

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

G/SCM/Q3/BLZ/8
21 de junio de 2002

(02-3457)

Comité de Subvenciones y
Medidas Compensatorias

Original: inglés

SUBVENCIONES

Solicitudes de conformidad con el párrafo 4 del artículo 27 del
Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias

Respuestas a las preguntas complementarias formuladas por
los ESTADOS UNIDOS¹, y respuestas suplementarias a las
preguntas formuladas anteriormente por el CANADÁ²,
las COMUNIDADES EUROPEAS³, el JAPÓN⁴
y los ESTADOS UNIDOS⁵ en relación con
la notificación de BELICE⁶

Se ha recibido de la Misión Permanente de Belice la siguiente comunicación, de fecha 14 de junio de 2002.

PREGUNTAS COMPLEMENTARIAS FORMULADAS POR LOS ESTADOS UNIDOS

Belice mantiene y ha notificado los siguientes programas:

Ley de incentivos fiscales

Ley sobre la zona franca industrial

Ley de zonas francas comerciales

Programa de exenciones condicionales de derechos en virtud del Tratado de Chaguaramas

Pregunta 1

Sírvanse facilitar las leyes en virtud de las cuales se han establecido los programas para los cuales Belice solicita una prórroga de conformidad con el párrafo 4 del artículo 27 del Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias.

¹ G/SCM/Q3/BLZ/7.

² G/SCM/Q3/BLZ/4.

³ G/SCM/Q3/BLZ/2.

⁴ G/SCM/Q3/BLZ/3.

⁵ G/SCM/Q3/BLZ/5.

⁶ G/SCM/N/74/BLZ + Suppl.1 y G/SCM/N/71/BLZ + Suppl.1.

Respuesta

El Ministerio encargado del comercio exterior aún está recabando esos documentos y tendrá que ponerlos en formato electrónico. Ese proceso debería estar acabado dentro de unos pocos días.

Presentaremos en breve el **reglamento relativo a la zona franca industrial** en el marco de la Ley sobre la zona franca industrial.

Ley de incentivos fiscales

Preguntas formuladas con respecto a los requisitos en materia de valor añadido nacional:

Pregunta 1

En el párrafo 3) del artículo 7 de la Ley, la exención de derechos de importación se asocia al uso de productos nacionales. ¿Podría Belice proporcionar más aclaraciones sobre esta disposición?

Respuesta

El párrafo 3) del artículo 7 dispone lo siguiente:

"...salvo en el caso de una empresa de exportación que exporte a países que no pertenezcan al CARICOM, no se concederá ninguna exención de derechos para ninguna materia prima ni artículos disponibles en Belice o en cualquier Estado Miembro, siempre que sean de calidad y precio comparables."

La Ley de incentivos fiscales, en particular el párrafo 3) del artículo 7, debería interpretarse a la luz de la condición de miembro de Belice en el Mercado Común del Caribe (CARICOM). Obsérvese que el artículo 2 (Interpretación) hace referencia a los términos "Estado Miembro", "nacional" y "normas de origen" -todo ello en el contexto del marco de integración económica regional del Caribe del Tratado revisado por el que se establece la Comunidad del Caribe. Por tanto, el párrafo 3) del artículo 7 debería entenderse en el contexto del funcionamiento del Arancel Exterior Común (AEC) y las Normas de Origen de la Comunidad (artículos 83 y 84 del Tratado revisado, respectivamente), que son instrumentos fundamentales de la política comercial del CARICOM (capítulo 5).

En primer lugar, el artículo 80 del Tratado revisado encomienda a los Estados miembros que coordinen sus políticas comerciales con terceros Estados o grupos de Estados. Parte de esta coordinación está directamente relacionada con el funcionamiento del AEC y las **Normas de Origen** conexas, y en especial con el comercio de artículos que figuran en la **Lista de Artículos que no pueden Optar a las Exenciones Condicionales de Derechos**.

