

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

RESTRICTED

WT/REG/W/41

11 de octubre de 2000

(00-4180)

Comité de Acuerdos Comerciales Regionales

MAPA DE ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

Nota de la Secretaría

En la decimotercera reunión del Comité de Acuerdos Comerciales Regionales (CACR), celebrada el 13 de septiembre de 1997, el Presidente declaró que "a fin de servir de instrumento en los debates del Comité sobre cuestiones sistémicas, la Secretaría recopilaría información fáctica sobre los acuerdos comerciales regionales. Se trataría de un proceso evolutivo, en el que se distribuirían bloques de información a los Miembros, tan pronto como estuviera procesada". En la decimotava reunión del CACR, celebrada el 7 de julio de 1998, el Comité pidió que la Secretaría proporcionara información detallada, cuando fuera pública, de todos los acuerdos comerciales regionales ya que ello permitiría al Comité apreciar el panorama completo de las iniciativas regionales de integración vigentes y en preparación. En noviembre de 1998 se distribuyó con carácter informal una nota titulada "Mapa de acuerdos comerciales regionales", que presentaba una visión histórica de la evolución de dichos acuerdos.

El presente documento contiene los resultados de la investigación ulterior que llevó a cabo la Secretaría y complementa la nota informal anterior.¹ El objetivo es triple: en primer lugar, proporcionar una instantánea de la red de relaciones establecidas entre los acuerdos comerciales regionales, en los planos subregional, regional, interregional y mundial, que estaban en vigor en julio de 2000; en segundo lugar, indicar, cuando sea posible, en qué medida esta red podría cambiar hasta 2005, teniendo en cuenta la repercusión de los acuerdos comerciales que en la actualidad son objeto de debate o negociación; y en tercer lugar, identificar las tendencias emergentes en la elaboración de iniciativas comerciales regionales. Se ha insistido en la presentación visual de los datos, empleándose mapas y gráficos siempre que ha sido posible. A continuación se indican definiciones, métodos y salvedades con respecto al ámbito del trabajo.

I. DEFINICIONES Y MÉTODOS

1. El presente estudio toma en cuenta todos los acuerdos comerciales regionales de que tiene conocimiento la Secretaría, que adoptan la forma de zonas de libre comercio, uniones aduaneras o acuerdos que lleven a la formación de una u otra, que estaban en vigor el 31 de julio de 2000 o que eran objeto de debate o negociación en esa fecha.^{2,3} La información sobre los acuerdos proviene de notificaciones presentadas a la OMC, informes sobre el funcionamiento de algunos acuerdos y formularios presentados al Comité de Acuerdos Comerciales Regionales con información sobre

¹ No es posible una comparación directa entre esta nota y la anterior, porque el ámbito de los acuerdos comerciales regionales de la presente nota es más amplio (véase a continuación "Definiciones y métodos").

² Algunos acuerdos comerciales regionales abarcan sólo el comercio de mercancías; otros el comercio de mercancías y servicios. Aquí no se hace ninguna distinción.

³ En el anexo 1 se halla una lista de abreviaturas de acuerdos comerciales regionales.

acuerdos comerciales regionales, documentos de adhesión a la OMC, informes de los exámenes de las políticas comerciales y otras fuentes públicas de información.^{4, 5} Si bien el documento trata de proporcionar una descripción precisa de la situación, no se puede dar por supuesto que la información sea exhaustiva.⁶

2. Al definir el alcance y ámbito del presente estudio, la Secretaría ha decidido incluir los siguientes tipos de acuerdo, ya estén en vigor o en preparación:

- zonas de libre comercio, definidas como acuerdos entre dos o más partes en los que se intercambian preferencias recíprocas (alcancen o no el libre comercio completo) para abarcar un amplio espectro del comercio de mercancías entre las partes⁷;
- uniones aduaneras, definidas como acuerdos comerciales regionales que establecen un arancel exterior común además del intercambio de preferencias comerciales;
- zonas de libre comercio y uniones aduaneras de naturaleza asimétrica, es decir, que conceden a una o más de las partes (normalmente a las economías menos desarrolladas o en transición) un período transitorio más prolongado para aplicar las reducciones arancelarias previstas en los acuerdos correspondientes.

3. En cambio, los siguientes tipos de acuerdos están excluidos del presente estudio:

- acuerdos no recíprocos, es decir, aquellos en los que sólo una o más de las partes en un acuerdo (pero no todas) ofrecen hacer concesiones⁸;
- acuerdos de alcance parcial que no prevén la formación de zonas de libre comercio o uniones aduaneras⁹;
- acuerdos comerciales, de cooperación e inversión y cualquier otro acuerdo dirigido a facilitar el comercio pero que no llega a establecer las preferencias arancelarias inherentes a una unión aduanera o zona de libre comercio.

⁴ Por ejemplo, recortes de prensa, sitios Web, publicaciones de otras organizaciones (como, la UNCTAD y el FMI).

⁵ El presente estudio incluye acuerdos comerciales regionales que fueron notificados al GATT/OMC, así como los que no lo fueron (o aún no lo han sido), sin hacer ninguna distinción. No se ha hecho evaluación alguna por lo que respecta a la compatibilidad de los acuerdos con las normas de la OMC o a sus consecuencias para el sistema de la OMC: tales cuestiones se están examinando en la parte pertinente del programa de trabajo del Comité de Acuerdos Comerciales Regionales.

⁶ Serán bienvenidas las observaciones formuladas por los Miembros sobre cualquier aspecto del presente documento.

⁷ En el presente documento no se intenta cuantificar ni calificar lo que se entiende por "un amplio espectro" del comercio de mercancías entre las partes.

⁸ Así, los acuerdos comerciales regionales firmados durante la década de 1970 por las Comunidades Europeas (CE) y los países de África del Norte y Oriente Medio están excluidos ya que las concesiones ofrecidas por las CE eran no recíprocas. En cambio, la nueva serie de acuerdos CE - Mediterráneo (negociados en el marco de la Declaración de Barcelona) se hallan incluidos al contener concesiones hechas por ambas partes.

⁹ Por ejemplo, algunos acuerdos notificados al GATT/OMC de conformidad con la cláusula de habilitación no están incluidos, ya que sólo son de alcance parcial.

4. A los efectos de este estudio, las uniones aduaneras o las zonas de libre cambio se suponen "en vigor" una vez que el acuerdo ha sido firmado y ratificado. Sin embargo, debería tenerse presente que esto no significa necesariamente que todas las disposiciones del acuerdo hayan sido plenamente aplicadas.

5. En el presente estudio, se han identificado cinco diferentes grupos geográficos¹⁰:

- Región euromediterránea (subdividida en Europa Occidental, Europa Central y los tres Países Bálticos, África del Norte y Oriente Medio);
- África Subsahariana;
- Europa Oriental y Asia Central (que incluye los países de la antigua Unión Soviética excepto los tres Países Bálticos);
- Asia y el Pacífico;
- las Américas.

II. VISIÓN GENERAL DE LOS ACUERDOS COMERCIALES REGIONALES

6. Los acuerdos comerciales regionales difieren considerablemente en cuanto a su alcance. En su forma más simple, prevén el intercambio de preferencias entre dos o más partes por lo que respecta a una gama limitada de productos. En el otro extremo, pueden liberalizar "básicamente todo" el comercio y contener disciplinas comerciales que van mucho más allá de la tradicional eliminación de aranceles y abarcan también esferas como normas, servicios, propiedad intelectual y competencia. Si bien algunos acuerdos comerciales regionales sobre mercancías se hallan en pleno funcionamiento y han dado como resultado elevados niveles de integración, otros han tenido menos éxito. El presente estudio no pretende cuantificar el grado en el que las partes en los acuerdos comerciales regionales han aplicado sus disposiciones en materia de comercio.

7. Generalmente, las zonas de libre comercio, excepto en África, son mucho más frecuentes que las uniones aduaneras. Representan casi el 90 por ciento de todos los acuerdos comerciales regionales abarcados por el presente estudio. Pocos acuerdos comerciales regionales, si es que hay alguno, prevén la eliminación completa de todas las medidas arancelarias y no arancelarias entre sus partes. La mayoría de ellos prevé la eliminación y/o reducción de los aranceles existentes, con exclusiones más o menos importantes. Las uniones aduaneras generalmente prevén el establecimiento de un arancel exterior común en varias fases que han de completarse en un plazo determinado. En algunos casos, estas fases no se hallan claramente definidas y a menudo son prorrogadas. Hasta el momento sólo algunos de los acuerdos comerciales regionales abarcados por el presente estudio que fueron establecidos con el fin de formar una unión aduanera han alcanzado ese objetivo.

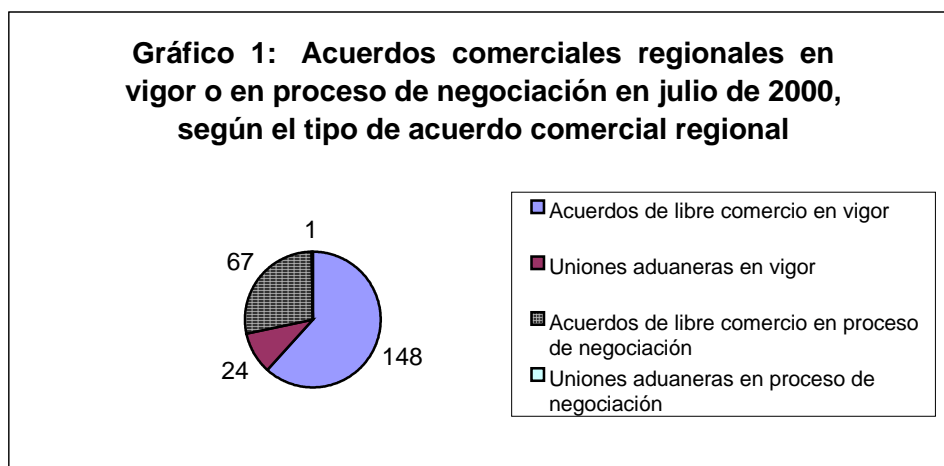
8. Los acuerdos comerciales regionales no sólo difieren considerablemente en cuanto a su alcance, sino que también son muy diferentes en cuanto a su configuración. La configuración más simple es un acuerdo bilateral concluido entre dos partes; un acuerdo plurilateral reúne a tres o más. Los acuerdos en los que una (o más) de las partes en un acuerdo es en sí misma un acuerdo comercial regional son más complejos. Esto puede ocurrir en el caso de una unión aduanera (por ejemplo, los acuerdos firmados entre las CE y los países euromediterráneos) o de una zona de libre comercio (por ejemplo, la serie similar de acuerdos firmados por la Asociación Europea de Libre Comercio

¹⁰ Los grupos de países y territorios no han sido definidos desde un punto de vista estrictamente geográfico y continental, sino que más bien reflejan grupos regionales de acuerdos comerciales regionales. Las designaciones de países o territorios no deben considerarse la expresión de una posición oficial de la Secretaría de la OMC en relación con sus fronteras o condición jurídica.

(AELC)). En el momento presente no hay ningún acuerdo en vigor en el que todas las partes sean en sí mismas diferentes acuerdos comerciales regionales, pero se están negociando varios de este tipo.¹¹

9. De un total de 240 acuerdos comerciales regionales abarcados por el presente estudio, 172, es decir, el 70 por ciento, estaban en vigor en julio de 2000, como indica el gráfico 1. Los 68 acuerdos restantes se definen como acuerdos comerciales regionales en proceso de negociación, un grupo que incluye los acuerdos comerciales regionales que han sido firmados pero que en julio de 2000 todavía no estaban en vigor, así como los que son objeto de debate o negociación, pero que es probable que se conviertan en acuerdos comerciales regionales plenos durante los próximos cinco años.

10. Sin embargo, esas cifras deberían examinarse con cautela. En primer lugar, dado que algunos de los acuerdos comerciales regionales en proceso de negociación reemplazarán a los acuerdos existentes, no todos los acuerdos comerciales regionales que en la actualidad son objeto de negociación supondrán una adición neta al número de acuerdos en vigor.¹² En segundo lugar, se espera que durante los próximos cinco años tanto las CE como el MERCOSUR amplíen su número de miembros. La adhesión de un nuevo miembro a una unión aduanera cambia la red de acuerdos comerciales regionales en los que el nuevo miembro es parte, ya que generalmente se le obliga a que se integre en la red de acuerdos comerciales regionales de la unión aduanera, mientras que su propia red de acuerdos bilaterales queda superada.¹³ Por consiguiente, la ampliación de una unión aduanera puede tener efectos pronunciados en la red de acuerdos comerciales regionales vigente en una región determinada. En tercer lugar, es posible que durante los próximos cinco años se forjen nuevas alianzas que en la actualidad no existen o aún no se han hecho públicas y que las viejas queden disueltas.



