

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

G/SCM/N/114/VCT

7 de julio de 2004

(04-2919)

Comité de Subvenciones y
Medidas Compensatorias

Original: inglés

SUBVENCIONES

Prórroga del período de transición previsto en el párrafo 4 del artículo 27
del Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias para la
eliminación de las subvenciones a la exportación de conformidad
con el procedimiento establecido en el documento G/SCM/39

Notificación de actualización

SAN VICENTE Y LAS GRANADINAS

La siguiente comunicación, de fecha 25 de junio de 2004, se distribuye a petición del Ministerio de Asuntos Exteriores, Comercio y Comercio Exterior de San Vicente y las Granadinas.

Se adjunta al presente documento la notificación de actualización relativa a los programas determinados en la notificación anterior (G/SCM/N/99/VCT), de conformidad con el párrafo 1 b) del Procedimiento para la concesión de las prórrogas previstas en el párrafo 4 del artículo 27 del Acuerdo SMC (documento G/SCM/39) y como se indica en las normas generales que rigen las notificaciones de subvenciones de conformidad con el artículo 25 de dicho Acuerdo y el artículo XVI del GATT de 1994.

1. Si procede, título del programa de subvenciones, o una breve descripción o identificación de la subvención

Ley de Incentivos Fiscales N° 5 de 1982, modificada por la Ley N° 20 de 1987 y la Ley N° 16 de 1991.

Se trata de una ley de incentivos a la industria.

2. Período que abarca la notificación

Del 1° de julio de 2004 al 30 de junio de 2005.

3. Objetivo de política y/o finalidad de la subvención

El objetivo y/o la finalidad de la subvención es fomentar la competitividad internacional, apoyar las inversiones y la actividad económica y promover la diversificación en productos tradicionales y no tradicionales.

4. Fundamento y legislación en que se basa la subvención (incluida la identificación de las disposiciones legales en virtud de las cuales se concede)

El plan de incentivos fiscales tiene su base jurídica en la Ley de Incentivos Fiscales N° 5 de 1982, modificada por la Ley N° 20 de 1987 y la Ley N° 16 de 1991. Esta Ley fue promulgada para hacer efectivo un acuerdo de armonización de los incentivos fiscales a la industria entre los países de la CARICOM.

Legislación

- Ley de Incentivos Fiscales N° 5 de 1982 modificada por
 - la Ley N° 20 de 1987
 - la Ley N° 16 de 1991.

5. Forma de la subvención (es decir, donación, préstamo, desgravación fiscal, etc.)

La Ley de Incentivos Fiscales prevé desgravaciones fiscales de la siguiente forma:

- exención del pago de los derechos de importación y los impuestos al consumo aplicables a las instalaciones, el equipo, la maquinaria, las piezas de repuesto, las materias primas o sus componentes;
- exención del pago del impuesto sobre la renta;
- exención del pago del impuesto sobre la renta correspondiente a los beneficios de las exportaciones mediante bonificaciones fiscales.

6. A quién y cómo se otorga la subvención (si son productores, exportadores, u otras personas; mediante qué mecanismo; si se trata de una suma fija o de una cantidad variable por unidad; en este último caso, indíquese cómo se determina)

Los principales beneficiarios del plan de incentivos fiscales son las empresas manufactureras y de elaboración de productos agrícolas. La gestión y administración de este plan de incentivos está a cargo del Ministerio de Telecomunicaciones, Ciencia, Tecnología e Industria. Las solicitudes de

aplicación de incentivos con arreglo a este plan se presentan a dicho Ministerio, el cual recomienda al Consejo de Ministros el nivel y el tipo de desgravación que conviene conceder.

