamente para resolver los problemas y las diferencias comerciales, las PARTES CONTRATANTES encargan al Consejo que, por lo que se refiere a la acción a corto plazo, tome en los próximos meses las disposiciones apropiadas para determinar los problemas comerciales susceptibles de una solución rápida y los procedimientos necesarios para resolver estos problemas en 1972. Con respecto a la acción a más largo plazo, las PARTES CONTRATANTES encargan al Consejo que tome disposiciones para analizar y evaluar las diferentes técnicas y modalidades posibles para abordar en el marco del GATT los problemas a largo plazo que afectan al comercio mundial en los sectores industrial y agropecuario.

Ha habido sin embargo algunas otras delegaciones que no estaban dispuestas a admitir este párrafo y que han propuesto la inclusión del siguiente texto:

De conformidad con su intención de trabajar conjuntamente con miras a la consecución de los objetivos anteriormente expuestos, las PARTES CONTRATANTES confirman el mandato dado al Consejo en 1970 y encargan a los Comités competentes que examinen diversas técnicas y modalidades para, llegado el momento, dar el impulso necesario para una nueva acción multilateral y general en el marco del GATT, en el sentido de una mayor liberalización del comercio internacional.

B. *Con anterioridad, en la sesión del 22 de noviembre de 1971, el Presidente hizo el siguiente resumen acerca de determinados puntos relativos al comercio de los países en desarrollo*

Teniendo presentes las recomendaciones hechas por el Grupo de los Tres y las opiniones expresadas por los delegados, la Secretaría del GATT debería reunir, respecto de los distintos países en desarrollo, datos que indiquen los obstáculos arancelarios y no arancelarios con que tropiezan las exportaciones de cada uno y el volumen de comercio afectado.

En cuanto al comercio de productos tropicales, habría que procurar la aplicación de las propuestas relativas a la organización de consultas entre todas las partes contratantes interesadas con el fin de explorar la posibilidad de una acción concertada para liberalizar el comercio de aceites vegetales y semillas oleaginosas sobre una base multilateral, y con tal fin el órgano competente del GATT debería tomar la iniciativa necesaria.

En la preparación de medidas multilaterales respecto de determinados tipos de obstáculos no arancelarios, el Comité del Comercio de Productos Industriales y sus diferentes subgrupos deberían seguir prestando especial atención a los problemas comerciales propios de los países en desarrollo y a la solución de tales problemas dentro del marco de las soluciones elaboradas por dichos órganos.

Las partes contratantes deberían seguir buscando las posibilidades de actuar con carácter prioritario, fuera del marco de las soluciones multilaterales que se están elaborando en los Comités principales del GATT, para suprimir o reducir los obstáculos con que tropieza el comercio tanto de productos agropecuarios como industriales de los países en desarrollo.

UNIONES ADUANERAS Y ZONAS DE LIBRE COMERCIO

CUESTIONES DE PROCEDIMIENTO

Decisión del Consejo de 25 de octubre de 1972¹

El Consejo toma nota de que, según el apartado *a)* del párrafo 7 del artículo XXIV del Acuerdo General, cualquier parte contratante que decida entrar en una unión aduanera o en una zona de libre comercio, o que decida concertar un acuerdo provisional que conduzca a la formación de una unión o zona de esa clase, deberá notificarlo con prontitud a las PARTES CONTRATANTES.

Sin menoscabo de la obligación jurídica de la notificación, enunciada en el artículo XXIV, el Consejo decide invitar a las partes contratantes que concierten un acuerdo al que se apliquen las disposiciones de los párrafos 5 a 8 del artículo XXIV, a que inscriban el asunto en el Orden del día de la primera reunión del Consejo que se celebre después de la firma del acuerdo, en la medida en que se pueda efectuar la notificación con los 10 días de anticipación prescritos para la inclusión de asuntos en el Orden del día. La inclusión del asunto permitirá al Consejo determinar el procedimiento para el examen del acuerdo.

¹C/M/81, página 16.

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

RESTRICTED

WT/REG/W/6

15 de agosto de 1996

(96-3224)

Comité de Acuerdos Comerciales Regionales

MODELO UNIFORME PARA LA PRESENTACIÓN DE INFORMACIÓN SOBRE ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES¹

Nota del Presidente

El objetivo del Modelo uniforme para la presentación de información sobre acuerdos comerciales regionales es facilitar y uniformar la presentación de información inicial por las partes en acuerdos comerciales regionales.² El cumplimiento por las partes de las indicaciones del Modelo uniforme sería voluntario; a este respecto, debe considerarse como unas directrices del Presidente sobre la información básica que las partes podrían facilitar al notificar a la OMC acuerdos comerciales regionales.

En consonancia con el mandato adoptado para el examen de acuerdos regionales (con inclusión del entendimiento que lo acompaña)³, el Modelo uniforme incluye cierta información pertinente con respecto a los aspectos de transparencia y compatibilidad del proceso de examen. La información que se pide en este Modelo uniforme no prejuzga el alcance o ámbito del aspecto de compatibilidad del proceso de examen ni sustituye la prescripción de que las partes en acuerdos comerciales regionales faciliten a los Miembros todos los textos legislativos pertinentes y datos detallados sobre el comercio y los aranceles. Tampoco impide que los Miembros formulen preguntas por escrito ni que pidan información adicional a las partes.⁴

Como la información que se pide en el Modelo se relaciona primordialmente con las disciplinas comerciales aplicadas de conformidad con el correspondiente acuerdo comercial regional, es poco probable que haya duplicación con la información presentada a otros órganos de la OMC.