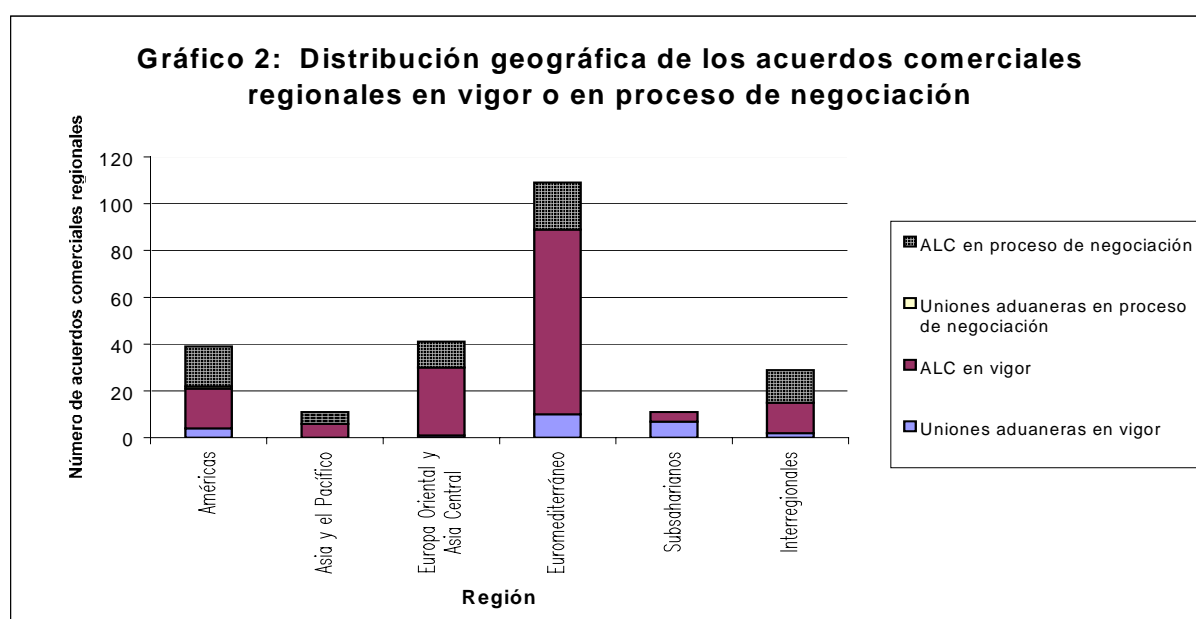
¹¹ Por ejemplo, los que se negocian entre las CE y el Consejo de Cooperación del Golfo (CCG), las CE y el MERCOSUR, y el MERCOSUR y la Unión Aduanera del África Meridional (SACU).

¹² Por ejemplo, esto ocurre cuando un único acuerdo comercial regional reemplaza una serie de acuerdos bilaterales que han sido firmados a lo largo de un período determinado entre un país y las partes en una unión aduanera. Este es el caso del Acuerdo de Libre Comercio entre México y el Mercado Común Centroamericano (MCCA), que reemplazará a los anteriores acuerdos bilaterales firmados por México y los distintos miembros del MCCA.

¹³ Por ejemplo, cuando Austria, Finlandia y Suecia pasaron a formar parte de las CE en 1995, automáticamente se convirtieron en partes en la vigente red de acuerdos de las CE. Al mismo tiempo, los tres nuevos miembros renunciaron a su condición de miembro de cualquier acuerdo comercial regional en el que eran parte, como la AELC y el acuerdo entre Finlandia y Estonia.

11. El gráfico 2 presenta la distribución geográfica de los acuerdos comerciales regionales abarcados por el presente estudio. Históricamente, la región euromediterránea, que representa más del 50 por ciento de los acuerdos comerciales regionales que en la actualidad están en vigor, ha sido el área de mayor concentración de acuerdos comerciales regionales. Si bien parece posible que esta tendencia continúe a corto plazo, merece destacarse que en la actualidad hay casi tantos acuerdos comerciales regionales que son objeto de negociación en las Américas como en la región euromediterránea. Estos hechos reflejan tanto la relativa madurez como el dinamismo constante de este proceso en ambas regiones. Resulta igualmente interesante observar la reciente evolución de estas actividades en la región de Asia y el Pacífico, que en el pasado no ha sido un terreno propicio para los acuerdos comerciales regionales. También hay varias iniciativas en curso en Europa Oriental y Asia Central; se trata de un área que durante los próximos años puede experimentar cierta consolidación de los acuerdos comerciales regionales en vigor. Se prevé que el grupo interregional, que incluye los acuerdos comerciales regionales que contienen uno (o más) signatarios pertenecientes a dos (o más) de los cinco grupos geográficos identificados anteriormente en el documento, aumente considerablemente ya que cuenta en la actualidad con 15 acuerdos comerciales regionales en vigor y otros 14 son objeto de negociación.¹⁴ El África Subsahariana es la única región sin ningún acuerdo comercial regional que en la actualidad sea objeto de negociación en el plano subregional.¹⁵ Sin embargo, en la actualidad hay un grupo regional africano que está negociando un acuerdo comercial interregional.¹⁶

12. Una vez más resulta aconsejable la cautela porque no todos los acuerdos comerciales regionales que son objeto de negociación aumentarán automáticamente el número de acuerdos comerciales regionales en vigor, dado que algunos sustituirán acuerdos existentes o extenderán su campo de aplicación.

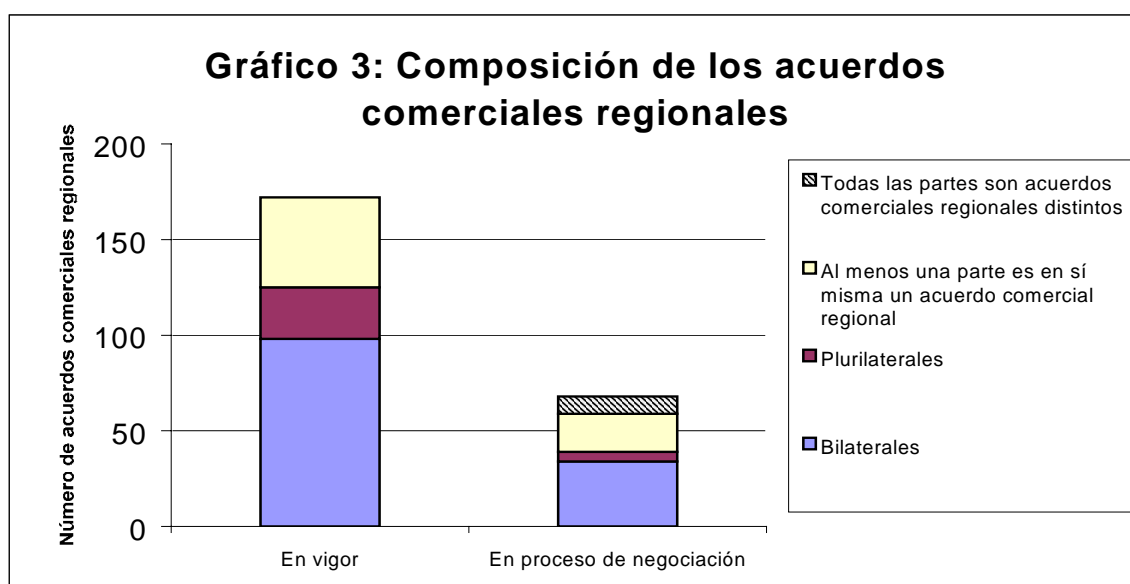


¹⁴ Los acuerdos comerciales regionales firmados por países subsaharianos y del África Septentrional se consideran interregionales en el presente documento.

¹⁵ Sin embargo, algunos de los acuerdos comerciales regionales en vigor están siendo renegociados o son objeto de negociaciones sobre aspectos diversos.

¹⁶ SACU-MERCOSUR.

13. Como se ha mencionado con anterioridad, la composición de los acuerdos comerciales regionales va del simple acuerdo comercial regional bilateral compuesto por dos partes al acuerdo comercial regional en el que todas las partes constituyen en sí mismas diferentes acuerdos comerciales regionales. El gráfico 3 detalla la composición de los acuerdos comerciales regionales que están en vigor y los que son objeto de negociación. Los acuerdos comerciales regionales que están compuestos por dos partes son 98 (es decir, casi el 60 por ciento) de los 172 acuerdos comerciales regionales en vigor y la mitad de todos los acuerdos comerciales regionales objeto de negociación. Los acuerdos comerciales regionales plurilaterales representan el 16 por ciento de todos los acuerdos comerciales regionales actualmente en vigor, pero menos del 10 por ciento de los que son actualmente negociados. El porcentaje de los acuerdos comerciales regionales en los que al menos una parte es en sí misma un acuerdo comercial regional es de alrededor del 30 por ciento de los acuerdos que son objeto de negociación y de los que están en vigor.¹⁷ La más notable evolución que se prevé que ocurra durante los próximos cinco años es la aparición de una nueva categoría de acuerdos comerciales regionales en los que cada parte sea en sí misma un acuerdo comercial regional distinto.¹⁸ Este es el caso de 9 de los 68 acuerdos comerciales regionales en proceso de negociación, que se deben a iniciativas tanto regionales como interregionales. Se trata de una nueva tendencia que refleja la creciente consolidación de los acuerdos comerciales regionales establecidos.



III. MAPAS

14. Esta sección contiene mapas de dos tipos.¹⁹ Los primeros (mapas 1 a 14) ilustran las redes de acuerdos comerciales regionales que estaban en vigor el 1º de julio de 2000 y los cambios que se preveía que se produjeran hasta 2005 en los planos regional, subregional e interregional.²⁰

¹⁷ Algunos ejemplos son los acuerdos comerciales regionales concluidos entre las CE y la AELC, así como los firmados por la CARICOM y el MCCA con terceros países.

¹⁸ Cabe citar a modo de ejemplo los acuerdos entre las CE y el MERCOSUR y el Acuerdo Comercial de Acercamiento Económico (CER) y la Asociación de Naciones del Asia Sudoriental (ASEAN).

¹⁹ En los mapas, los nombres de los países y de los territorios, así como las abreviaturas de los acuerdos comerciales regionales, figuran únicamente en inglés.

²⁰ Hay una cierta yuxtaposición de mapas, especialmente por lo que respecta a la región euromediterránea y entre el Norte de África y el África Subsahariana.

Los segundos (mapas 15 a 16) son mapas de densidad que muestran la participación de cada país en los acuerdos comerciales regionales en vigor y en proceso de negociación. Cada grupo de mapas está acompañado de una descripción detallada.²¹ Las flechas indican la existencia de acuerdos bilaterales entre dos países. Los acuerdos plurilaterales se muestran en colores, y en el caso de acuerdos plurilaterales que se yuxtaponen, por medio de un símbolo.²²

Mapas 1 - 2 Red de acuerdos comerciales regionales en vigor o en proceso de negociación entre las CE, la AELC y terceros países en la región euromediterránea (2000/2005)

15. El mapa 1 muestra la red de acuerdos comerciales regionales en vigor en julio de 2000 concertados entre las CE, la AELC y otros países de la región euromediterránea.^{23, 24} Las CE tienen acuerdos comerciales regionales bilaterales con cada uno de los cuatro países de la AELC²⁵ y con las Islas Feroe. Si bien las redes de acuerdos concluidos por las CE y la AELC con terceros países están estrechamente vinculadas, hay excepciones. Para julio de 2000 sólo las CE (no la AELC) tenían acuerdos comerciales regionales con Túnez, Jordania, Chipre, San Marino, Andorra y Malta.

16. El mapa 2 muestra la red de acuerdos comerciales regionales que se espera que estén en vigor en 2005 entre las CE y la AELC con otros países en la región euromediterránea.^{26, 27} Se espera que para 2005 la AELC haya concluido acuerdos comerciales regionales con Malta, Túnez, Jordania, el Líbano, Egipto, Albania y la ex República Yugoslava de Macedonia. Entretanto, se prevé que las CE extiendan su red a Argelia, el Líbano, Egipto y Siria. Los acuerdos comerciales regionales concluidos entre las CE y la AELC, respectivamente, y los seis países miembros del Consejo de Cooperación del Golfo deberían entrar en vigor en 2005 a más tardar. La ampliación de las CE como consecuencia de la entrada de Chipre, Eslovenia, Estonia, Hungría, Polonia y la República Checa, también prevista para 2005, tendrá una repercusión considerable en la red actual de acuerdos de esta región. Los seis nuevos miembros de las CE se convertirán automáticamente en partes en la vigente red de acuerdos de las CE, que reemplazará los acuerdos comerciales regionales bilaterales que tienen esos seis países. A medio plazo, es posible que se forme una zona de libre comercio euromediterránea antes de que finalice 2010.

²¹ En los casos en los que los mapas son difíciles de interpretar debido a limitaciones de tamaño o espacio, se han añadido notas de pie de página.

²² Con el fin de obtener mejores resultados, los mapas deben imprimirse en color.

²³ En los mapas 3 y 5 se muestran otros acuerdos comerciales regionales en vigor en la región euromediterránea (en los que no son partes las CE ni la AELC).