La Ley de Incentivos Fiscales N° 5 de 1982, modificada por la Ley N° 20 de 1987 y la Ley N° 16 de 1991, dispone la concesión de moratorias fiscales para la manufactura de productos aprobados por empresas aprobadas, que pueden formar parte de una de las cinco (5) categorías siguientes:

- i) **Empresas del grupo I**, en las que el valor añadido local es del 50 por ciento o más de las ventas: hasta 15 años;
- ii) **Empresas del grupo II**, en las que el valor añadido local está comprendido entre el 25 y el 50 por ciento de las ventas: hasta 12 años;
- iii) **Empresas del grupo III**, en las que el valor añadido local está comprendido entre el 10 y el 25 por ciento de las ventas: hasta 10 años;
- iv) **Empresas de enclave**: en las que la producción está destinada exclusivamente a la exportación: hasta 15 años; y
- v) **Empresas de elevado índice de capital**, en las que la inversión es de por lo menos 25 millones de dólares EE.UU. hasta 15 años.

La Ley dispone la desgravación del impuesto sobre la renta mediante bonificaciones fiscales a las empresas una vez finalizado el período de moratoria fiscal. Esta desgravación está supeditada a la exportación y se aplica a los beneficios de las exportaciones de productos aprobados. La desgravación se aplica a las exportaciones de productos no tradicionales a todos los países; sin embargo, en el caso de exportaciones a Guyana, Jamaica y Trinidad y Tabago, el período de desgravación abarca sólo los cinco años inmediatamente siguientes a la expiración del período de moratoria fiscal. La desgravación se concede si los beneficios de las exportaciones ascienden al 10 por ciento o más de los beneficios totales de la empresa con arreglo a lo siguiente:

Monto de los beneficios de las exportaciones expresado en porcentaje de los beneficios totales	Porcentaje máximo de desgravación fiscal
10% o más, pero menos del 21%	25%
21% o más, pero menos del 41%	35%
41% o más, pero menos del 61%	45%
61% o más	50%

Los beneficios de las exportaciones se determinan mediante la fórmula siguiente:

$$\frac{E \times P}{S}$$

donde:

E representa el producto de las ventas de exportación,
P representa los beneficios conseguidos por la empresa, y
S representa el producto de todas las ventas.

7. **Subvención por unidad o, cuando ello no sea posible, cuantía total o cuantía anual presupuestada para esa subvención (con indicación, de ser posible, de la subvención media por unidad en el año precedente). Cuando no sea posible indicar la subvención por unidad (para el año abarcado por la notificación, para el año anterior, o ambos) se facilitará una explicación completa.**

El nivel de las subvenciones concedidas en 2001, 2002 y 2003 ascendió a 71.497.401,56 dólares EC, 45.685.715,90 dólares EC y 56.203.219,83 dólares EC, respectivamente.

8. **Duración de la subvención y/o cualquier otro plazo que pueda afectarla, incluida la fecha de inicio/comienzo**

Véase el punto 6 *supra*.

9. **Datos estadísticos que permitan una evaluación de los efectos de la subvención en el comercio. El carácter y el alcance específicos de esas estadísticas se dejan a criterio del Miembro que notifica. No obstante, en la medida de lo posible, pertinente y/o determinable, es conveniente que esa información incluya estadísticas de la producción, el consumo, las importaciones y las exportaciones del (de los) producto(s) o sector(es) subvencionado(s):**

- a) **en los tres años más recientes de los que existan estadísticas;**
- b) **en un año representativo anterior que, en lo posible y si es un período característico, deberá ser el año que preceda inmediatamente a la introducción de la subvención o a la última modificación importante de que haya sido objeto.**

Valor total de las exportaciones e importaciones de San Vicente en los tres años más recientes:

Año	Importaciones totales (dólares EC)	Exportaciones totales (dólares EC)
2001	464.000.275	112.377.481
2002	480.156.148	106.098.073
2003	543.614.828	102.592.682

Se ruega tener presente que éstas no son las exportaciones que de alguna manera obtienen beneficios en virtud de la Ley de incentivos fiscales, sino que se trata de las exportaciones totales.