¹El Comité de Acuerdos Comerciales Regionales, en su reunión de 31 de julio de 1996, tomó nota del Modelo uniforme para la presentación de información sobre acuerdos comerciales regionales.

²La información relativa al comercio de servicios podría integrarse en la solicitud de información a la luz de la experiencia adquirida en el examen de acuerdos sobre el comercio de servicios.

³A partir del mandato adoptado con respecto a la ampliación de las Comunidades Europeas en la reunión del Consejo del Comercio de Mercancías celebrada el 20 de febrero de 1995 (WT/REG3/1), todos los mandatos se adoptan junto con un entendimiento del Presidente en el que se manifiesta que "si bien el Grupo de Trabajo realizará su examen a la luz de las disposiciones pertinentes de los Acuerdos recogidos en el Anexo 1A del Acuerdo sobre la OMC, las conclusiones del informe del Grupo de Trabajo se limitarán a informar sobre la compatibilidad con las disposiciones del artículo XXIV".

⁴"Toda parte contratante que decida formar parte de una unión aduanera o de una zona de libre comercio, o participar en un acuerdo provisional tendiente a la formación de tal unión aduanera o de tal zona de libre comercio, lo notificará sin demora a las PARTES CONTRATANTES, facilitándoles, en lo que concierne a la unión o zona en proyecto, todas las informaciones que les permitan someter a las partes contratantes los informes y formular las recomendaciones que estimen pertinentes." (Apartado a) del párrafo 7 del artículo XXIV.)

MODELO UNIFORME PARA LA PRESENTACIÓN DE INFORMACIÓN SOBRE ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

Directrices del Presidente

I. Información básica sobre el Acuerdo

1. Miembros y fechas de firma, ratificación y entrada en vigor.

2. Tipo de acuerdo

Unión aduanera, zona de libre comercio, acuerdo preferencial entre países en desarrollo, acuerdo provisional. Plan y programa.

3. Ámbito

Productos comprendidos en el Acuerdo y excluidos de él, con inclusión de datos sobre el comercio abarcado. Productos que quedarán comprendidos en el Acuerdo en una etapa posterior.

4. Datos sobre el comercio

Datos sobre el comercio entre las partes y el comercio con terceros durante el período más reciente sobre el que se disponga de estadísticas, desglosados por principales productos e interlocutores comerciales. En la medida posible, estimaciones disponibles sobre los efectos de creación de comercio y desviación del comercio.

II. Disposiciones relacionadas con el comercio

1. Restricciones de las importaciones

Restricciones del comercio entre las partes que estén en vigor y comercio afectado por dichas restricciones. Calendario previsto en el Acuerdo para el desmantelamiento de las restricciones. Restricciones del comercio entre las partes que permanecerán en vigor tras la plena aplicación del Acuerdo.

1.1 Derechos y cargas

Derechos de aduana, contingentes arancelarios, cargas con efectos equivalentes a los de los derechos de aduana y derechos fiscales aplicados al comercio de los productos comprendidos en el Acuerdo: restricciones en vigor y comercio afectado, calendario para su desmantelamiento y restricciones residuales.

1.2 Restricciones cuantitativas

Restricciones cuantitativas y medidas con efectos equivalentes a los de las restricciones cuantitativas aplicadas al comercio de los productos comprendidos en el Acuerdo: restricciones en vigor y comercio afectado, calendario para su desmantelamiento y restricciones residuales.

1.3 Arancel Exterior Común

Metodología para el establecimiento del Arancel Exterior Común (AEC). Etapa de aplicación del AEC. Información sobre las negociaciones previstas en el párrafo 6 del artículo XXIV.

2. Restricciones de las exportaciones

Restricciones del comercio entre las partes que estén en vigor y comercio afectado por dichas restricciones. Calendario previsto en el Acuerdo para el desmantelamiento de las restricciones. Restricciones del comercio entre las partes que permanecerán en vigor tras la plena aplicación del Acuerdo.

2.1 Derechos y cargas

Derechos de aduana, contingentes arancelarios, cargas con efectos equivalentes a los de los derechos de aduana y derechos fiscales aplicados al comercio de los productos comprendidos en el Acuerdo: restricciones en vigor y comercio afectado, calendario para su desmantelamiento y restricciones residuales.

2.2 Restricciones cuantitativas

Restricciones cuantitativas y medidas con efectos equivalentes a los de las restricciones cuantitativas aplicadas al comercio de los productos comprendidos en el Acuerdo: restricciones en vigor y comercio afectado, calendario para su desmantelamiento y restricciones residuales.

3. Normas de origen

Criterios generales utilizados a efectos de la determinación del origen de los productos a los que se aplica el Acuerdo; en particular, el criterio de transformación sustancial (es decir, cambio de la clasificación arancelaria, porcentajes *ad valorem* y/u operaciones de fabricación o elaboración). Información sobre si las normas de origen prevén algún tipo de acumulación. Criterios específicos a los que puedan estar sujetos determinados sectores/productos.

4. Normas

Principales elementos de las disposiciones relativas a normas que se aplicarán al comercio entre las partes; en particular, si prevén normas comunes o el reconocimiento mutuo de certificados. En el caso de las uniones aduaneras, o de los acuerdos provisionales tendientes al establecimiento de una unión aduanera, información sobre si las partes se proponen aplicar normas comunes a las importaciones procedentes de terceros.