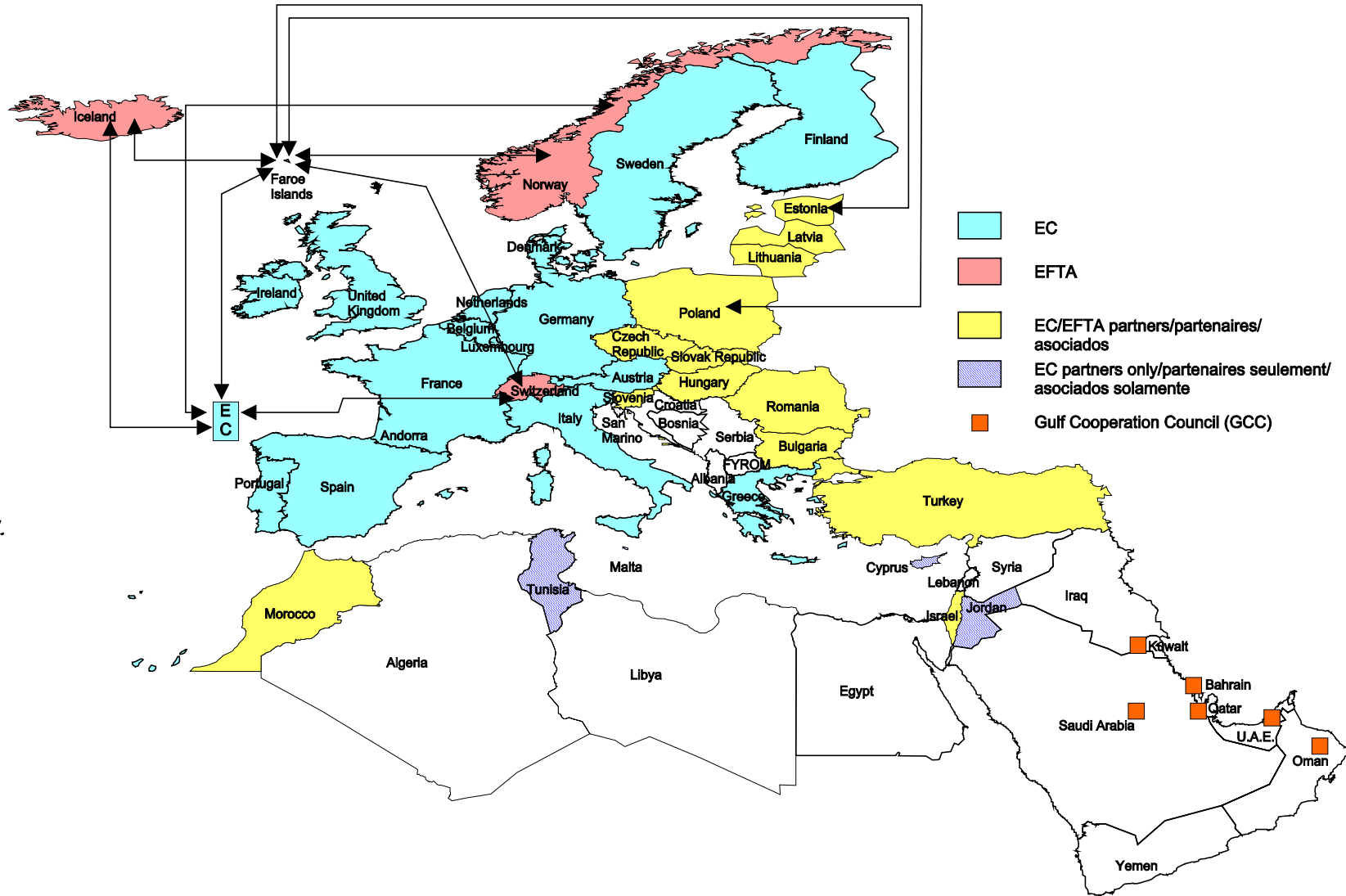
²⁴ Los acuerdos comerciales regionales concluidos por las CE y la AELC con la Autoridad Palestina no están representados. Las Islas Feroe son una parte autónoma de Dinamarca, pero no forman parte de las CE.

²⁵ El ALC concluido entre las CE y Suiza también abarca a Liechtenstein. Los ALC concluidos entre las CE y Noruega, Islandia y Liechtenstein están complementados por el Espacio Económico Europeo (EEE).

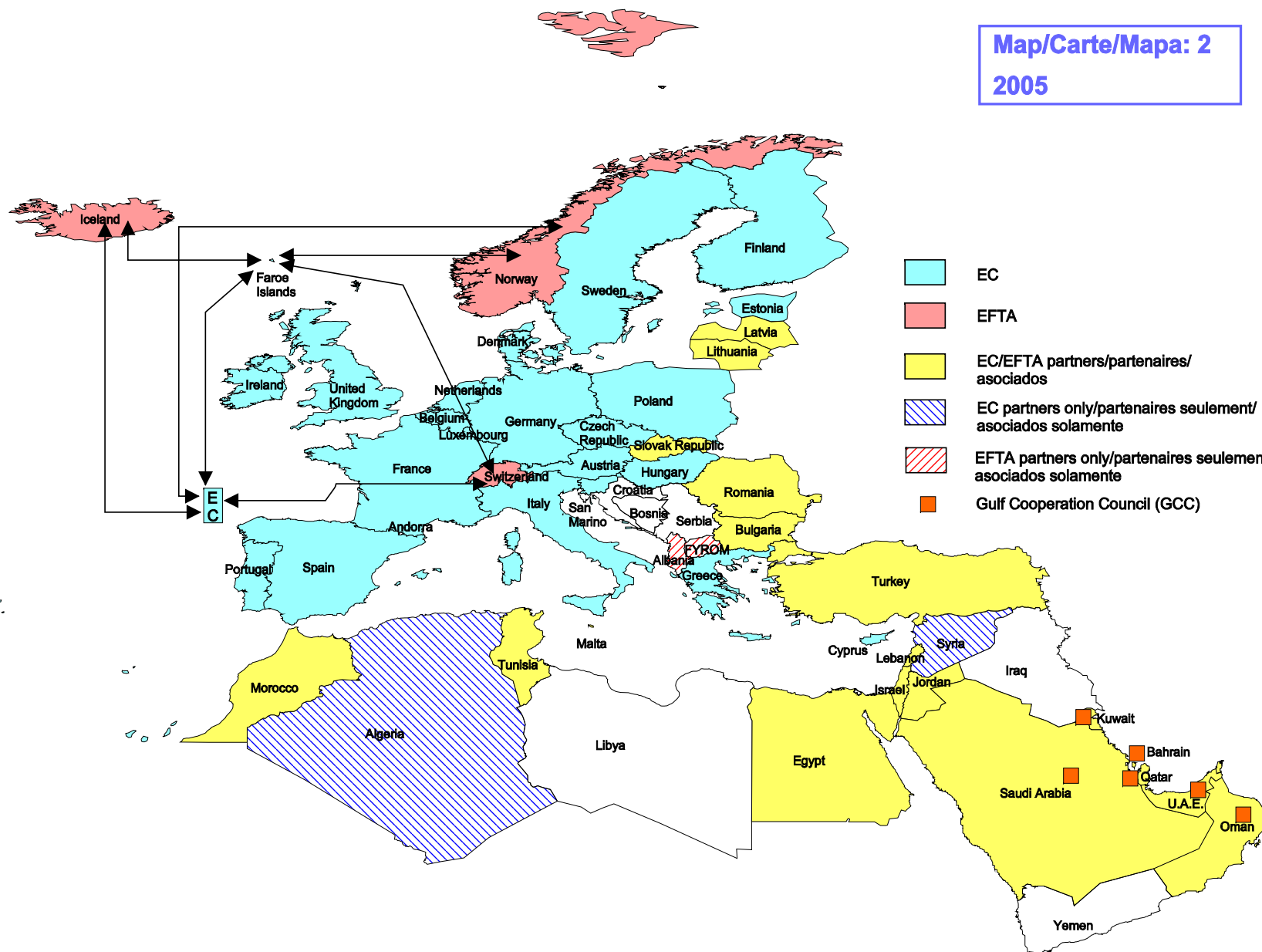
²⁶ Los mapas 4 y 6 muestran otros acuerdos comerciales regionales que se prevé que estén en vigor en 2005 en la región euromediterránea (en los que no son partes las CE ni la AELC).

²⁷ No se muestran los acuerdos comerciales regionales concluidos por las CE y la AELC con la Autoridad Palestina. Sólo las CE (no la AELC) tienen acuerdos comerciales regionales con Andorra y San Marino. Tanto las CE como la AELC los tienen con Malta. Las Islas Feroe son una parte autónoma de Dinamarca, pero no forman parte de las CE. Se parte del supuesto de que la ampliación de las CE supondría la entrada de Chipre, Eslovenia, Estonia, Hungría, Polonia y la República Checa.

Map/Carte/Mapa: 1
2000



Map/Carte/Mapa: 2
2005



MAPAS 3 - 4 Red de acuerdos comerciales regionales en vigor o en proceso de negociación en Europa Central, los tres Países Bálticos y el Oriente Medio (2000/2005)

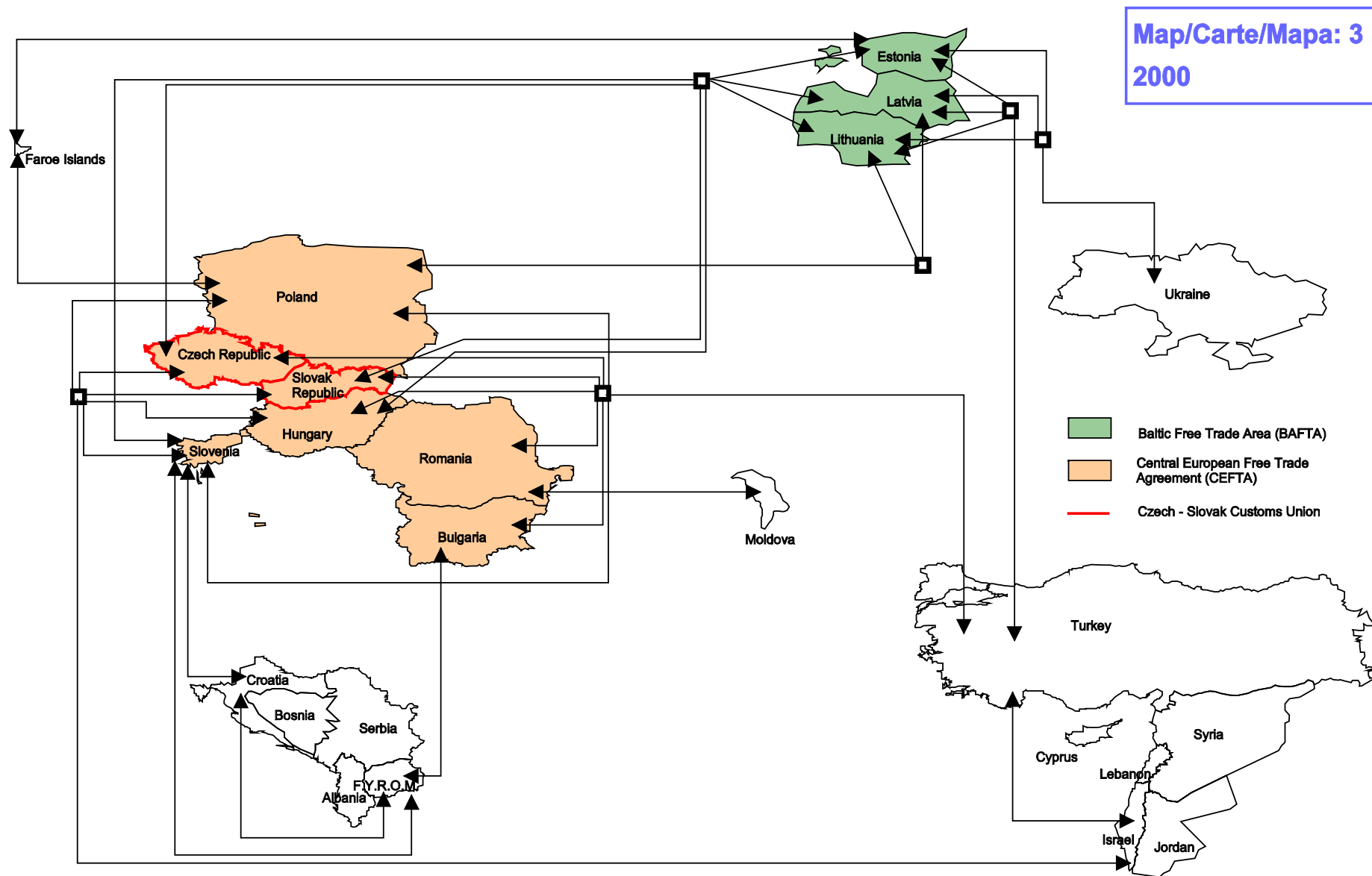
17. El mapa 3 muestra la red de acuerdos comerciales regionales en vigor en julio de 2000 en Europa Central, los tres Países Bálticos y determinados países del Oriente Medio.²⁸ Los dos acuerdos comerciales regionales plurilaterales en esta subregión son el Acuerdo de Libre Comercio de Europa Central (ALCEC) con siete miembros y la Zona de Libre Comercio del Báltico (BAFTA) con tres. Si bien hay un gran número de acuerdos bilaterales en vigor entre los países miembros del ALCEC y los Estados Bálticos, Turquía e Israel, esta red de acuerdos comerciales regionales no es simétrica.²⁹ Dos de los miembros del ALCEC, la República Checa y la República Eslovaca, están vinculados por una unión aduanera. Eslovenia y Bulgaria tienen acuerdos comerciales regionales con la ex República Yugoslava de Macedonia, y Eslovenia tiene un acuerdo comercial regional con Croacia. Por lo que respecta a los acuerdos interregionales, Rumania tiene un acuerdo comercial regional con Moldova, y los tres Países Bálticos tienen acuerdos comerciales regionales bilaterales con Ucrania.