Con respecto al AEC, el artículo 83 dispone lo siguiente:

Funcionamiento del Arancel Exterior Común

1. *Toda modificación o suspensión del AEC aplicado a cualquier artículo será decidida por el COTED*

2. Cuando:

- a) un producto **no** se produzca en la Comunidad;
- b) la **cantidad** del producto **producido** en la Comunidad no satisfaga la demanda de la Comunidad; o
- c) la **calidad** del producto **producido** en la Comunidad sea inferior a la norma de la Comunidad o a una norma cuyo uso está autorizado por el COTED

el COTED puede autorizar la reducción o suspensión del Arancel Exterior Común con respecto a la importación de ese producto con sujeción a las cláusulas y condiciones que decida, siempre que el producto importado de terceros Estados no reciba un trato más favorable que los productos similares producidos en los Estados miembros.

En segundo lugar, el párrafo 3) del artículo 7 debe entenderse asimismo a la luz de la política de la Comunidad de fomentar la utilización de materias primas regionales. Esto constituye un principio fundamental del acuerdo sobre el mercado común. Las Normas de Origen fueron concebidas de conformidad con esa política y, por consiguiente, muchos bienes sólo reúnen las condiciones necesarias si satisfacen los criterios de "**totalmente producidos**" o "**producidos a partir de materiales regionales**".

Por lo tanto, la disposición del párrafo 3) del artículo 7 de la Ley es compatible con las prescripciones establecidas en el artículo 83 del Tratado y con la política comercial general de la Comunidad, en particular con respecto al fomento de la utilización de materias primas regionales.

En la situación particular de Belice, tanto a título individual como parte del CARICOM, últimamente no ha surgido la cuestión de los bienes nacionales por lo que respecta al "requisito de contenido nacional". En los primeros años siguientes al logro de la independencia política, Belice, al igual que la mayor parte de los pequeños países en desarrollo, defendía el modelo de crecimiento basado en la protección de las industrias nacientes. No obstante, desde un punto de vista práctico, esto sólo podía aplicarse a la elaboración de productos agropecuarios y la manufactura de productos de madera. En el primer caso, hasta la fecha no se ha planteado ninguna cuestión que guarde relación con la Ley y los beneficios de ella derivados. En el caso de los productos de madera, la política consistía en promover la utilización de madera nacional en la manufactura de productos para la exportación. No obstante, ello se basaba en la suposición de que Belice poseía grandes cantidades de madera. Una evaluación ulterior de los recursos forestales nacionales demostró que esa suposición era incorrecta. Por lo tanto, la industria de muebles de madera ha seguido principalmente orientada al mercado nacional, con muy pocas exportaciones. Salvo en estos dos casos, la cuestión de la utilización de bienes nacionales no tiene verdadera importancia práctica.

Pregunta 2

En virtud de esta disposición, ¿quedan excluidas las empresas de la exención de derechos de importación aplicados a los productos importados en aquellos casos en que haya productos de calidad y precio comparables disponibles en el país?

Respuesta

En virtud de esta disposición no se concederá ninguna exención de derechos a una empresa exportadora que exporte a un país que no pertenezca al CARICOM, siempre que los materiales necesarios puedan obtenerse en Belice o en cualquier otro Estado miembro y cumplan los criterios comparables de calidad y precio. La exención de derechos es posible en los casos en que los bienes

puedan no obtenerse en Belice o en el resto del CARICOM, o si pudiendo obtenerse no cumplen los criterios de calidad y precio. Esto último es lo habitual, dada la estructura industrial actual de Belice, de modo que hay muchas posibilidades de que se concedan exenciones.

Pregunta 3

¿Está condicionada la duración de los beneficios otorgados en el marco de este programa a los requisitos relativos al valor añadido nacional?

Respuesta

No. El objetivo básico es atraer inversiones que lleven a la generación de empleo e ingresos, sin ninguna referencia específica a la exportación. Los beneficios pueden concederse por igual a proveedores de manufacturas y de servicios. En los pocos casos en que se efectúan exportaciones, se considera que es beneficioso para Belice y, por ende, aceptable. En esos casos siempre se utilizan materias primas nacionales, dado que la empresa contaba con esos suministros nacionales, cuya utilización sostenible también se exige.