4.1 Obstáculos técnicos al comercio

4.2 Medidas sanitarias y fitosanitarias

5. Salvaguardias

Descripción de las medidas de urgencia y demás mecanismos de salvaguardia aplicables al comercio entre las partes (por ejemplo, dificultades de balanza de pagos, cuestiones de desarrollo, salvaguardias especiales con respecto a la agricultura) en los casos en que difieran de los aplicados en régimen n.m.f. En el caso de las uniones aduaneras, o de los acuerdos provisionales tendientes al establecimiento de una unión aduanera, información sobre si las partes se proponen aplicar un régimen de salvaguardia común a las importaciones procedentes de terceros. Información sobre si el Acuerdo prevé la exclusión de las partes de las medidas de salvaguardia aplicadas a las importaciones procedentes de terceros.

6. Medidas antidumping y medidas compensatorias

Descripción de las medidas antidumping y compensatorias aplicables al comercio entre las partes en los casos en que difieran de las aplicadas en régimen n.m.f. En el caso de las uniones aduaneras, o de los acuerdos provisionales tendientes al establecimiento de una unión aduanera, información sobre si las partes se proponen aplicar un régimen común de medidas antidumping y compensatorias a las importaciones procedentes de terceros.

7. Subvenciones y ayuda estatal

Descripción del trato estipulado en el Acuerdo en relación con las subvenciones y la ayuda estatal e indicación de los recursos previstos en el Acuerdo para contrarrestar sus efectos en el comercio entre las partes.

8. Disposiciones por sectores específicos

Disposiciones específicas aplicables al comercio entre las partes en determinados sectores (por ejemplo, agricultura, pesca, textiles y vestido, sector del automóvil). En el caso de las uniones aduaneras, o de los acuerdos provisionales tendientes al establecimiento de una unión aduanera, información sobre si las partes se proponen aplicar un régimen común por sectores específicos a las importaciones procedentes de terceros.

9. Otras disposiciones

Información sobre las disposiciones relativas, por ejemplo, a cooperación en materia de administración de aduanas, licencias de importación y valoración en aduana en los casos en que difieran de las aplicadas en régimen n.m.f. Trato dispensado al comercio entre las partes de productos procedentes de zonas francas establecidas en alguna de las partes en el Acuerdo.

III. Disposiciones generales del Acuerdo

1. Excepciones y reservas

Excepciones generales y excepciones relativas a la seguridad previstas en el Acuerdo. Reservas formuladas por alguna de las partes en el Acuerdo.

2. Adhesión

Información sobre toda disposición que permita adherirse al Acuerdo a otros países.

3. Procedimientos de solución de diferencias

Descripción de los mecanismos previstos para resolver las diferencias entre las partes en el Acuerdo y relación de esos mecanismos con los instrumentos intergubernamentales de solución de diferencias aceptados por las partes en el marco de otros acuerdos bilaterales, plurilaterales y/o multilaterales.

4. Relación con otros acuerdos comerciales

Información sobre si en el Acuerdo se establece o no alguna relación específica con otros acuerdos comerciales bilaterales, plurilaterales y/o multilaterales.

5. Marco institucional

Estructura y funciones de las instituciones intergubernamentales y/o supranacionales creadas para aplicar el Acuerdo. Responsabilidades de las entidades nacionales con respecto a la formulación y aplicación de políticas relacionadas con el Acuerdo.

IV. Otra información

A efectos de transparencia, cualquier otra información pertinente relacionada con las disposiciones del Acuerdo.

REG-IV

ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

EJEMPLOS

EJEMPLOS DE NOTIFICACIONES

A. NOTIFICACIONES de conformidad con el artículo XXIV

Uniones aduaneras

[País X] tiene el honor de informar a los Miembros de la OMC de que [País Y] y [País X] han concluido un acuerdo por el que se establece una unión aduanera. Está previsto que el acuerdo entre en vigor el [fecha].

El acuerdo por el que se establece la unión aduanera contiene disposiciones relativas al comercio de mercancías que son de interés para los Miembros de la OMC. El acuerdo establece una unión aduanera entre [País X y País Y] en el sentido del artículo XXIV del GATT de 1994 y del Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV. Se han eliminado los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas con respecto a lo esencial de los intercambios comerciales entre los signatarios, y las partes en el acuerdo han adoptado un arancel exterior uniforme.

El texto del tratado figura en anexo a esta notificación.

Zonas de libre comercio

[País X] tiene el honor de informar a los Miembros de la OMC de que [País Y] y [País X] han concluido un acuerdo de libre comercio. Está previsto que el acuerdo entre en vigor el [fecha].

El acuerdo de libre comercio contiene disposiciones relativas al comercio de mercancías que son de interés para los Miembros de la OMC. El acuerdo establece una zona de libre comercio entre [País X y País Y] en el sentido del artículo XXIV del GATT de 1994 y del Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV. Se han eliminado los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas con respecto a lo esencial de los intercambios comerciales entre los signatarios.

El texto del tratado figura en anexo a esta notificación.

Acuerdo provisional tendiente al establecimiento de una unión aduanera

[País X] tiene el honor de informar a los Miembros de la OMC de que [País Y] y [País X] han concluido un acuerdo provisional tendiente al establecimiento de una unión aduanera. Está previsto que el acuerdo entre en vigor el [fecha]. El período de transición para el establecimiento de la unión aduanera es de ... años.

El acuerdo provisional contiene disposiciones relativas al comercio de mercancías que son de interés para los Miembros de la OMC. El acuerdo tiene por objetivo el establecimiento de una unión aduanera entre [País X y País Y] en el sentido del artículo XXIV del GATT de 1994 y del Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV. Se eliminarán los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas con respecto a lo esencial de los intercambios comerciales entre los signatarios, y las partes tienen el propósito de adoptar un arancel exterior uniforme.