18. El mapa 4 muestra la red de acuerdos comerciales regionales que se prevé entren en vigor antes de que finalice 2005 en Europa Central, los tres Países Bálticos y determinados países del Oriente Medio.³⁰ La ampliación de las CE-15 a las CE-21, prevista para el año 2005, simplificará y consolidará la red de acuerdos comerciales regionales en vigor en esta subregión, dejando a la ALCEC con tres de sus siete miembros actuales y a la BAFTA con dos de sus tres miembros. El número de acuerdos comerciales regionales bilaterales en los que Turquía e Israel son partes presumiblemente decrecerá, ya que sus acuerdos comerciales regionales bilaterales con los seis nuevos miembros de las CE serán reemplazados por los propios acuerdos comerciales regionales de las CE. En principio, la unión aduanera establecida entre la República Checa y la República Eslovaca dejará de existir. La nueva red de acuerdos comerciales regionales de los seis países mencionados figura en el mapa 2.

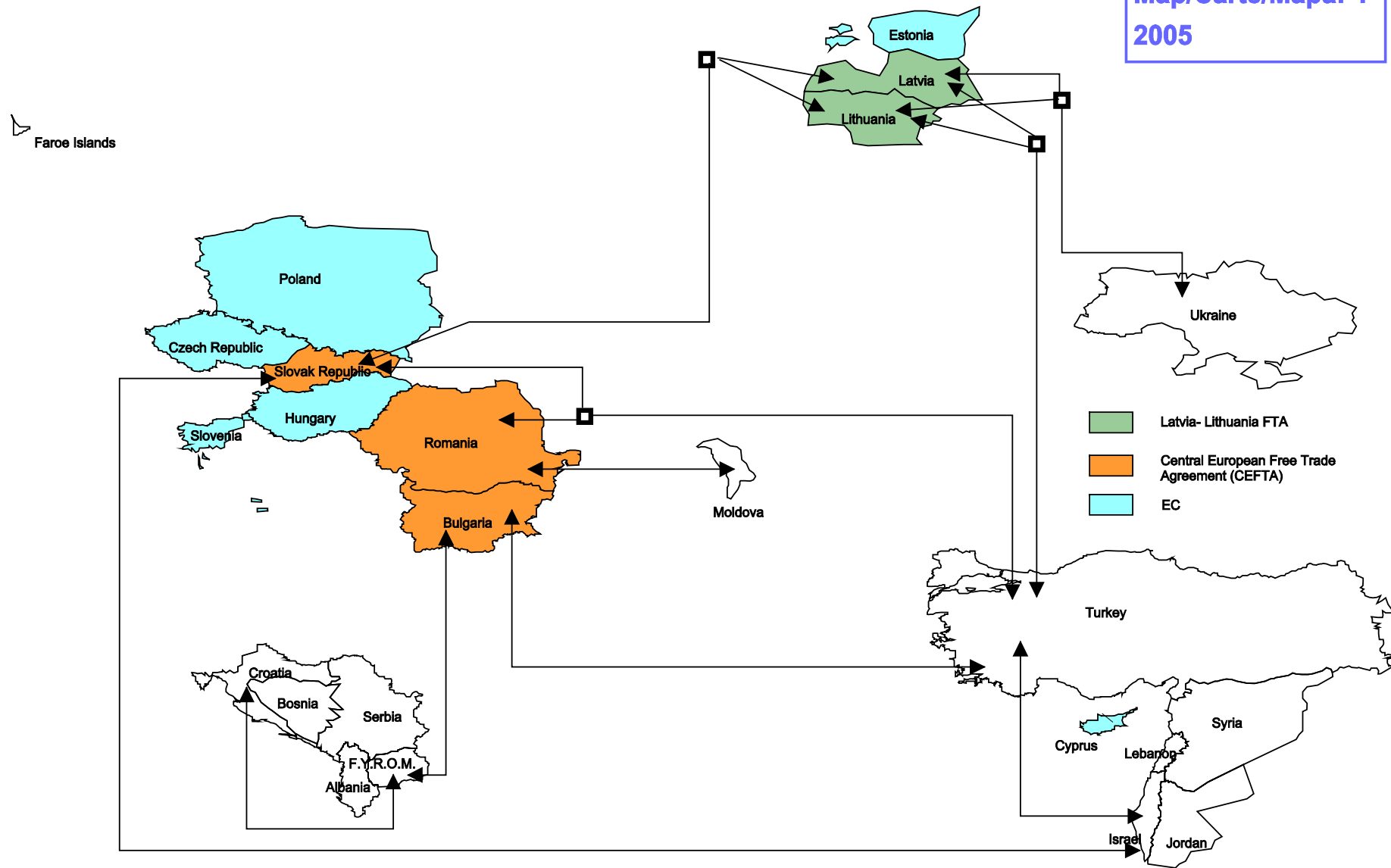
²⁸ La unión aduanera entre Israel y la Autoridad Palestina no figura en este mapa.

²⁹ Por ejemplo, la República Checa, la República Eslovaca, Hungría y Eslovenia tienen acuerdos comerciales regionales con los tres Estados Bálticos, Polonia sólo tiene acuerdos comerciales regionales con Letonia y Lituania, mientras que Rumania y Bulgaria no tienen acuerdos comerciales regionales con los tres Países Bálticos.

³⁰ Los acuerdos comerciales regionales concluidos entre Israel y la Autoridad Palestina y entre Turquía y la Autoridad Palestina no figuran en este mapa. Se da por supuesta la ampliación de las CE como consecuencia de la entrada de Chipre, Eslovenia, Estonia, Hungría, Polonia y la República Checa, así como la consiguiente disolución de las redes bilaterales de estos seis países. La nueva red de acuerdos comerciales regionales de estos seis países no aparece en el mapa.



Map/Carte/Mapa: 4
2005



MAPAS 5 - 6 Red de acuerdos comerciales regionales en vigor o en proceso de negociación en África del Norte y el Oriente Medio (2000/2005)

19. El mapa 5 representa la red de acuerdos comerciales regionales en vigor en África del Norte y en el Oriente Medio.^{31,32} Hay tres acuerdos comerciales regionales plurilaterales en esta subregión: la Unión del Magreb Árabe (UMA) que cuenta con cinco miembros; el Consejo de Cooperación del Golfo (CCG) que cuenta con seis miembros; y el Acuerdo Árabe de Libre Comercio (AALC) que reúne a un total de 18 países, incluidos todos los miembros del CCG, tres de los cinco miembros de la UMA y otros ocho países.

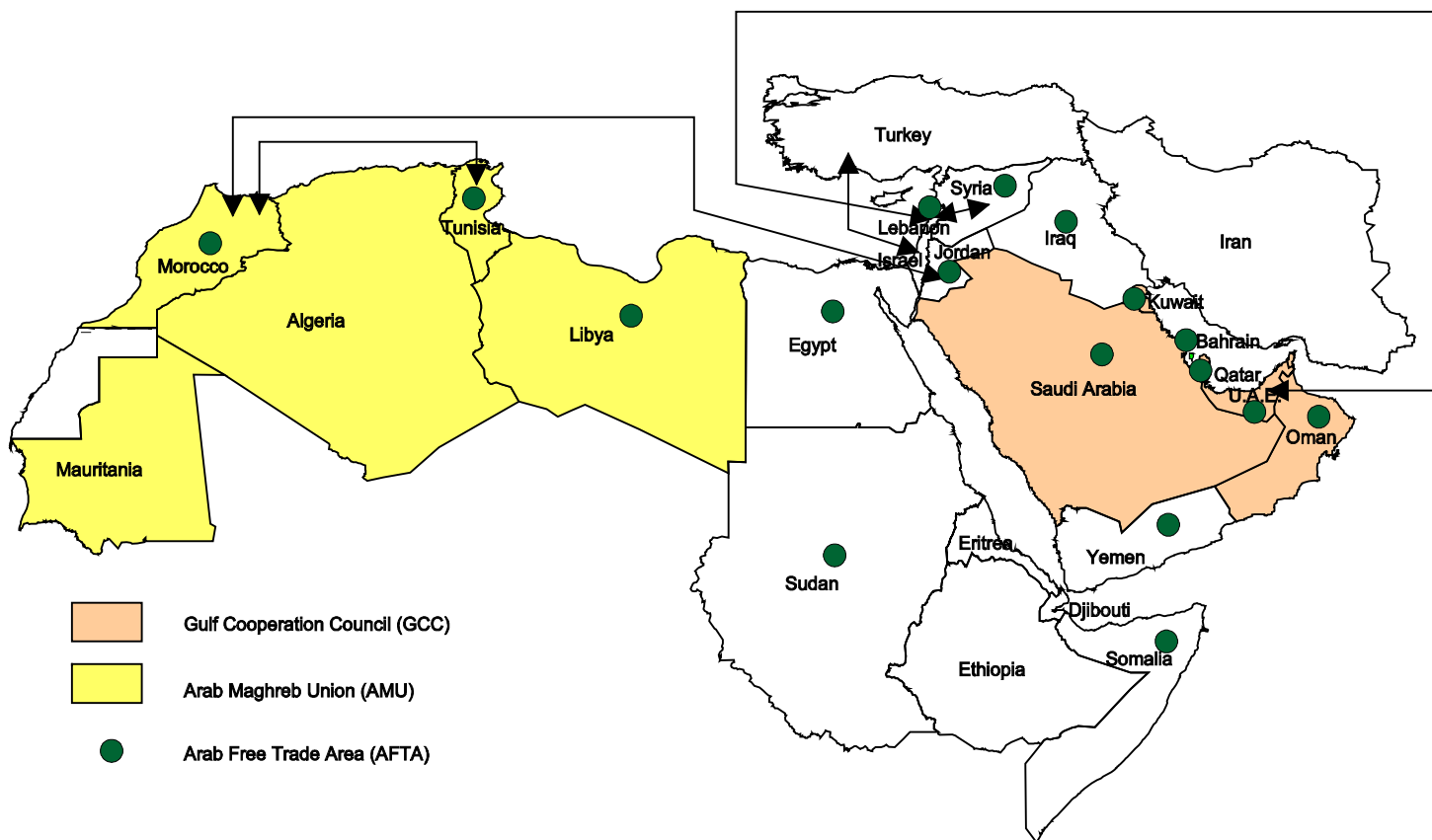
20. En el mapa 6 figura la red de acuerdos comerciales regionales que se prevé estén en vigor en 2005 en África del Norte y el Oriente Medio.³³ Se espera que, a más tardar en 2005, Turquía, Marruecos y Egipto extiendan sus redes de acuerdos comerciales regionales bilaterales, mientras que la mayoría de los países de esta subregión pasarían a formar parte de la Zona de Libre Comercio Euromediterránea, prevista para 2010.

³¹ La unión aduanera entre Israel y la Autoridad Palestina no figura en este mapa. La Autoridad Palestina es signataria del Acuerdo Árabe de Libre Comercio.