Pregunta 4

Sírvanse facilitar las leyes en virtud de las cuales se ha establecido este programa, así como cualquier modificación pertinente.

Respuesta

Las leyes se están compilando en formato electrónico.

Ley de zonas francas comerciales

Pregunta 5

Sírvanse explicar de manera pormenorizada en qué medida se imponen "impuestos más bajos sobre la renta" en el marco de este programa.

Respuesta

Con arreglo a la Ley del impuesto sobre la renta y sobre sociedades, las empresas están obligadas a pagar un impuesto del **veinticinco por ciento** (25%) sobre sus ingresos imponible. No obstante, la Ley sobre las zonas francas industriales prevé un gravamen a tipos **inferiores** (a saber, del 2 por ciento, 4 por ciento, 6 por ciento y 8 por ciento), establecidos en el artículo 16, que también prevé **bonificaciones fiscales** basadas en el número de trabajadores empleados por cada promotor o empresa de una zona franca comercial. Todavía no se han recabado todos los detalles acerca de la medida en que se aplican estos tipos inferiores, pero está previsto que nuestro Departamento del Impuesto sobre la Renta disponga de estos datos dentro de un plazo razonable.

RESPUESTAS A LAS PREGUNTAS FORMULADAS ANTERIORMENTE POR EL CANADÁ, LAS COMUNIDADES EUROPEAS, EL JAPÓN Y LOS ESTADOS UNIDOS

- Derechos no percibidos con respecto al Programa de zonas francas comerciales (Pregunta 2 formulada por el Canadá⁷)**

⁷ G/SCM/Q3/BLZ/4.

Respuesta

Los derechos no percibidos correspondientes a 2001-2002 (abril a marzo) se cifran en cerca de 18 millones de dólares de Belice. Se ha estimado aproximadamente que en los dos años precedentes esta cifra ha aumentado alrededor del 10 por ciento anual con respecto al nivel de 1999.

Hay que señalar que los bienes destinados a la zona franca comercial son de hecho bienes en tránsito y no para la venta en el mercado nacional, que se venden a consumidores en el sur de México. En ausencia de ese mercado, las actividades de la zona franca comercial no se desarrollarían. En su lugar, habría únicamente un comercio de reexportación. En el marco de las disposiciones de la Ley de zonas francas comerciales, no se plantea la cuestión de la exención de derechos.

Los beneficios derivados de la zona franca comercial se traducen en el empleo generado (alrededor de 1.200 puestos de trabajo actualmente). El Gobierno también ha considerado justificable aplicar una "tasa social" del 1,5 por ciento sobre el valor c.i.f. de todos los bienes que entren en una zona franca comercial (excepto para la gasolina y el diesel, en cuyo caso la tasa es del 10 por ciento). Esto generó cerca de 6,2 millones de dólares de Belice en 2001-2002.

2. Derechos no percibidos con respecto al Programa de zonas francas industriales (Pregunta 2 formulada por el Canadá⁷)

Respuesta

Los derechos de importación no percibidos durante el año fiscal 2001-2002 se cifraron en aproximadamente 12 millones de dólares de Belice. Las cifras correspondientes a los dos años precedentes fueron ligeramente inferiores. En su mayor parte, las nuevas empresas que se adhieren al Programa de zonas francas industriales son suministradoras de servicios, cuyas actividades no se consideran abarcadas por el Acuerdo SMC.

3. Promedio de los derechos pagaderos pero objeto de exención para las importaciones en el marco de los programas (Pregunta 3 formulada por las Comunidades Europeas⁸, pregunta 1 formulada por el Japón⁹, pregunta 2 formulada por los Estados Unidos¹⁰)

Respuesta

Los derechos de importación oscilan entre el 5 y el 20 por ciento. El impuesto sobre las ventas ordinario es del 8 por ciento.

⁸ G/SCM/Q3/BLZ/2

⁹ G/SCM/Q3/BLZ/3

¹⁰ G/SCM/Q3/BLZ/5