El texto del tratado figura en anexo a esta notificación. También figura en anexo un plan y un programa, según lo prescrito en el artículo XXIV del GATT de 1994.

Acuerdo provisional tendiente al establecimiento de una zona de libre comercio

[País X] tiene el honor de informar a los Miembros de la OMC de que [País Y] y [País X] han concluido un acuerdo provisional tendiente al establecimiento de una zona de libre comercio. Está previsto que el acuerdo entre en vigor el [fecha]. El período de transición para el establecimiento de la zona de libre comercio es de ... años.

El acuerdo provisional contiene disposiciones relativas al comercio de mercancías que son de interés para los Miembros de la OMC. El acuerdo tiene por objetivo el establecimiento de una zona de libre comercio entre [País X y País Y] en el sentido del artículo XXIV del GATT de 1994 y del Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXIV. Se eliminarán los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas con respecto a lo esencial de los intercambios comerciales entre los signatarios.

El texto del tratado figura en anexo a esta notificación. También figura en anexo un plan y un programa, según lo prescrito en el artículo XXIV del GATT de 1994.

B. NOTIFICACIONES de conformidad con la Cláusula de Habilitación

[País X] tiene el honor de informar a los Miembros de la OMC de que [País Y] y [País X] han concluido un acuerdo comercial preferencial de conformidad con lo dispuesto en la *Decisión de las PARTES CONTRATANTES sobre trato diferenciado y más favorable, reciprocidad y mayor participación de los países en desarrollo*, también denominada Cláusula de Habilitación. Está previsto que el acuerdo entre en vigor el [fecha].

El acuerdo comercial preferencial contiene disposiciones relativas al comercio de mercancías que son de interés para los Miembros de la OMC. El acuerdo establece una zona de libre comercio (o una unión aduanera) entre [País X y País Y] en el sentido de las disposiciones pertinentes de la OMC. Se han eliminado los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas con respecto a una proporción importante de los intercambios comerciales entre los signatarios.

El texto del tratado figura en anexo a esta notificación.

REG-V

ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

TEXTO DE LAS DISPOSICIONES PERTINENTES

ARTÍCULO XXIV DEL GATT DE 1994

**ENTENDIMIENTO RELATIVO A LA
INTERPRETACIÓN DEL
ARTÍCULO XXIV DEL
GATT DE 1994**

**DECISIÓN SOBRE TRATO DIFERENCIADO
Y MÁS FAVORABLE, RECIPROCIDAD
Y MAYOR PARTICIPACIÓN DE
LOS PAÍSES EN DESARROLLO
(CLÁUSULA DE HABILITACIÓN)**

Artículo XXIV

Aplicación territorial - Tráfico fronterizo

Uniones aduaneras y zonas de libre comercio

1. Las disposiciones del presente Acuerdo se aplicarán a los territorios aduaneros metropolitanos de las partes contratantes, así como a cualquier otro territorio aduanero con respecto al cual se haya aceptado el presente Acuerdo de conformidad con el artículo XXVI o se aplique en virtud del artículo XXXIII o de conformidad con el Protocolo de aplicación provisional. Cada uno de dichos territorios aduaneros será considerado como si fuera parte contratante, exclusivamente a los efectos de la aplicación territorial del presente Acuerdo, a reserva de que las disposiciones de este párrafo no se interpreten en el sentido de que crean derechos ni obligaciones entre dos o más territorios aduaneros respecto de los cuales haya sido aceptado el presente Acuerdo de conformidad con el artículo XXVI o se aplique en virtud del artículo XXXIII o de conformidad con el Protocolo de aplicación provisional por una sola parte contratante.
2. A los efectos del presente Acuerdo, se entenderá por territorio aduanero todo territorio que aplique un arancel distinto u otras reglamentaciones comerciales distintas a una parte substancial de su comercio con los demás territorios.
3. Las disposiciones del presente Acuerdo no deberán interpretarse en el sentido de obstaculizar:
 - a) las ventajas concedidas por una parte contratante a países limítrofes con el fin de facilitar el tráfico fronterizo;
 - b) las ventajas concedidas al comercio con el Territorio Libre de Trieste por países limítrofes de este Territorio, a condición de que tales ventajas no sean incompatibles con las disposiciones de los tratados de paz resultantes de la segunda guerra mundial.
4. Las partes contratantes reconocen la conveniencia de aumentar la libertad del comercio, desarrollando, mediante acuerdos libremente concertados, una integración mayor de las economías de los países que participen en tales acuerdos. Reconocen también que el establecimiento de una unión aduanera o de una zona de libre comercio debe tener por objeto facilitar el comercio entre los territorios constitutivos y no erigir obstáculos al de otras partes contratantes con estos territorios.
5. Por consiguiente, las disposiciones del presente Acuerdo no impedirán, entre los territorios de las partes contratantes, el establecimiento de una unión aduanera ni el de una zona de libre comercio, así como tampoco la adopción de un acuerdo provisional necesario para el establecimiento de una unión aduanera o de una zona de libre comercio, a condición de que:
 - a) en el caso de una unión aduanera o de un acuerdo provisional tendiente al establecimiento de una unión aduanera, los derechos de aduana que se apliquen en el momento en que se establezca dicha unión o en que se concierte el acuerdo provisional no sean en conjunto, con respecto al comercio con las partes contratantes que no formen parte de tal unión o acuerdo, de una incidencia general más elevada, ni las demás reglamentaciones comerciales resulten más rigurosas que los derechos y reglamentaciones comerciales vigentes en los territorios constitutivos de la unión antes del establecimiento de ésta o de la celebración del acuerdo provisional, según sea el caso;
 - b) en el caso de una zona de libre comercio o de un acuerdo provisional tendiente al establecimiento de una zona de libre comercio, los derechos de aduana mantenidos en cada territorio constitutivo y aplicables al comercio de las partes contratantes que