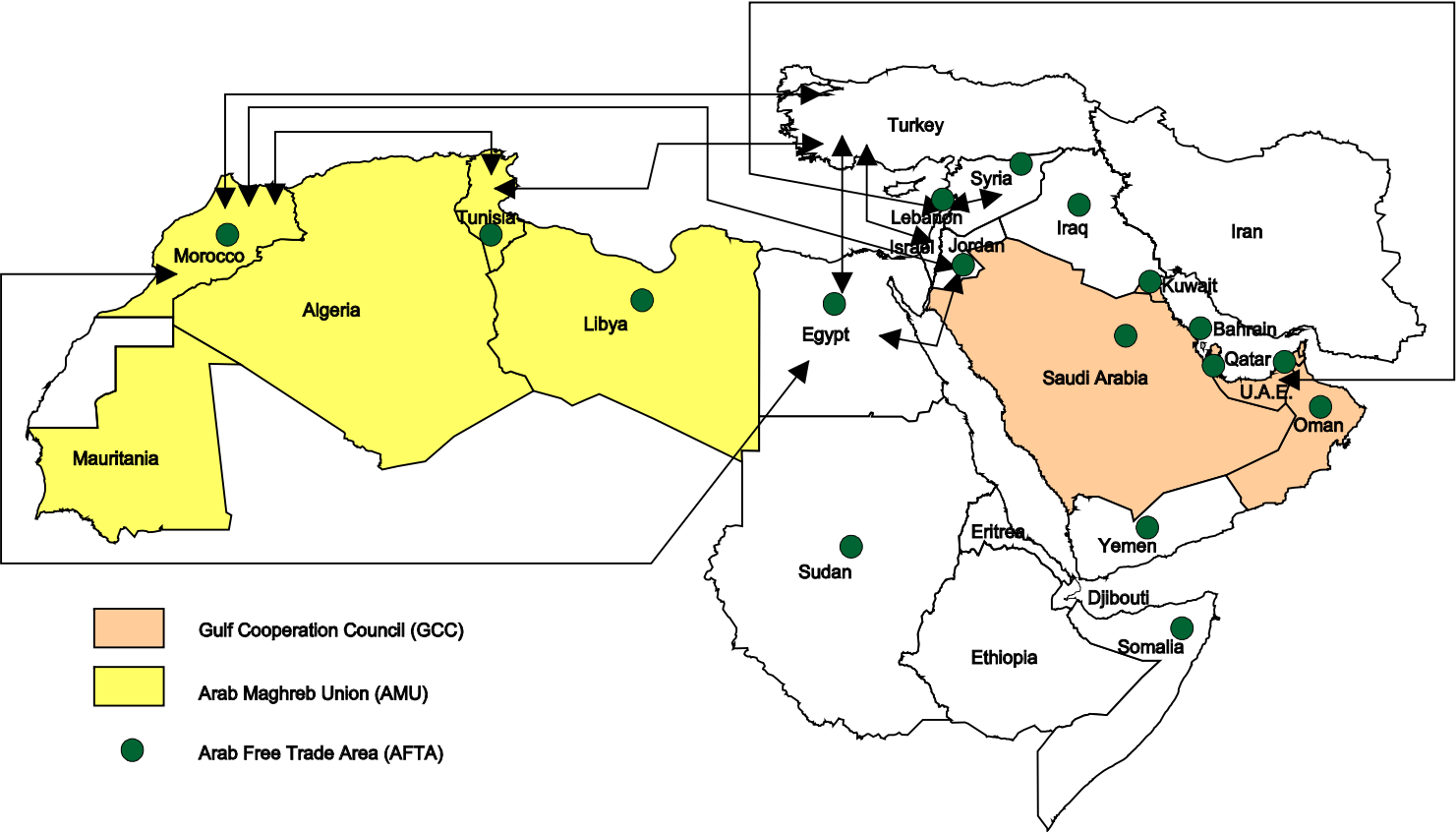
³² Los mapas 1 y 2 muestran las relaciones de los países de esta subregión con las CE y la AELC.

³³ Los acuerdos comerciales regionales concluidos entre Israel y la Autoridad Palestina y entre Turquía y la Autoridad Palestina no figuran en este mapa. La Autoridad Palestina es signataria del Acuerdo Árabe de Libre Comercio.

Map/Carte/Mapa: 5
2000



Map/Carte/Mapa: 6
2005



MAPA 7 Red de acuerdos comerciales regionales en vigor o en proceso de negociación en África (2000/2005)

21. En el mapa 7 figura la red de acuerdos comerciales regionales para el conjunto de África que es válido tanto para 2000 como para 2005 puesto que ya existen todos los acuerdos comerciales regionales que se prevé estén en vigor hasta 2005.³⁴ Uno de los grupos subregionales está negociando activamente un acuerdo comercial interregional, como muestra el mapa 14. Un rasgo distintivo en el caso de África es el número de acuerdos comerciales regionales plurilaterales (actualmente 13), muchos de los cuales tienen una composición que es en parte común y objetivos que podrían resultar incompatibles.

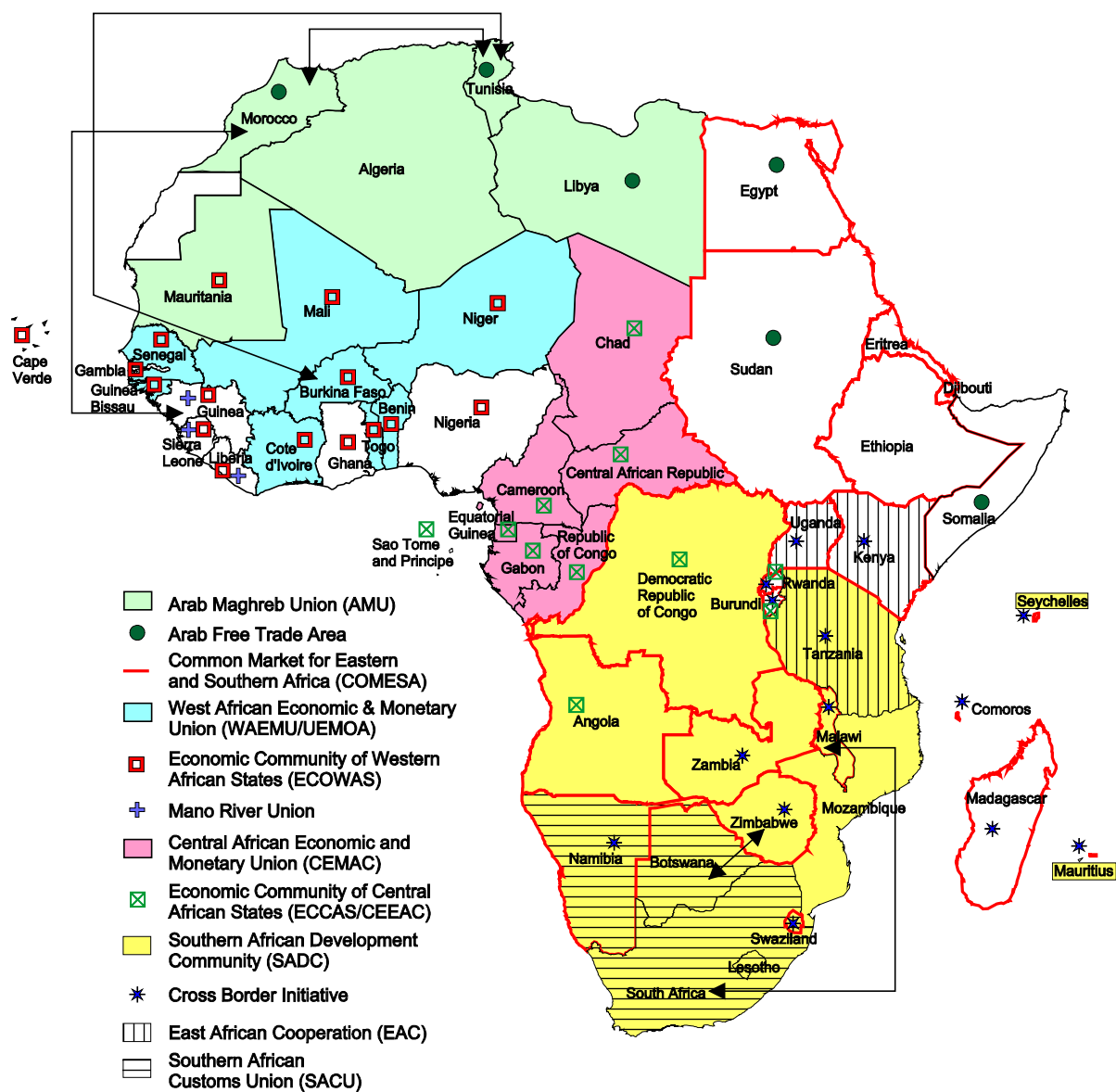
22. En **África del Norte** hay dos acuerdos comerciales regionales plurilaterales: la Unión del Magreb Árabe cuenta con cinco miembros, mientras que el Acuerdo Árabe de Libre Comercio, que es interregional³⁵, comprende todos los países del Norte de África excepto Argelia. Egipto es el único país del Norte de África que es miembro del Mercado Común del África Oriental y Meridional (COMESA). En **África Occidental**, hay tres acuerdos comerciales regionales plurilaterales: la Unión del Río Mano (URM) que cuenta con tres miembros; la Unión Económica y Monetaria del África Occidental (UEMOA) con ocho miembros; y la CEDEAO que cuenta con un total de 16 miembros y reúne a la URM y la UEMOA con Cabo Verde, Gambia, Ghana, Mauritania y Nigeria. En **África Central** hay dos grupos plurilaterales: la Comunidad Económica y Monetaria del África Central (CEMAC) con seis miembros y la Comunidad Económica de los Estados del África Central (CEEAC) cuya composición es mayor y agrupa a los seis miembros de la CEMAC con otros cinco países de la región. En **África Meridional**, los cinco miembros de la Unión Aduanera del África Meridional (SACU) también son parte en la Comunidad de Desarrollo del África Meridional (SADC), que cuenta con 14 miembros. En **África Oriental**, la Cooperación del África Oriental (EAC) está compuesta por tres miembros, mientras que la Iniciativa Transfronteriza (CBI), que se extiende a lo largo de África Oriental y Meridional, cuenta con 14. El COMESA tiene un total de 20 miembros del norte, el este y el sur de África. El único grupo que abarca todo el continente es la Comunidad Económica Africana (CEA), que en la actualidad incluye todos los países de África excepto Marruecos.

23. Si bien la composición de algunos acuerdos comerciales regionales plurilaterales refleja similitudes lingüísticas (por ejemplo la UEMOA) o la pertenencia a un grupo geográfico, como en el caso de la SACU y la SADC, no ocurre lo mismo con otros acuerdos como la CEDEAO y el COMESA. La mayoría de los países africanos son parte en dos acuerdos comerciales regionales plurilaterales, y algunos de ellos en tres. Namibia y Swazilandia lo son en cuatro. Es probable que se produzca una cierta consolidación de los acuerdos comerciales regionales subsaharianos, ya sea en forma de reducción o de modificación de la composición de dichos acuerdos, o por medio de fusiones o como consecuencia de la obsolescencia de determinados acuerdos comerciales regionales. A largo plazo, la Comunidad Económica Africana tiene como objetivo la creación de un Mercado Común Africano en 2020 a más tardar.

³⁴ Rwanda y Burundi son miembros de la ICC, la CEEAC y el COMESA.

³⁵ Figura íntegramente en los mapas 5 y 6.

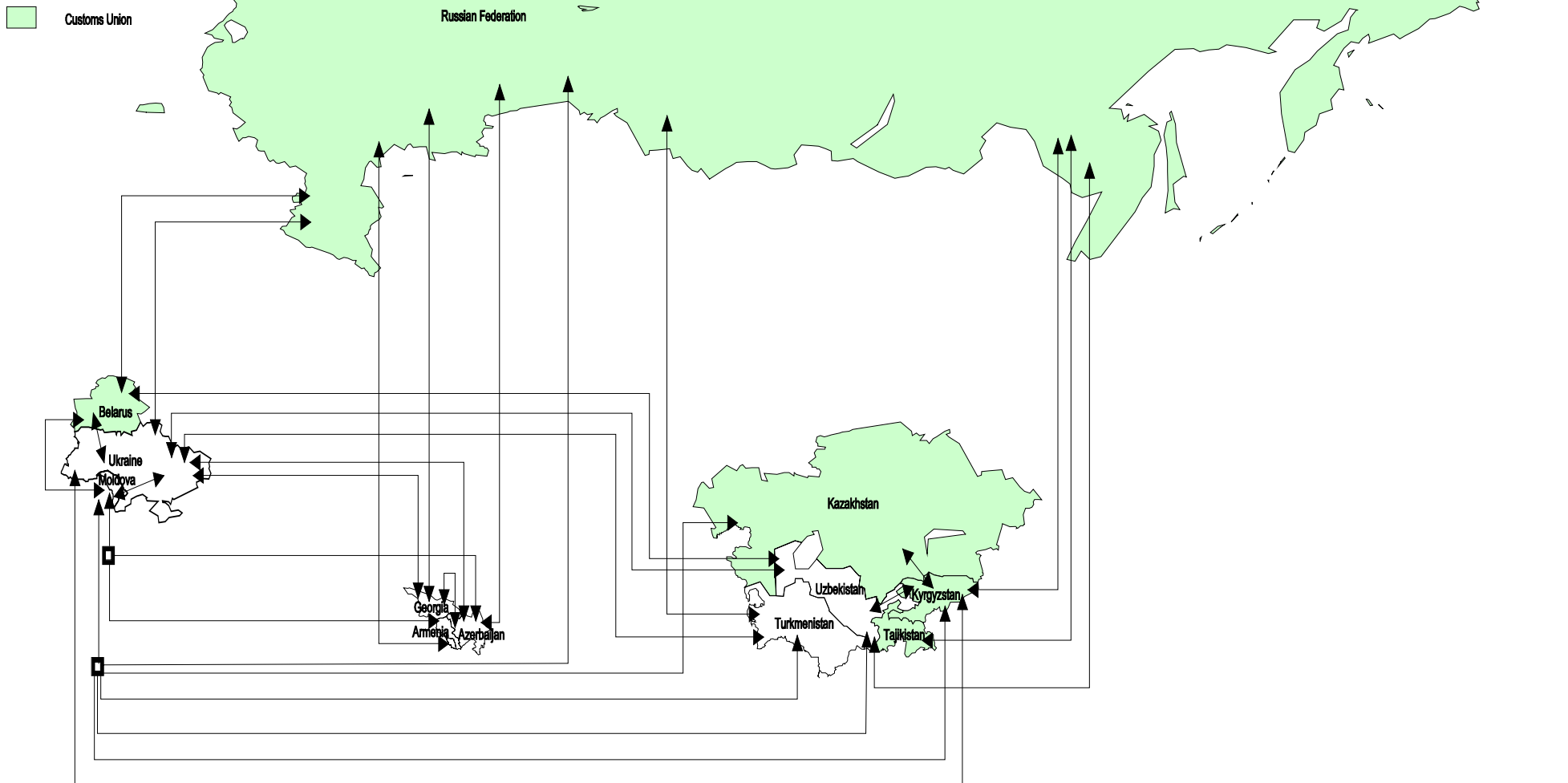
Map/Carte/Mapa: 7
2000/2005



MAPA 8 Red de acuerdos comerciales regionales en vigor en Europa Oriental y Asia Central (2000)

24. En el mapa 8 figura la red de acuerdos comerciales regionales en vigor en Europa Oriental y Asia Central en julio de 2000. Hay un cierto número de acuerdos comerciales regionales bilaterales que se hallan en vigor, así como un acuerdo de libre comercio que agrupa a 11 de los 12 países de esta región (Turkmenistán no es parte en el Acuerdo). La Federación de Rusia, Kazajstán, Kirguistán, Tayikistán y Belarús son miembros de una unión aduanera. Hay algunos acuerdos comerciales regionales bilaterales en proceso de negociación que deberían entrar en vigor no más tarde de 2005, pero la Secretaría tiene poca información con respecto a dichos acuerdos.

Map/Carte/Mapa: 8
2000



MAPAS 9 - 10 Red de acuerdos comerciales regionales en vigor o en proceso de negociación en Asia y el Pacífico (2000/2005)

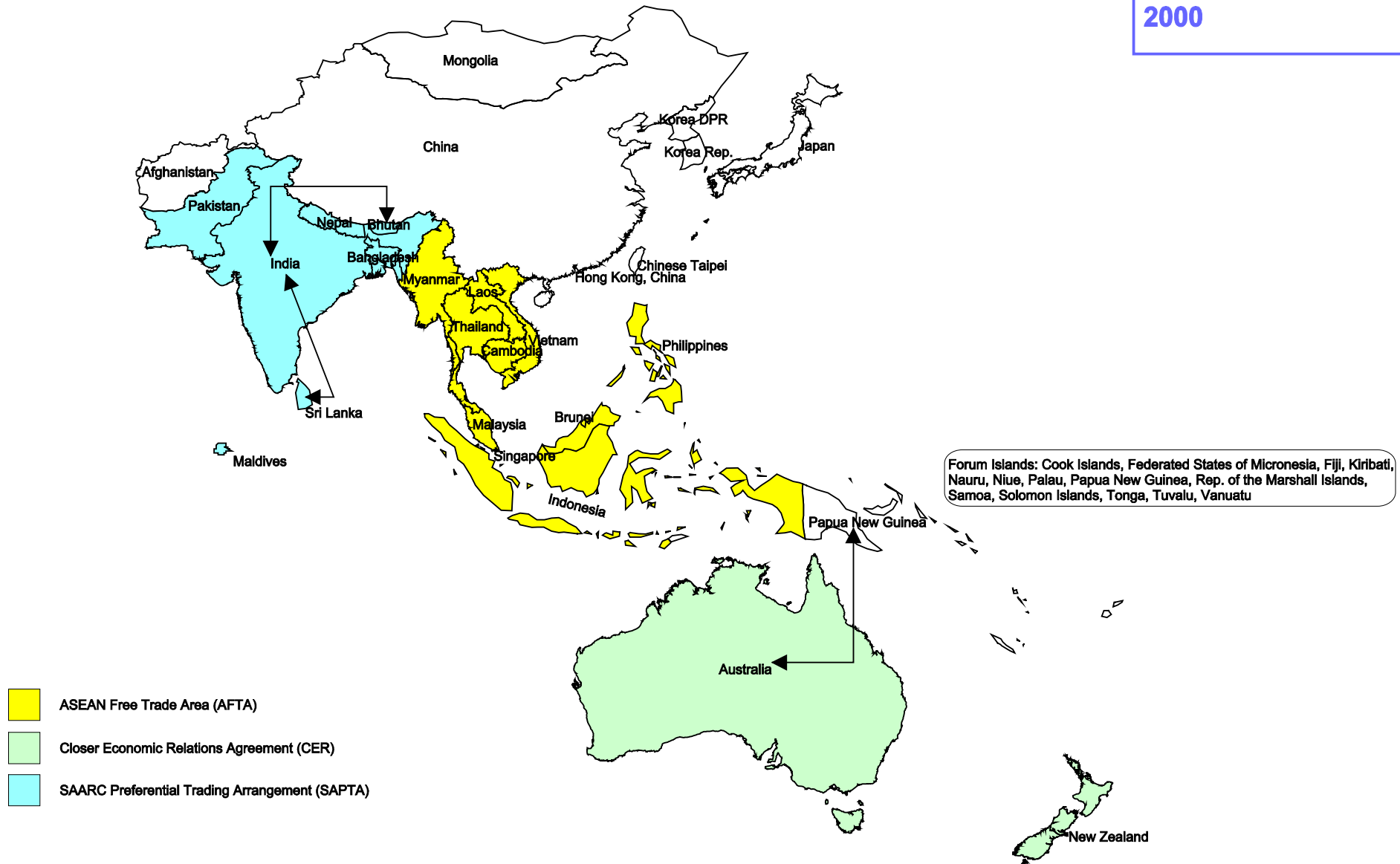
25. El mapa 9 muestra la red de acuerdos comerciales regionales en vigor en Asia y el Pacífico, la región con el menor número de acuerdos comerciales regionales actualmente en vigor.³⁶ Los tres principales acuerdos son: la Zona de Libre Comercio (AFTA) de la ASEAN (Asociación de Naciones de Asia Sudoriental), con 10 miembros; el Acuerdo Preferencial de Comercio (SAPTA) de la AAMCR (Asociación del Asia Meridional para la Cooperación Regional), con siete miembros; y el Acuerdo Comercial de Acercamiento Económico (CER) que cuenta con dos miembros. Si bien abarcan un número considerable de economías, los tres principales acuerdos comerciales regionales no incluyen algunos de los más importantes países comerciantes de la región tales como China, el Japón, Hong Kong (China) o Corea.

26. El mapa 10 representa la red de acuerdos comerciales regionales que se espera que entren en vigor en la región de Asia y el Pacífico no más tarde de 2005. Para entonces, es probable que haya aumentado el número de nuevos acuerdos comerciales regionales y que los existentes se hayan consolidado en cierta medida. Hay negociaciones en curso para establecer un acuerdo de libre comercio entre dos de los principales acuerdos comerciales regionales: la ASEAN y el CER. Además, algunos miembros del Foro del Pacífico Sur, que comprende 14 islas del Pacífico así como Australia y Nueva Zelandia, están considerando ir más allá de las iniciativas regionales existentes para concluir un acuerdo comercial regional del Pacífico. Al mismo tiempo, Corea, el Japón y Singapur están considerando firmar nuevos acuerdos comerciales bilaterales, con socios no sólo de la región sino también de las Américas.³⁷

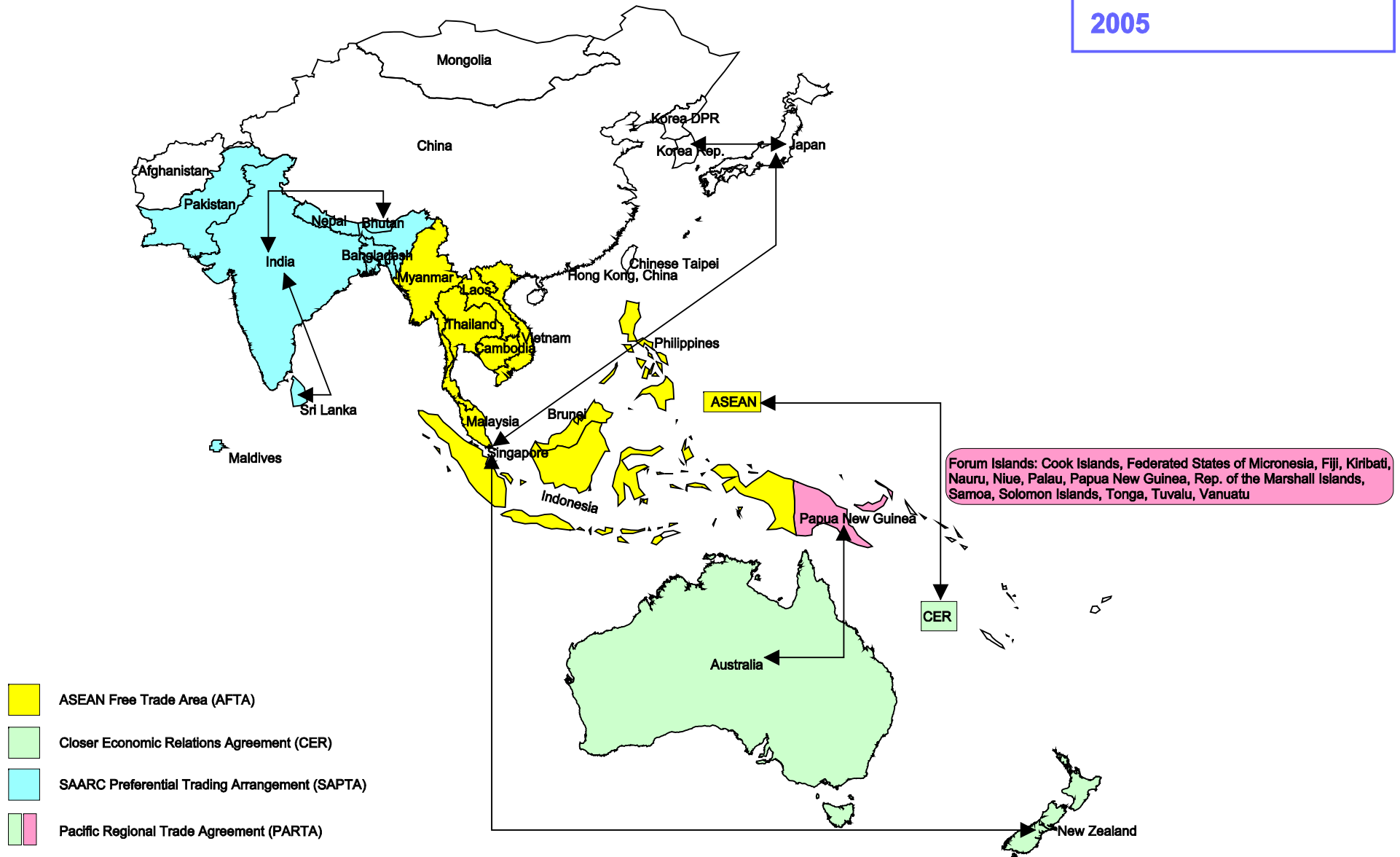
³⁶ El mapa no muestra el tamaño real de Maldivas.

³⁷ En el mapa 14 figuran los acuerdos interregionales en proceso de negociación.

**Map/Carte/Mapa: 9
2000**



Map/Carte/Mapa: 10 2005



MAPAS 11 - 12 Red de acuerdos comerciales regionales en vigor o en proceso de negociación en las Américas (2000/2005)

27. En el mapa 11 figura la red de acuerdos comerciales regionales en vigor en julio de 2000 en la región de las Américas.³⁸ Actualmente todos los países de la región, a excepción de Cuba, Chile, Panamá y la República Dominicana son miembros de uno de los 5 principales acuerdos comerciales regionales plurilaterales de la región, que son el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), el Mercado Común Centroamericano (MCCA), la Comunidad del Caribe (CARICOM), la Comunidad Andina y el MERCOSUR. Además, hay algunos acuerdos bilaterales o acuerdos en los que una parte es en sí misma un acuerdo comercial regional.

28. El mapa 12 muestra la red de acuerdos comerciales regionales que se prevé que entren en vigor no más tarde de 2005 en las Américas.³⁹ En 2005 se habrán concluido cerca de otros 20 acuerdos comerciales regionales, lo que a primera vista puede parecer que aumenta la complejidad de la red de acuerdos comerciales regionales en la región. En realidad, es probable que esta fase activa lleve a una consolidación parcial, ya que algunos de los cinco principales acuerdos comerciales regionales mencionados habrán celebrado acuerdos de libre comercio entre sí o, en algunos casos, con otros países. Por ejemplo, los acuerdos concluidos por la Comunidad Andina con la Argentina y el Brasil probablemente habrán sido sustituidos por su acuerdo con el MERCOSUR y algunos de los acuerdos comerciales regionales bilaterales de Chile serán reemplazados cuando este país pase a ser miembro del MERCOSUR. Asimismo, todos los Miembros del MCCA habrán concertado diferentes acuerdos con México para ultimar el acuerdo de libre comercio MCCA-México. Además, el número de acuerdos interregionales en los que participen países o acuerdos comerciales regionales de esta región habrá aumentado significativamente en 2005 (véase el mapa 14).