no formen parte de tal territorio o acuerdo, en el momento en que se establezca la zona o en que se concierte el acuerdo provisional, no sean más elevados, ni las demás reglamentaciones comerciales más rigurosas que los derechos y reglamentaciones comerciales vigentes en los territorios constitutivos de la zona antes del establecimiento de ésta o de la celebración del acuerdo provisional, según sea el caso; y

- c) todo acuerdo provisional a que se refieren los apartados a) y b) anteriores comprenda un plan y un programa para el establecimiento, en un plazo razonable, de la unión aduanera o de la zona de libre comercio.

6. Si, al cumplir las condiciones estipuladas en el apartado a) del párrafo 5, una parte contratante tiene el propósito de aumentar un derecho de manera incompatible con las disposiciones del artículo II, será aplicable el procedimiento establecido en el artículo XXVIII. Al determinar el ajuste compensatorio, se tendrá debidamente en cuenta la compensación que resulte ya de las reducciones efectuadas en el derecho correspondiente de los demás territorios constitutivos de la unión.

7. a) Toda parte contratante que decida formar parte de una unión aduanera o de una zona de libre comercio, o participar en un acuerdo provisional tendiente a la formación de tal unión aduanera o de tal zona de libre comercio, lo notificará sin demora a las PARTES CONTRATANTES, facilitándoles, en lo que concierne a la unión o zona en proyecto, todas las informaciones que les permitan someter a las partes contratantes los informes y formular las recomendaciones que estimen pertinentes.

b) Si, después de haber estudiado el plan y el programa comprendidos en un acuerdo provisional a que se refiere el párrafo 5, en consulta con las partes en tal acuerdo y teniendo debidamente en cuenta las informaciones puestas a su disposición de conformidad con el apartado a) de este párrafo, las PARTES CONTRATANTES llegan a la conclusión de que dicho acuerdo no ofrece probabilidades de dar por resultado el establecimiento de una unión aduanera o de una zona de libre comercio en el plazo previsto por las partes del acuerdo, o consideran que este plazo no es razonable, las PARTES CONTRATANTES formularán sus recomendaciones a las partes en el citado acuerdo. Éstas no lo mantendrán o no lo pondrán en vigor, según sea el caso, si no están dispuestas a modificarlo de conformidad con tales recomendaciones.

c) Toda modificación substancial del plan o del programa a que se refiere el apartado c) del párrafo 5, deberá ser comunicada a las PARTES CONTRATANTES, las cuales podrán solicitar de las partes contratantes interesadas que inicien consultas con ellas, si la modificación parece que puede comprometer o diferir indebidamente el establecimiento de la unión aduanera o de la zona de libre comercio.

8. A los efectos de aplicación del presente Acuerdo,

- a) se entenderá por unión aduanera, la substitución de dos o más territorios aduaneros por un solo territorio aduanero, de manera:
 - i) que los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas (excepto, en la medida en que sea necesario, las restricciones autorizadas en virtud de los artículos XI, XII, XIII, XIV, XV y XX) sean eliminados con respecto a lo esencial de los intercambios comerciales entre los territorios constitutivos de la unión o, al menos, en lo que concierne a lo esencial de los intercambios comerciales de los productos originarios de dichos territorios; y

- ii) que, a reserva de las disposiciones del párrafo 9, cada uno de los miembros de la unión aplique al comercio con los territorios que no estén comprendidos en ella derechos de aduana y demás reglamentaciones del comercio que, en substancia, sean idénticos;
 - b) se entenderá por zona de libre comercio, un grupo de dos o más territorios aduaneros entre los cuales se eliminan los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas (excepto, en la medida en que sea necesario, las restricciones autorizadas en virtud de los artículos XI, XII, XIII, XIV, XV y XX) con respecto a lo esencial de los intercambios comerciales de los productos originarios de los territorios constitutivos de dicha zona de libre comercio.
9. El establecimiento de una unión aduanera o de una zona de libre comercio no influirá en las preferencias a que se refiere el párrafo 2 del artículo I, pero podrán ser suprimidas o ajustadas mediante negociaciones con las partes contratantes interesadas.* Este procedimiento de negociación con las partes contratantes interesadas será utilizado especialmente para suprimir las preferencias cuya eliminación sea necesaria para la observancia de las disposiciones del inciso i) del apartado a) del párrafo 8 y del apartado b) del mismo párrafo.
10. Las PARTES CONTRATANTES podrán, mediante una decisión tomada por una mayoría de dos tercios, aprobar proposiciones que no se ajusten completamente a las disposiciones de los párrafos 5 a 9 inclusive, a condición de que dichas proposiciones tengan como resultado el establecimiento de una unión aduanera o de una zona de libre comercio en el sentido de este artículo.
11. Teniendo en cuenta las circunstancias excepcionales resultantes de la constitución de la India y del Pakistán en Estados independientes, y reconociendo que durante mucho tiempo ambos Estados formaron una unidad económica, las partes contratantes convienen en que las disposiciones del presente Acuerdo no impedirán a esos dos países la celebración de acuerdos especiales sobre su comercio mutuo, hasta que se establezcan definitivamente sus relaciones comerciales recíprocas.*
12. Cada parte contratante deberá tomar las medidas razonables que estén a su alcance para lograr que, dentro de su territorio, los gobiernos y autoridades regionales y locales observen las disposiciones del presente Acuerdo.