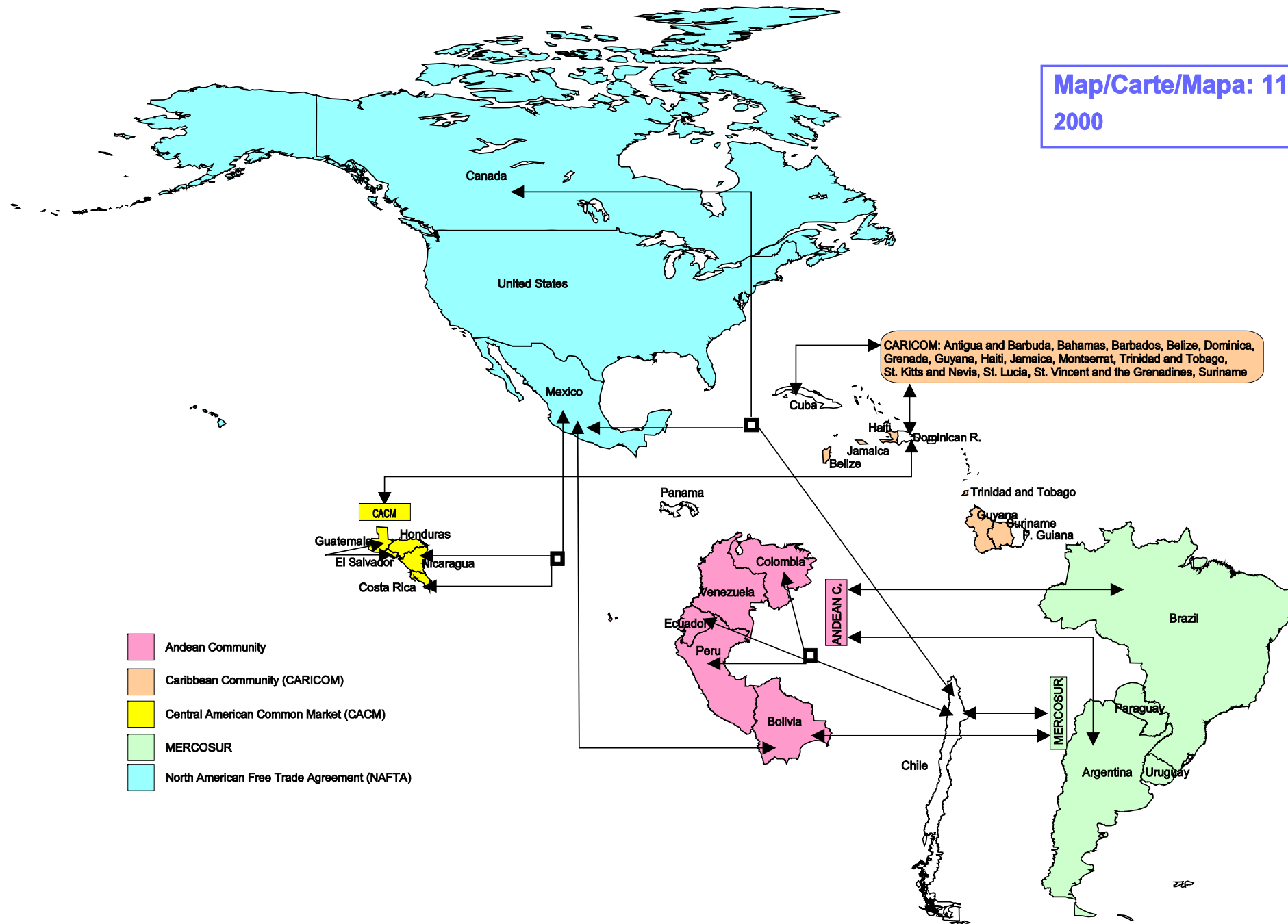
29. Quizás se presente un panorama diferente tras la entrada en vigor del Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA), que agruparía 34 países.⁴⁰ Aún queda por ver qué repercusión tendrá ésta en los cinco acuerdos plurilaterales vigentes en las Américas.

³⁸ Chile y Bolivia son miembros asociados del MERCOSUR.

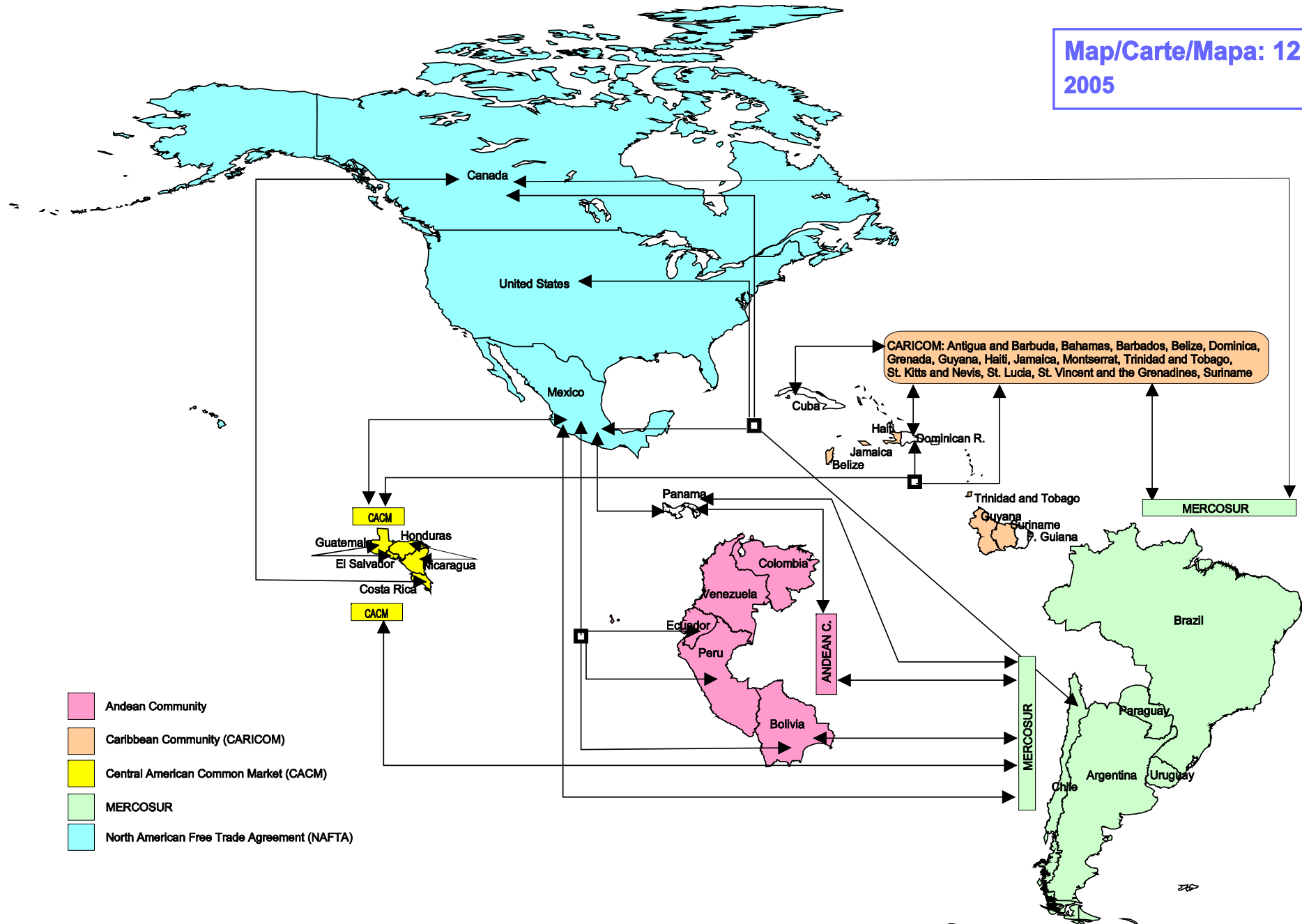
³⁹ En la hipótesis de que el MERCOSUR se vea ampliado por la entrada de Chile.

⁴⁰ Montserrat, aunque es miembro de la CARICOM, no participa en el ALCA.

Map/Carte/Mapa: 11 2000



Map/Carte/Mapa: 12
2005



- Andean Community
- Caribbean Community (CARICOM)
- Central American Common Market (CACM)
- MERCOSUR
- North American Free Trade Agreement (NAFTA)

MAPAS 13 - 14 Red de acuerdos comerciales interregionales en vigor o en proceso de negociación (2000/2005)

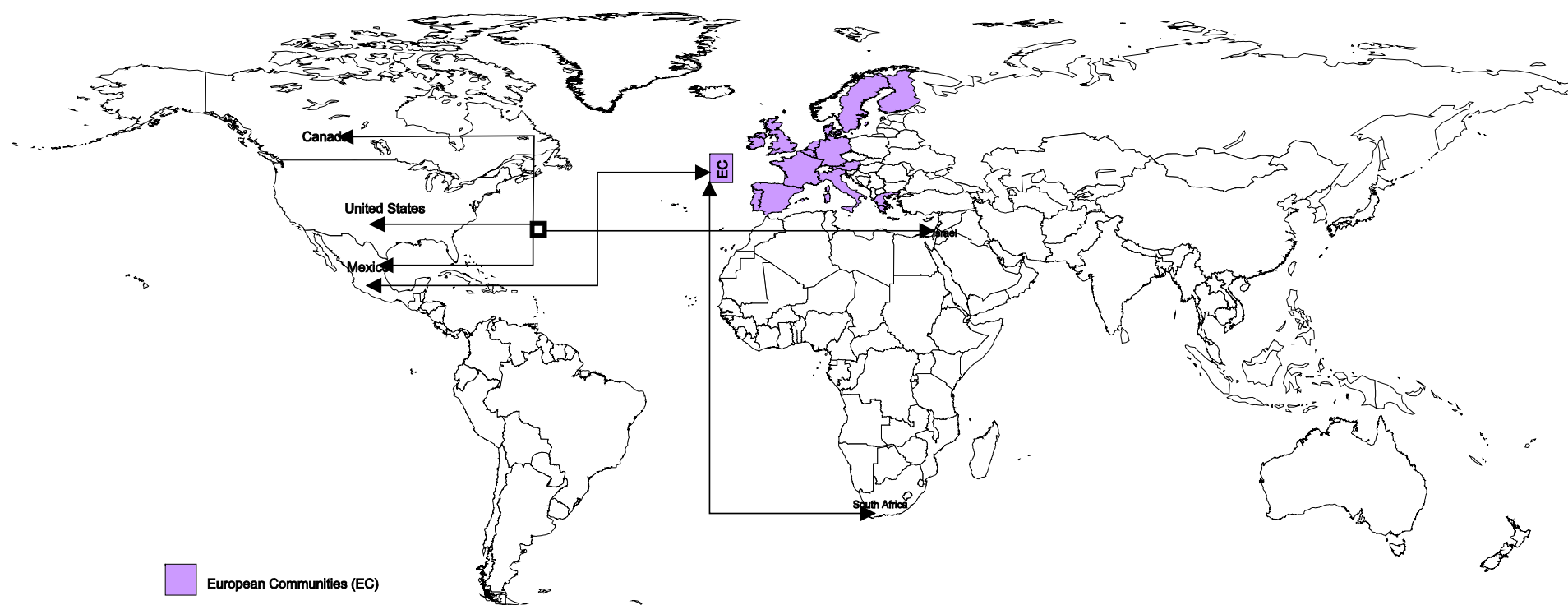
30. En el mapa 13 figura la red de acuerdos comerciales interregionales en vigor en julio de 2000.⁴¹ En la actualidad, Israel tiene ALC con el Canadá, los Estados Unidos y México, mientras que las CE tienen acuerdos comerciales regionales con México y Sudáfrica.

31. El mapa 14 muestra la red de acuerdos interregionales que se prevé que entren en vigor en 2005.⁴² Al comparar los mapas 13 y 14 resulta fácil ver que hay una fuerte tendencia a concluir acuerdos interregionales, algunos de los cuales se están negociando entre diferentes acuerdos comerciales regionales, como por ejemplo entre las CE y el MERCOSUR y el MERCOSUR y la SACU. Algunos países de la región de Asia y el Pacífico que hasta el momento no han concluido ningún acuerdo bilateral, como Corea, el Japón y Singapur, están negociando simultáneamente acuerdos comerciales regionales e interregionales.