**ENTENDIMIENTO RELATIVO A LA INTERPRETACIÓN DEL
ARTÍCULO XXIV DEL ACUERDO GENERAL SOBRE
ARANCELES ADUANEROS Y COMERCIO DE 1994**

Los Miembros,

Teniendo en cuenta las disposiciones del artículo XXIV del GATT de 1994;

Reconociendo que las uniones aduaneras y zonas de libre comercio han crecido considerablemente en número e importancia desde el establecimiento del GATT de 1947 y que abarcan actualmente una proporción importante del comercio mundial;

Reconociendo la contribución a la expansión del comercio mundial que puede hacerse mediante una integración mayor de las economías de los países que participan en tales acuerdos;

Reconociendo asimismo que esa contribución es mayor si la eliminación de los derechos de aduana y las demás reglamentaciones comerciales restrictivas entre los territorios constitutivos se extiende a todo el comercio, y menor si queda excluido de ella alguno de sus sectores importantes;

Reafirmando que el objeto de esos acuerdos debe ser facilitar el comercio entre los territorios constitutivos y no erigir obstáculos al comercio de otros Miembros con esos territorios; y que las partes en esos acuerdos deben evitar, en toda la medida posible, que su establecimiento o ampliación tenga efectos desfavorables en el comercio de otros Miembros;

Convencidos también de la necesidad de reforzar la eficacia de la función del Consejo del Comercio de Mercancías en el examen de los acuerdos notificados en virtud del artículo XXIV, mediante la aclaración de los criterios y procedimientos de evaluación de los acuerdos, tanto nuevos como ampliados, y la mejora de la transparencia de todos los acuerdos concluidos al amparo de dicho artículo;

Reconociendo la necesidad de llegar a un común entendimiento de las obligaciones contraídas por los Miembros en virtud del párrafo 12 del artículo XXIV;

Convienen en lo siguiente:

1. Para estar en conformidad con el artículo XXIV, las uniones aduaneras, las zonas de libre comercio y los acuerdos provisionales tendientes al establecimiento de una unión aduanera o una zona de libre comercio deberán cumplir, entre otras, las disposiciones de los párrafos 5, 6, 7 y 8 de dicho artículo.

Párrafo 5 del artículo XXIV

2. La evaluación en el marco del párrafo 5 a) del artículo XXIV de la incidencia general de los derechos de aduana y demás reglamentaciones comerciales vigentes antes y después del establecimiento de una unión aduanera se basará, en lo que respecta a los derechos y cargas, en el cálculo global del promedio ponderado de los tipos arancelarios y los derechos de aduana percibidos. Este cálculo se basará a su vez en las estadísticas de importación de un período representativo anterior que facilitará la unión aduanera, expresadas a nivel de línea arancelaria y en valor y volumen, y desglosadas por países de origen miembros de la OMC. La Secretaría calculará los promedios ponderados de los tipos arancelarios y los derechos de aduana percibidos siguiendo la metodología utilizada para la evaluación de las ofertas arancelarias en la Ronda Uruguay de Negociaciones Comerciales Multilaterales. Para ello, los derechos y cargas que se tomarán en consideración serán los tipos aplicados. Se reconoce que, a efectos de la evaluación global de la incidencia de las demás reglamentaciones comerciales,

cuya cuantificación y agregación son difíciles, quizá sea preciso el examen de las distintas medidas, reglamentaciones, productos abarcados y corrientes comerciales afectadas.

3. El "plazo razonable" al que se refiere el párrafo 5 c) del artículo XXIV no deberá ser superior a 10 años salvo en casos excepcionales. Cuando los Miembros que sean partes en un acuerdo provisional consideren que 10 años serían un plazo insuficiente, darán al Consejo del Comercio de Mercancías una explicación completa de la necesidad de un plazo mayor.

Párrafo 6 del artículo XXIV

4. En el párrafo 6 del artículo XXIV se establece el procedimiento que debe seguirse cuando un Miembro que esté constituyendo una unión aduanera tenga el propósito de aumentar el tipo consolidado de un derecho. A este respecto, los Miembros reafirman que el procedimiento establecido en el artículo XXVIII, desarrollado en las directrices adoptadas el 10 de noviembre de 1980 (IBDD 27S/27-28) y en el Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXVIII del GATT de 1994, debe iniciarse antes de que se modifiquen o retiren concesiones arancelarias a raíz del establecimiento de una unión aduanera o de la conclusión de un acuerdo provisional tendiente al establecimiento de una unión aduanera.

5. Esas negociaciones se entablarán de buena fe con miras a conseguir un ajuste compensatorio mutuamente satisfactorio. En esas negociaciones, conforme a lo estipulado en el párrafo 6 del artículo XXIV, se tendrán debidamente en cuenta las reducciones de derechos realizadas en la misma línea arancelaria por otros constituyentes de la unión aduanera al establecerse ésta. En caso de que esas reducciones no sean suficientes para facilitar el necesario ajuste compensatorio, la unión aduanera ofrecerá una compensación, que podrá consistir en reducciones de derechos aplicables a otras líneas arancelarias. Esa oferta será tenida en cuenta por los Miembros que tengan derechos de negociador respecto de la consolidación modificada o retirada. En caso de que el ajuste compensatorio siga resultando inaceptable, deberán proseguir las negociaciones. Si, a pesar de esos esfuerzos, no puede alcanzarse en las negociaciones un acuerdo sobre el ajuste compensatorio de conformidad con el artículo XXVIII, desarrollado en el Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XXVIII del GATT de 1994, en un plazo razonable contado desde la fecha de iniciación de aquéllas, la unión aduanera podrá, a pesar de ello, modificar o retirar las concesiones, y los Miembros afectados podrán retirar concesiones sustancialmente equivalentes, de conformidad con lo dispuesto en el artículo XXVIII.