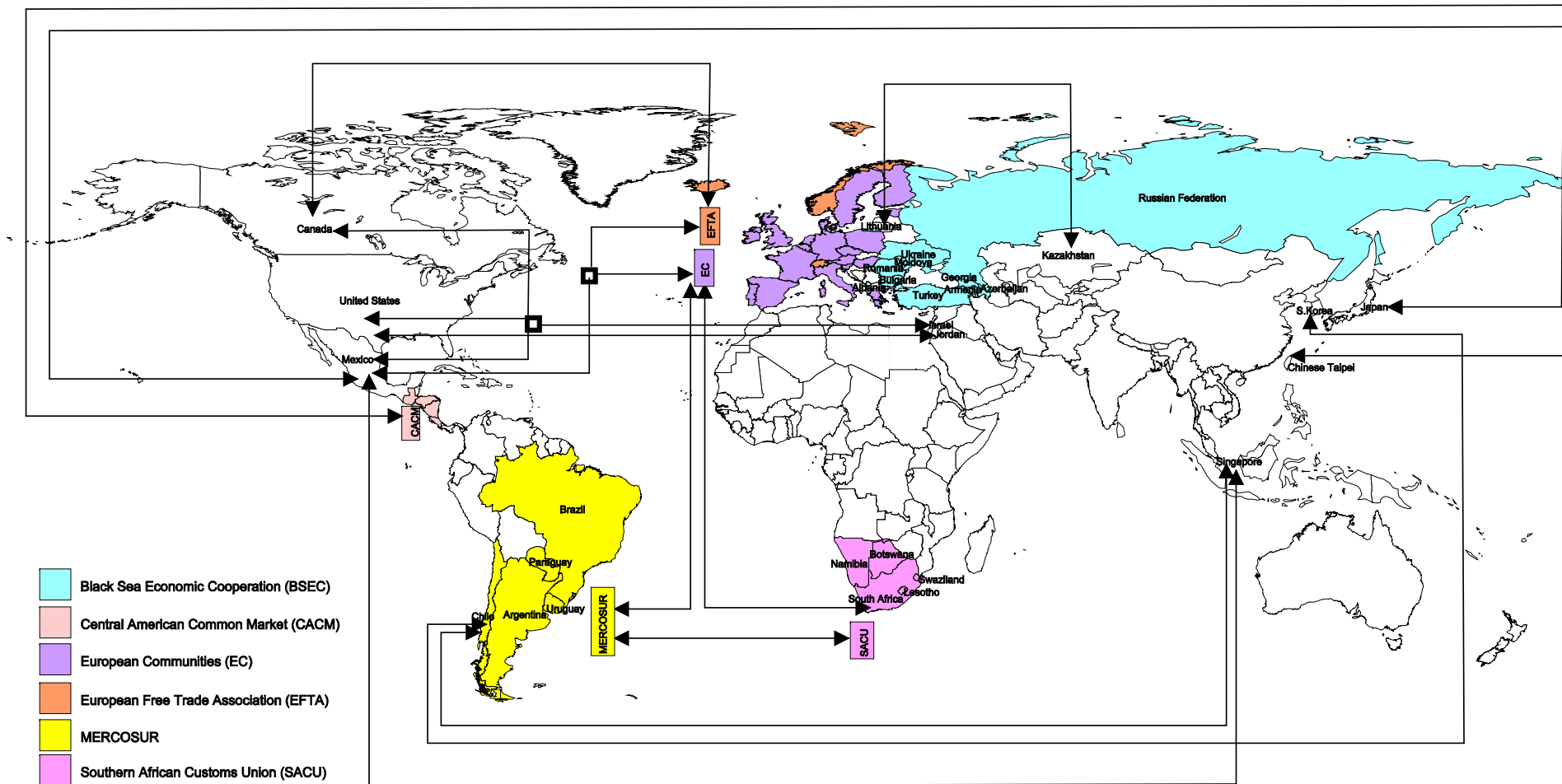
⁴¹ El acuerdo comercial regional concertado entre la Autoridad Palestina y los Estados Unidos no está representado. Los acuerdos comerciales regionales celebrados entre países del Norte de África y del África Subsahariana figuran en el mapa 7, los establecidos entre países del Norte de África, el África Subsahariana y el Oriente Medio en el mapa 5 y los celebrados entre países de Europa Oriental y los Países Bálticos en el mapa 3.

⁴² Los acuerdos comerciales regionales concertados entre la Autoridad Palestina y los Estados Unidos y entre la Autoridad Palestina y el Canadá, no figuran en el mapa. Los acuerdos comerciales regionales concertados entre países del Norte de África y del África Subsahariana están representados en el mapa 7, los celebrados entre países del Norte de África, el África Subsahariana y el Oriente Medio en el mapa 6 y los establecidos entre países de Europa Oriental y los Países Bálticos en el mapa 4. Se parte del supuesto de que el MERCOSUR se verá ampliado por la entrada de Chile y de que las CE lo serán por la entrada de Chipre, Eslovenia, Estonia, Hungría, Polonia y la República Checa.

Map/Carte/Mapa: 13
2000



Map/Carte/Mapa: 14
2005

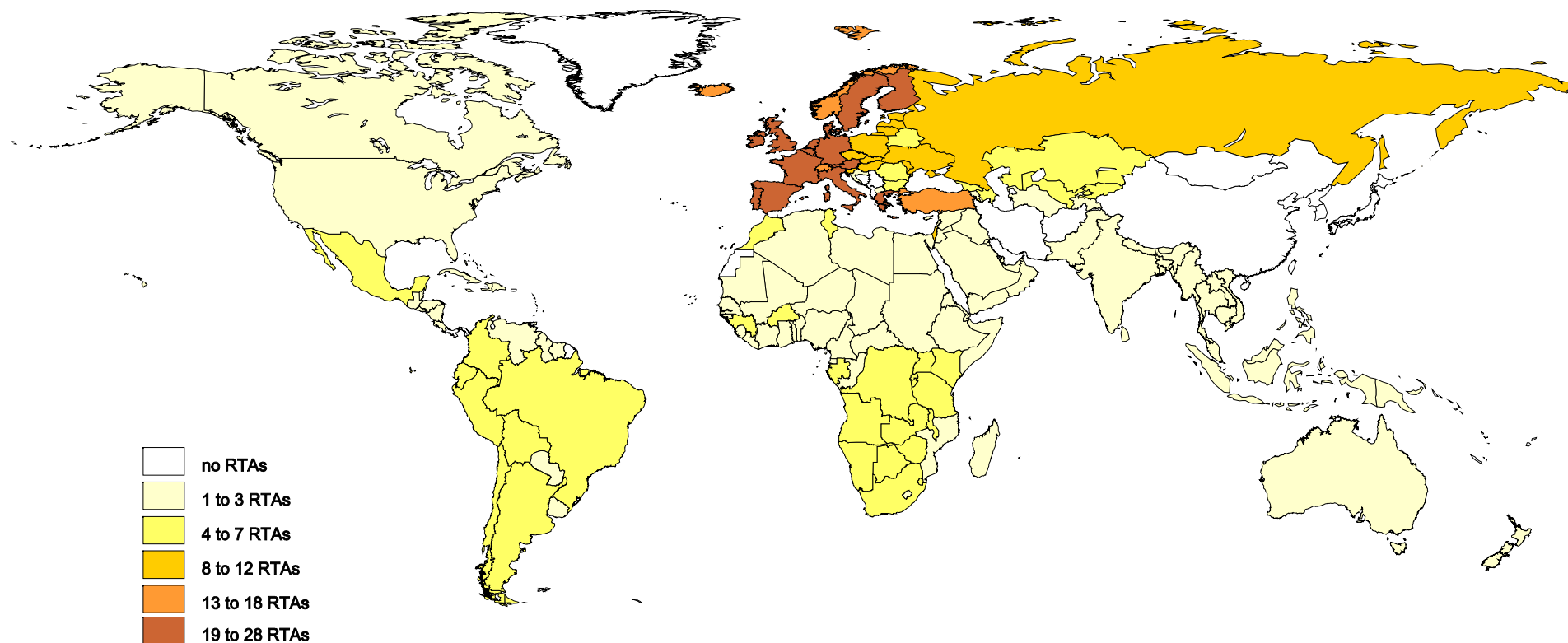


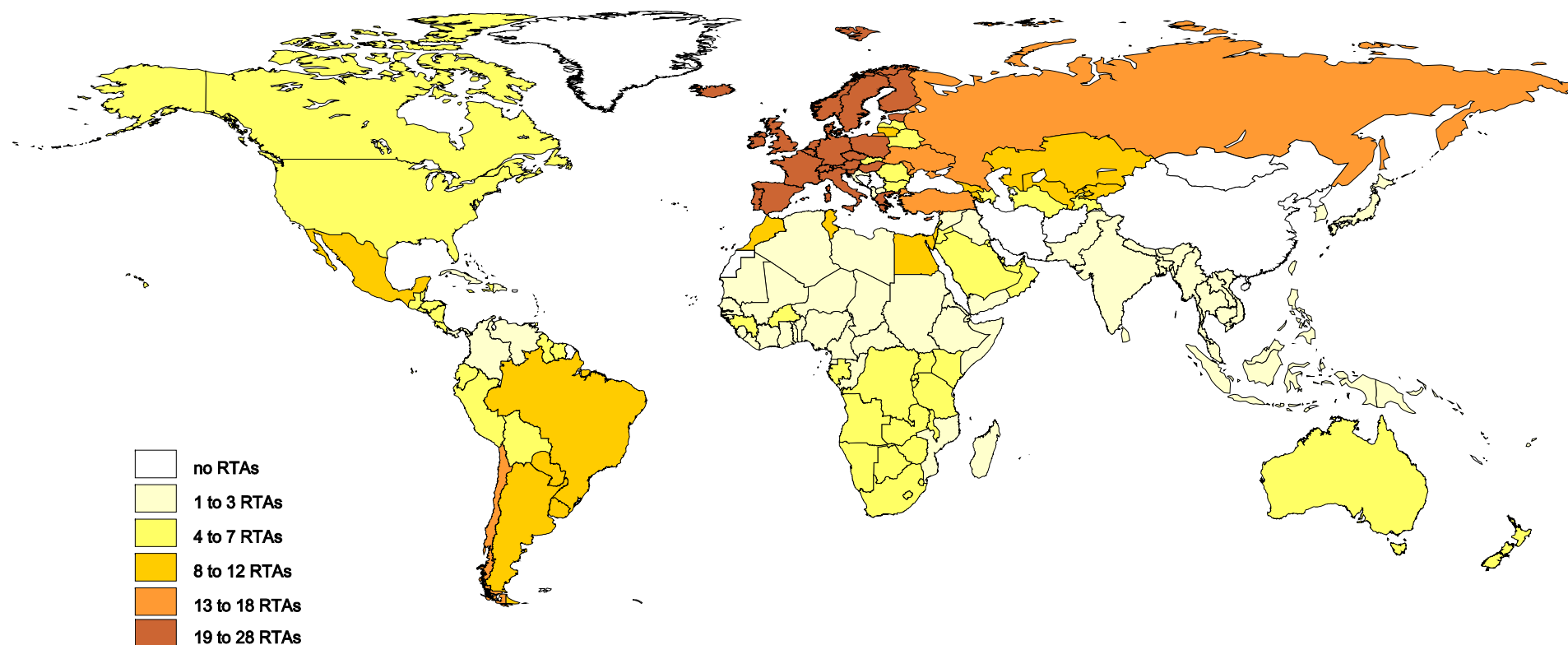
MAPAS 15 - 16 Mapas de densidad (2000/2005)

32. En el mapa 15 figura el nivel de participación de países y territorios aduaneros en acuerdos comerciales regionales en el año 2000. Indica el número total de acuerdos en los que participa cada uno de ellos empleando un color diferente para cada una de las seis densidades. Dicho mapa permite comparar rápidamente los diferentes países y regiones. Como ya se ha visto en mapas anteriores, si bien algunos países no participan en ningún acuerdo comercial regional, otros han firmado más de una docena. Sin embargo, hay que tener presente que el número total de acuerdos se determinó sin evaluar su profundidad, ámbito o alcance de aplicación.

33. El mapa 16, basándose en el mapa 15, muestra el nivel previsto de participación de cada país/territorio aduanero en los acuerdos comerciales regionales en 2005. Si lo comparamos con el mapa 15 se observa que es probable que un número considerable de países participen en más acuerdos comerciales regionales en 2005.⁴³ Esta tendencia es obvia en las Américas, así como en Europa Oriental y en Asia Central, como lo es también en algunos países de la región euromediterránea. En cambio, no se espera que los países del África Subsahariana celebren nuevos acuerdos comerciales regionales, pero sí que se concentren en la aplicación, consolidación y/o ampliación de los ya existentes.

⁴³ Si bien el 38 por ciento de los países participa actualmente en más de tres acuerdos comerciales regionales, este porcentaje se elevará al 59 por ciento en 2005.





ANEXO 1

Lista de abreviaturas de los acuerdos comerciales regionales

AALC	Acuerdo Árabe de Libre Comercio
AAMCR	Asociación del Asia Meridional para la Cooperación Regional
AELC	Asociación Europea de Libre Comercio
ALADI	Asociación Latinoamericana de Integración
ALCA	Área de Libre Comercio de las Américas
ALCEC	Acuerdo de Libre Comercio de Europa Central
ASEAN	Asociación de Naciones del Asia Sudoriental
BAFTA	Zona de Libre Comercio del Báltico
CARICOM	Comunidad del Caribe
CBI	Iniciativa Transfronteriza
CCG	Consejo de Cooperación del Golfo
CE	Comunidades Europeas
CEDEAO	Comunidad Económica de los Estados del África Occidental
CEEAC	Comunidad Económica de los Estados del África Central
CEMAC	Comunidad Económica y Monetaria del África Central
CER	Acuerdo Comercial de Acercamiento Económico
COMESA	Mercado Común del África Oriental y Meridional
EAC	Cooperación del África Oriental
MCCA	Mercado Común Centroamericano
PARTA	Acuerdo Comercial Regional del Pacífico
SACU	Unión Aduanera del África Meridional
SADC	Comunidad de Desarrollo del África Meridional
TLCAN	Tratado de Libre Comercio de América del Norte
UEMOA	Unión Económica y Monetaria del África Occidental
UMA	Unión del Magreb Árabe
URM	Unión del Río Mano