6. El GATT de 1994 no impone a los Miembros que se benefician de una reducción de derechos resultante del establecimiento de una unión aduanera, o de la conclusión de un acuerdo provisional tendiente al establecimiento de una unión aduanera, obligación alguna de otorgar un ajuste compensatorio a sus constituyentes.

Examen de las uniones aduaneras y zonas de libre comercio

7. Todas las notificaciones presentadas en virtud del párrafo 7 a) del artículo XXIV serán examinadas por un grupo de trabajo a la luz de las disposiciones pertinentes del GATT de 1994 y del párrafo 1 del presente Entendimiento. Dicho grupo de trabajo presentará un informe sobre sus conclusiones al respecto al Consejo del Comercio de Mercancías, que podrá hacer a los Miembros las recomendaciones que estime apropiadas.

8. En cuanto a los acuerdos provisionales, el grupo de trabajo podrá formular en su informe las oportunas recomendaciones sobre el marco temporal propuesto y sobre las medidas necesarias para ultimar el establecimiento de la unión aduanera o zona de libre comercio. De ser preciso, podrá prever un nuevo examen del acuerdo.

9. Los Miembros que sean partes en un acuerdo provisional notificarán todo cambio sustancial que se introduzca en el plan y el programa comprendidos en ese acuerdo al Consejo del Comercio de Mercancías, que lo examinará si así se le solicita.

10. Si en un acuerdo provisional notificado en virtud del párrafo 7 a) del artículo XXIV no figurara un plan y un programa, en contra de lo dispuesto en el párrafo 5 c) del artículo XXIV, el grupo de trabajo los recomendará en su informe. Las partes no mantendrán o pondrán en vigor, según el caso, el acuerdo si no están dispuestas a modificarlo de conformidad con esas recomendaciones. Se preverá la ulterior realización de un examen de la aplicación de las recomendaciones.

11. Las uniones aduaneras y los constituyentes de zonas de libre comercio informarán periódicamente al Consejo del Comercio de Mercancías, según lo previsto por las PARTES CONTRATANTES del GATT de 1947 en sus instrucciones al Consejo del GATT de 1947 con respecto a los informes sobre acuerdos regionales (IBDD 18S/42), sobre el funcionamiento del acuerdo correspondiente. Deberán comunicarse, en el momento en que se produzcan, todas las modificaciones y/o acontecimientos importantes que afecten a los acuerdos.

Solución de diferencias

12. Podrá recurrirse a las disposiciones de los artículos XXII y XXIII del GATT de 1994, desarrolladas y aplicadas en virtud del Entendimiento sobre Solución de Diferencias, con respecto a cualesquiera cuestiones derivadas de la aplicación de las disposiciones del artículo XXIV referentes a uniones aduaneras, zonas de libre comercio o acuerdos provisionales tendientes al establecimiento de una unión aduanera o de una zona de libre comercio.

Párrafo 12 del artículo XXIV

13. En virtud del GATT de 1994, cada Miembro es plenamente responsable de la observancia de todas las disposiciones de ese instrumento, y tomará las medidas razonables que estén a su alcance para garantizar su observancia por los gobiernos y autoridades regionales y locales dentro de su territorio.

14. Podrá recurrirse a las disposiciones de los artículos XXII y XXIII del GATT de 1994, desarrolladas y aplicadas en virtud del Entendimiento sobre Solución de Diferencias, con respecto a las medidas que afecten a su observancia adoptadas por los gobiernos o autoridades regionales o locales dentro del territorio de un Miembro. Cuando el Órgano de Solución de Diferencias haya resuelto que no se ha respetado una disposición del GATT de 1994, el Miembro responsable deberá tomar las medidas razonables que estén a su alcance para lograr su observancia. En los casos en que no haya sido posible lograrla, serán aplicables las disposiciones relativas a la compensación y a la suspensión de concesiones o de otras obligaciones.

15. Cada Miembro se compromete a examinar con comprensión las representaciones que le formule otro Miembro con respecto a medidas adoptadas dentro de su territorio que afecten al funcionamiento del GATT de 1994 y a brindar oportunidades adecuadas para la celebración de consultas sobre dichas representaciones.

TRATO DIFERENCIADO Y MÁS FAVORABLE, RECIPROCIDAD Y
MAYOR PARTICIPACIÓN DE LOS PAÍSES EN DESARROLLO

*Decisión de 28 de noviembre de 1979
(L/4903)*

Habiendo celebrado negociaciones en el marco de las Negociaciones Comerciales Multilaterales, las PARTES CONTRATANTES *deciden* lo siguiente:

1. No obstante las disposiciones del artículo primero del Acuerdo General, las partes contratantes podrán conceder un trato diferenciado y más favorable a los países en desarrollo¹, sin conceder dicho trato a las otras partes contratantes.
2. Las disposiciones del párrafo 1 se aplicarán²:
 - a) al trato arancelario preferencial concedido por partes contratantes desarrolladas a productos originarios de países en desarrollo de conformidad con el Sistema Generalizado de Preferencias³;
 - b) al trato diferenciado y más favorable con respecto a las disposiciones del Acuerdo General relativas a las medidas no arancelarias que se rijan por las disposiciones de instrumentos negociados multilateralmente bajo los auspicios del GATT;
 - c) a los acuerdos regionales o generales concluidos entre partes contratantes en desarrollo con el fin de reducir o eliminar mutuamente los aranceles y, de conformidad con los criterios o condiciones que puedan fijar las PARTES CONTRATANTES, las medidas no arancelarias, aplicables a los productos importados en el marco de su comercio mutuo;
 - d) al trato especial de los países en desarrollo menos adelantados en el contexto de toda medida general o específica en favor de los países en desarrollo.
3. Todo trato diferenciado y más favorable otorgado de conformidad con la presente cláusula:
 - a) estará destinado a facilitar y fomentar el comercio de los países en desarrollo y no a poner obstáculos o a crear dificultades indebidas al comercio de otras partes contratantes;
 - b) no deberá constituir un impedimento para la reducción o eliminación de los aranceles y otras restricciones del comercio con arreglo al principio de la nación más favorecida;
 - c) deberá, cuando dicho trato sea concedido por partes contratantes desarrolladas a países en desarrollo, estar concebido y, si es necesario, ser modificado de modo que responda positivamente a las necesidades de desarrollo, financieras y comerciales de los países en desarrollo.

¹Debe entenderse que la expresión "países en desarrollo", utilizada en este texto, comprende también a los territorios en desarrollo.

²Las PARTES CONTRATANTES conservan la posibilidad de considerar caso por caso, de conformidad con las disposiciones del Acuerdo General sobre acción colectiva, todas las propuestas sobre trato diferenciado y más favorable que no estén comprendidas dentro del alcance de este párrafo.

³Tal como lo define la Decisión de las PARTES CONTRATANTES de 25 de junio de 1971, relativa al establecimiento de un "sistema generalizado de preferencias sin reciprocidad ni discriminación que redunde en beneficio de los países en desarrollo" (IBDD 18S/26).

4. Toda parte contratante que proceda a adoptar disposiciones al amparo de lo previsto en los párrafos 1, 2 y 3 o que proceda después a modificar o retirar el trato diferenciado y más favorable así otorgado¹:

- a) lo notificará a las PARTES CONTRATANTES y les proporcionará toda la información que estimen conveniente sobre las medidas que haya adoptado;
- b) se prestará debidamente a la pronta celebración de consultas, a petición de cualquier parte contratante interesada, respecto de todas las dificultades o cuestiones que puedan surgir. En el caso de que así lo solicite dicha parte contratante, las PARTES CONTRATANTES celebrarán consultas sobre el asunto con todas las partes contratantes interesadas, con objeto de alcanzar soluciones satisfactorias para todas esas partes contratantes.

5. Los países desarrollados no esperan reciprocidad por los compromisos que adquieran en las negociaciones comerciales en cuanto a reducir o eliminar los derechos de aduana y otros obstáculos al comercio de los países en desarrollo, es decir, que los países desarrollados no esperan que en el marco de negociaciones comerciales los países en desarrollo aporten contribuciones incompatibles con las necesidades de su desarrollo, de sus finanzas y de su comercio. Por consiguiente, ni las partes contratantes desarrolladas tratarán de obtener concesiones que sean incompatibles con las necesidades de desarrollo, financieras y comerciales de las partes contratantes en desarrollo ni estas últimas tendrán que hacer tales concesiones.

6. Teniendo en cuenta las dificultades económicas especiales y las necesidades particulares de los países menos adelantados en lo referente a su desarrollo, sus finanzas y su comercio, los países desarrollados obrarán con la mayor moderación en cuanto a tratar de obtener concesiones o contribuciones a cambio de su compromiso de reducir o eliminar los derechos de aduana y otros obstáculos al comercio de los referidos países, de los cuales no se esperarán concesiones o contribuciones que sean incompatibles con el reconocimiento de su situación y problemas particulares.

7. Las concesiones y contribuciones que hagan y las obligaciones que asuman las partes contratantes desarrolladas y en desarrollo de conformidad con las disposiciones del Acuerdo General deberán promover los objetivos fundamentales del Acuerdo, en particular los señalados en el Preámbulo y en el artículo XXXVI. Las partes contratantes en desarrollo esperan que su capacidad de hacer contribuciones, o concesiones negociadas, o de adoptar otras medidas mutuamente convenidas de conformidad con las disposiciones y procedimientos del Acuerdo General, aumente con el desarrollo progresivo de su economía y el mejoramiento de su situación comercial y esperan en consecuencia participar más plenamente en el marco de derechos y obligaciones del Acuerdo General.

8. Se tendrá especialmente en cuenta la gran dificultad de los países menos adelantados para hacer concesiones y contribuciones, dada su situación económica especial y las necesidades de su desarrollo, de sus finanzas y de su comercio.

9. Las partes contratantes colaborarán en todo lo referente al examen de la aplicación de las presentes disposiciones, teniendo en cuenta la necesidad de desplegar sus esfuerzos, individual y colectivamente, con objeto de satisfacer las necesidades de desarrollo de los países en desarrollo y alcanzar los objetivos del Acuerdo General.

¹Estas disposiciones se entienden sin perjuicio de los derechos de las partes contratantes de conformidad con el Acuerdo General.